

Мирзакарим  
НОРБЕКОВ

ОПЫТ  
ДУРАКА 6

КАК РАБОТАЕТ  
ИНТУИЦИЯ



Осознанный путь

Мирзакарим Норбеков

**Опыт дурака 6. Как  
работает интуиция**

«Издательство АСТ»

2021

УДК 159.9  
ББК 88.37

**Норбеков М. С.**

Опыт дурака 6. Как работает интуиция / М. С. Норбеков —  
«Издательство АСТ», 2021 — (Осознанный путь)

ISBN 978-5-17-121867-6

Произведения Мирзакарима Норбекова уникальны и необычны: они побуждают к действию, заставляют раскрыть свои способности и открыть новые возможности. Каждый текст, изобилующий иронией и остроумными замечаниями, — пинок к действию и ступенька к результату. — Хотите обрести великую силу и раскрыть свои способности? — Видеть внутренним зрением и самим формировать события? — Изменять судьбу и проектировать свое будущее? Разбудите свою спящую интуицию — и все ответы на любые вопросы вы найдете внутри себя. Думаете, не получится? Но вы же не пробовали! В формате PDF A4 сохранен издательский макет.

УДК 159.9  
ББК 88.37

ISBN 978-5-17-121867-6

© Норбеков М. С., 2021  
© Издательство АСТ, 2021

## Содержание

Глава вступительная, или	9
Глава следующая, а зачем вам все это надо?	17
Конец ознакомительного фрагмента.	18

# Мирзакарим Норбеков

## Опыт дурака 6. Как работает интуиция

Уважаемый читатель!

Слышали ли Вы такую фразу, которую когда-то сказал Натан Ротшильд: «Кто владеет информацией – тот владеет миром, кто управляет информацией – управляет миром».

Информация – это знания, которые мы получаем из окружающего мира и которые дают нам наиболее полную картину реальности, она помогает нам правильно оценивать происходящие события, принимать обдуманные решения, находить наиболее удачные варианты наших действий. Кто владеет наибольшим количеством информации по какому-либо вопросу, и самое главное правильным, тот всегда находится в более выигрышном положении по сравнению с другими людьми. Вы согласны с этим?

Сегодня, как никогда ранее, мы получаем огромное количество информации, и поток ее с каждым днем в геометрической прогрессии увеличивается. И самое главное, она настолько противоречива, что мы буквально тонем в этом потоке, и распознать, где правда, где ложь, достаточно непросто.

В результате мы начинаем сомневаться! Мы сомневаемся во всем: в своих мыслях, словах, правильности принятых решений, в своих действиях, в самом себе. Мы становимся неуверенными в себе.

Из-за сомнений у многих рождается страх совершить ошибку, сделать что-то не так. Человеку кажется, что, может быть, если бы он поступил по-другому, было бы лучше, правильнее...

И в результате он предпочитает сидеть и ждать, что жизнь изменится сама собой или придет добрый волшебник, взмахнет своей палочкой, и по волшебству все изменится... Но не действовать.

Таким образом, человек сам разрушает свою судьбу, живя обезличенной серой жизнью, плывя по течению, в состоянии недовольства и раздражения, испытывая постоянное внутреннее неудовлетворение.

И сегодня мы хотим представить Вам новую книгу Мирзакарима Норбекова, где Вы познакомитесь более близко со своим Шестым чувством – Интуицией. Через рассказы о своей жизни, через рекомендации, написанные простым языком, автор дает подсказки: как научиться слышать свою интуицию, как распознавать правильные и ошибочные решения, которые Вы принимаете, как сделать так, чтобы Ваша интуиция стала более точной и где ее можно использовать.

В книге также даны практики, используя которые Вы можете тренировать свою интуицию, и узнаете, какие способности раскрываются у человека, если интуиция становится частью его жизни.

Тренируя свою интуицию, Вы получаете возможность верного выбора! Из потока информации, который на Вас обрушивается каждый день, Вы сможете находить нужную и правильную информацию. Из миллионов вариантов жизни Вы сможете выбрать для себя самый идеальный и таким образом улучшить свою жизнь, найти свое призвание в этом мире, раскрыть способности и таланты.

Вы становитесь автором своей жизни! Человеком, который не плывет по течению, а сам, выбирая наиболее правильные и лучшие решения, строит свою Судьбу!

Желаем Вам успехов на путях познания и созидания себя!

*От редакции*

Здравствуйте, дорогой мой читатель! Рад приветствовать Вас на страницах новой книги!

Эта книга – инструкция, с помощью которой Вы можете раскрыть заложенные в Вас от Природы необыкновенные способности, сверхвозможности, реализовать себя как Личность, раскрыть в себе Творца, Созидателя и направить все это на улучшение своей жизни, жизни своих близких, а также использовать на благо всего человечества.

Эта книга – знакомство с самим собой, ключ к познанию себя.

Это учебник по раскрытию в себе интуитивных способностей, умения формировать события в своей жизни, творить и созидать себя и свою Жизнь...

Данная книга предназначена для тех, у кого открыты душа и сердце! Или же Вы хотите открыть их! Хотите научиться чувствовать, воспринимать эту жизнь, этот мир более объемно, более целостно, глубинно, тонко, ярко...

Могу написать много эпитетов к тому, что раскрывается в человеке, когда у него открыта интуиция, а значит, душа и сердце, что он ощущает, но слова и чувства – это разные вещи. Пока Вы не научитесь чувствовать, мои слова будут для Вас пустым звуком.

Цель книги – дать инструмент, который поможет Вам восстановить свою интуицию, познакомиться с ней поближе и начать ее тренировать. Когда Вы начинаете тренировать интуицию, за ней открываются еще большие способности, возможности, могущество.

Но не ждите от меня прямой и четкой инструкции: как, куда, зачем, почем. Книга специально написана таким образом, чтобы Вы научились анализировать, чувствовать и находить ответы на свои вопросы, самостоятельно принимали решения в своей жизни и не ждали готовых рецептов от других людей. Наконец, чтобы Вы научились строить свою жизнь, выбирая для себя самые правильные решения, которые приведут Вас к счастью.

Ну, что, поехали?

Эх, не успел начать, как всегда, все разрушилось! Скорее всего, это к лучшему.

Запланированное за последние месяцы содержание книг, то, о чем буду писать, для кого и как... Притом четко и ясно все приоритеты поставлены на место, три книги уже сформированы и окончательно закончены – в голове, осталось самое малое и легкое, то есть просто тупо переписать их на бумагу. И на тебе, все разрушилось!

Потому что форма подачи текста меня устраивала, но не окончательно. Именно этот единственный момент меня напрягал, и благодаря ему я откладывал начало написания книг на «завтра», «потом», на «как-нибудь».

«Завтра», как мы знаем, еще никто не видел в этом мире, «послезавтра» тем более! А вот «потом, как-нибудь, но обязательно» знакомо каждому из нас! Это наш любимый друг, советник, по чьей указке мы бодренько идем по жизни, то есть лежим, воняя обо всем.

О том, что это за прекрасные намерения и для какой цели они существуют, кому орава добрых, пустых «завтра» и «потом» служат, мало кого интересует. Потому что на это сегодня нет времени, а вот потом как-нибудь... Давайте подумаем над этим.

Откладывание мечты на потом, намерение начинать решение своих проблем с понедельника, что это?

Это и есть качества территории смерти при жизни. Это и есть сладкие обещания сатаны!

Вот так профукал целых полтора месяца впустую, каждый день «с важным видом занимался очень важными святыми делами повседневности», то есть – ничем.

Просто переносить в текст то, что уже написано в сознании, тупо переписать то, что уже окончательно написано, откладывал на завтра. И что в результате?

Вчера стер все напрочь, и слава богу!

Потому что форма подачи хи-хи, ха-ха не подойдет для нашей книги, мой хороший. Очень и очень не подойдет, если мы отношение друг к другу поменяем на то качество, через которое хочу с Вами общаться. Возраст и состояние опыта жизни последние годы почему-то не допускают к иным отношениям.

Попытаюсь в паре строчек объяснить.

Юмор – это прекрасно, смешно, весело, никого не трогаешь, и никто на тебя не обижается.

Научно-философская подача информации? Да, кто его поймет сегодня, этот язык, особенно те, кому предназначены эти книги?

У большинства молодых лексикон такой, и их мысль состоит из трех желаний, а весь словарный запас из пяти матерных слов, что в сравнении с ними Элочка-людоедка из прошлого века вообще доктор литературных наук!

Значит так, мой хороший, форму общения в данной книге окончательно выбрал сегодня. То есть никакой формы!

Только по-домашнему, только по-семейному, только о полезном, хоть это и полезное, но иногда очень горькое лекарство.

Никакого «позвольте», «извольте» и махания шляпой с перьями перед Вами, мой родимый. Есть очень непростая пословица: «Враг елейно, сладко говорит, а друг – больно».

Но Вы сами хорошо и без меня знаете, что даже самым близким друзьям мы не все открыто говорим. Они могут обидеться и отвернуться от нас.

Вот почему в общении с друзьями все равно есть контроль над своими мыслями и словами. Мы выбираем то, что им приятно и, конечно, полезно, потому что боимся их потерять.

Если друга потерял – это трагедия, но жизнь худо-бедно продолжится, как-никак есть семья, в которой хоть на время забудешь о потерянном друге.

Страх потерять друга часто нас удерживает от того, чтобы говорить ему правду. Запомнили суть? Дружба очень редкая и хрупкая вещь, и не всем достается этот Божий дар. К ней надо более бережно относиться. К сожалению, очень часто приходится оберегать ее и от правды тоже.

А вот семейные отношения работают совершенно по другим законам и правилам. Домашним мы говорим от всей души, максимально искренне все, чтобы помочь им абсолютно во всем. Нравится нам это или нет, приходится в отношении к ним применять все возможные подходы, лишь бы им это было полезно.

Даже когда знаем, что сделаем им очень больно, но на это идем осознанно. Пусть ненавидят нас сейчас, чтобы потом, когда-нибудь, понять и простить, особенно в том возрасте, когда у них дети станут взрослыми и внукам придет пора жениться. Точно будут благодарны, не только простят!

Почему мы так поступаем? Не только с великой любовью, но и, к сожалению, крайне жестко со своими родными.

Потому что боимся их потерять. Потому что боимся, что они могут своих детей потерять. Потому что любой малейший прокол в воспитании – и тогда тонкая нить рода прервется.

И ставится жирная точка, вместо последнего ребенка в этом роду, в виде чего-нибудь, притом четвероногого. В роду, который длился десятки тысяч лет, появится последний его представитель: милый, маленький, толстый, вечно сопящий, кривоногий, слюнявый, в котором все домочадцы души не чают, – английский бульдог.

Последнее время волна моды пошла в мегаполисах: вместо ребенка усыновляют минипоросенка.

Вот и подумайте, каков уровень духовности и воспитания дедушек и бабушек и кто они есть, раз у славных родителей родилась свинья, и то крохотная, на одну сосиску. Это исключительно истинный показатель твоей Сути, когда у тебя единственный ребенок или внук с четырьмя копытцами и милым пятаком на мордашке.

Представьте такой образ! Чудесный заключительный веселый траурный концерт в честь двуногих предков. Исполняет детский хор шпицев, болонок-бульдогов, микро-свиней и остальных беспородных собак и кошек, заранее кастрированных.

Есть свободный билет? Даром не нужен! Видеть все это и не только, лицезреть вакханалию происходящего в мегаполисах цивилизованного мира даром не нужно.

Потому что у всех нас есть Великий Долг за полученную Жизнь! Потому что передаем по многотысячелетней цепочке в руки своих детей и внуков Великую Эстафету Жизни!

Окончательно решил, будем говорить по-домашнему, мой родимый, как члены одной семьи. С домашними я открыт и буду также открыто с Вами общаться.

Значит, договариваемся. Сегодня Вы мой близкий родственник, и нам надо поговорить. Домашнюю речь гарантирую и на всякий случай розги тоже! Разговор будет исключительно без купюр и без рамок.

Тогда погнали?

## Глава вступительная, или Проводим дезинфекцию

Но, прежде чем пуститься в дорогу, встать на путь познания, изучения, созидания себя и своей жизни, прежде чем приступить к дальнейшему чтению, разрешите сказать несколько слов о том, как правильно работать с текстом этой книги.

Прошу Вас внимательно прочитать эту главу. От Вашей внимательности будет зависеть успешность Ваших тренировок. Хорошо?

Среди читателей наверняка есть множество водителей. Вспомните, пожалуйста, тот день, когда Вы впервые сели за руль.

Помните, как путались в педалях, вместо тормоза жали газ, вместо передней скорости включали заднюю. Помните, как на скорости 30 километров в час Вам казалось, что Вы мчились на бешеной ракете? Помните, как в холодном поту Вам хотелось бросить руль и вылезти из этого кошмарного агрегата?

Зачем прошу это вспомнить?

Перед тем, как садиться за руль в первый раз, Вас инструктировали, обучали, может, Вы даже пробовали ездить на тренажере. Чем сложнее устройство, которым мы пользуемся, тем больше нам нужно готовиться к его эксплуатации, иначе мы либо не сможем им пользоваться, либо сломаем, либо может случиться какая-нибудь беда.

Поэтому, рассказывая в этой главе о том и о сем, между делом буду посвящать Вас в устройство этой книги. Это делается для того, чтобы Вы смогли извлечь максимальную пользу.

Поехали, мой хороший!

Во-первых, сначала расскажу, кому категорически не рекомендуется читать эту книгу и заниматься по ней. Сделайте одолжение, если в описании узнаете себя, сразу закрывайте книгу и идите с Богом по своим делам. В мире столько интересного, зачем вам тратить свое время на эту нудятину?

Если у Вас, дорогой мой, есть психические отклонения, например: Вы слышите голоса или видите всякие видения, если находитесь под наблюдением психиатра, если проходите курс медикаментозного лечения по этому направлению, прошу Вас, далее не читайте. К сожалению, не смогу Вам помочь и не хочу, чтобы Вы чем-нибудь себе навредили.

Сожалею, но психическое здоровье – это не мой конек.

Если у Вас отсутствует чувство юмора, серьезный мой, можете сохранить себе два мотка нервов и не читать дальше эту книгу. Ну, бывают такие люди, что все воспринимают абсолютно серьезно. Возьмите лучше Большую советскую энциклопедию, прочитайте от корки до корки, там все ответственно, никаких дурацких реплик.

А то буду Вам рассказывать некоторые вещи в виде шуток, Вы их начнете делать всерьез. А я потом стану крайним. Например, скажу Вам:

– Друг мой, не проблема сунуть лампочку в рот, проблема – вызвать потом «Скорую помощь».

Вы решите провести этот эксперимент, а меня рядом не окажется, кто Вам «Скорую» будет вызывать?

Надеюсь, Вы поняли, что это была шутка, и не попробовали сделать это на практике, экспериментатор Вы мой!

Хотя такое качество, как юмор, тоже можно тренировать! Как говорят: «Что тренируется, то развивается». Начните это делать, жизнь гораздо проще покажется, да и люди к Вам потянутся.

Еще одну категорию попрошу задуматься, стоит ли Вам продолжать чтение, – это сверхобидчивые люди. Те, кто каждую фразу воспринимает, как покушение на их Королевское Величество. Будете всю дорогу сердиться на меня, дуться на мои шутки и приемы.

Есть такой дурацкий анекдот на эту тему.

Мойша с Абрамом из-за чего-то поругались и не разговаривали в течение года. Накануне праздника они решили простить друг другу все обиды.

– И желаю тебе, – сказал Мойша, – всего того, что ты желаешь мне!

– Снова начинаешь… – сказал Абрам.

Так что, дорогой мой обижунчик, чтобы Вы на меня не злились, у Вас есть два варианта: идти своей дорогой или научиться не обижаться и не принимать все на свой счет, даже если это и так.

Как часто Вы обижаетесь, дуетесь на других людей? Кому от этого плохо, им или Вам, кто страдает? Вы!

Значит, кому нужно меняться? Вам! Вы согласны с этим?

В крайнем случае поменяйте окружение! Но не факт, что сработает, если Вы так и ищите повод на кого-то пообщаться. В данном случае под горячую руку попался я, но у меня к этому делу иммунитет выработался за многие годы.

Или уж если обиделись, то разрешите себе немного пообщаться, понадуваться и быстренько закончить с этим, сдуться, то есть простить, чтобы не таскать этот тяжеленный груз на своих слабеньких плечах.

К Вам вопрос: обижаются сильные или слабые? Согласны, что сильные люди не обижаются… А вот слабых хлебом не корми, дай пообщаться.

Поймите, абсолютно в каждом из нас есть слабость, в каждом из нас есть сила, куда будем направлять внимание, та сторона будет расти. Так что, родной мой, давайте будем взращивать, создавать в себе силу!

Скажите, глубокоуважаемый читатель, замечаете ли Вы, что вокруг так много стало мерзких личностей? Кругом какие-то гады и сволочи, хорошему человеку просто не прдохнуть! Замечаете?

Если это так, то Вас тоже попрошу закрыть эту книгу, наверняка я для Вас очередной козел, с которым Вы хотите повоевать.

У мужика в суде секретарь спрашивает:

– Женаты?

– Ну, живу с женщиной, но не расписан.

– Записываю: гражданская жена.

– Да, какая, блин, гражданская? Пишите: Вторая мировая!

Но все не так безнадежно!

Чувствуете ли Вы, что являетесь частичкой чего-то большего в этом мире? Если, да, это прекрасно, потому что на самом деле так и есть, каждый из нас – это частичка Господа Бога на Земле, все мы созданы по Его подобию.

А теперь попробуйте в другом человеке увидеть такую же частичку, ничем не хуже Вас, увидьте в нем что-то светлое, что-то доброе, что-то хорошее, и Вы поймете, что вокруг ангелы собрались.

Правда, исключения всегда бывают.

Есть еще одна категория людей, которым не рекомендую читать эту книгу – это «умникам», которые знают все на свете и лениво листают страницы, чтобы доказать себе, что автор – лох и шарлатан.

Все верно, умнейшие мои диванные воины. Преклоняюсь перед вашей безмерной мудростью по самые стопы. А теперь, идите на хрен, пожалуйста!

Знаете, недавно гулял в интернете и увидел интересную картину.

Один из китайских миллионеров, топ-менеджер крупного бизнеса, проводил видеоконференцию, рассказывал секреты бизнеса, практические приемы, пятое-десятое… Я посмотрел на количество присутствующих людей и схватился за голову – там было всего несколько десятков человек.

Представляете, человек, который делится секретами, как заработать миллионы, привлек всего несколько десятков человек!

У остального прогрессивного человечества не нашлось свободного часа, чтобы поучиться у высочайшего специалиста его приемам, понять его мышление.

Хотите знать, чем же так были заняты остальные деловые сосиски?

Переключился на другую вкладку, там был ролик, в котором человек играл в компьютерную игру, играл, объяснял, как он проходит этапы, ничего необычного. В комментаторах у него сидели несколько десятков тысяч человек и комментировали то, как он играет! Понимаете, не играли даже, а комментировали!

Один умный бездельник играет, а несколько десятков тысяч овощей смотрят!

Тогда вспомнил байку, с Вашего позволения расскажу.

Прейскурант в публичном доме: «Секс с женщиной – 100 долларов в час, секс с двумя женщинами – 300 долларов в час, подсмотреть чужой секс – 400 долларов в час, подсмотреть за подсматривающим – 1000 долларов в час».

Это стадо неудачников собралось с одной целью: доказать себе и другим неудачникам, что они крутые и комментарии у них в основном соответствующие.

Откуда, думаете, знаю, что большинство комментаторов в интернете неудачники? Да очень просто.

Успешные люди делятся на две категории.

Первая категория вечно в своих делах, они кайфуют от своей работы, или по крайней мере они трудоголики. Пашут-пашут-пашут, встречи, договора, проекты… Подойдите к ним, скажите:

– Пойдем, там один придурок играет, давай поржем над ним, он же наверняка облажается где-нибудь!

Они на Вас посмотрят, как на инопланетянина:

– Мне что, больше делать нечего?

Другая категория успешных людей создает себе какой-нибудь бизнес и занимается тем, что живет в свое удовольствие. Кто-то мотается по миру, постоянно находя новые страны, достопримечательности, события, людей. Сегодня он шлет фотки из Катманду, через неделю из Мексики, через месяц из Канады…

Другой со всей семьей греет пузо на пляжах теплых стран, занимается йогой, дайвингом и плетением соломкой. Третий живет в деревне, на природе, разводит пчел, рисует картины, медитирует.

Такие люди тоже не пойдут в интернет комментировать часами чьи-то дела.

И только существа, которым неинтересно жить свою жизнь, сидят и с удовольствием размазывают ослиные какашки по монитору.

Поэтому, родненький Вы мой диванный воин, только Вы сами можете поднять себя с дивана за одно место и начать шевелить другим местом, чтобы кайфовать от своей жизни, а не кайфовать, подсматривая за жизнью другого человека через его задний проход.

Во-вторых, солнышко мое, мы с Вами на страницах этой книги проходим обучение по ускоренному методу, и, чтобы Вы смогли наилучшим способом усвоить информацию, применяю все, чему меня научили мои Наставники. И не просто применяю, но и с Вами делюсь, чтобы Вам было понятней, чтобы эти знания Вы могли применить в своей жизни.

Первое правило ускоренного обучения: пустой болтовни быть не должно.

В каждый абзац должен быть вкручен какой-то смысл, желательно не один.

Меня часто спрашивают: «Почему вы не напишите всю книгу в сокращенном виде на пяти страницах? Ведь это же так просто сделать, кратко, четко, по полочкам разложили, никаких выкрутасов, а вы-ы издалека, во-о-округ да о-о-около».

Согласны? Ведь так хочется получить четкую инструкцию: иди туда, делай то, возьми то, положи на это...

Четыре тысячи лет назад евреи взмолились Богу: «Господи! Мы таки не понимаем, как нам правильно жить! Ниспошли нам знания, угодные тебе!» Всевышний почесал бороду и начал транслировать все свои мысли через пророков.

Три тысячи лет назад евреи взроптали: «Господи! Ты дал нам столько знаний и советов, что мы совсем запутались! Нельзя ли подсократить?» Всевышний почесал бороду и отправил Моисею на гору Синай две скрижали с 10 заповедями.

Две тысячи лет назад евреи заныли: «Господи! Выполнять все 10 сложно! Нельзя ли сократить до одной?» Всевышний почесал бороду и отправил вниз сына с одной заповедью.

Иисус пришел к людям и сказал: «Заповедь новую даю вам: любите друг друга; как я возлюбил вас, так и вы любите друг друга».

Прошло две тысячи лет... Много тех, кто понял эти слова? Много тех, кто делает это?

Самое ценное, что есть в мире на данный момент, – это информация, знания!

Какие знания больше ценятся: те, которые Вы добыли сами, или те, в которые Вы не вложили ни капли своего труда?

Поэтому, драгоценный мой золотодобытчик, Ваша задача просеять и промыть информацию, чтобы Вы отделили песок от драгоценного металла. Вот тогда ценность получаемого знания во много раз увеличивается и оно становится Вашим.

Второе правило ускоренного обучения: чтобы информация воспринималась, она должна быть завернута в занимательные истории.

Полезное должно быть интересным, а интересное – полезным.

Посмотрите на священные книги, везде зерна мудрости обернуты притчами и историями. В Средние века люди прятали свои знания за терминологией. Знания кодировались, чтобы уберечь их от распространения.

Прошли сотни лет, развилось книгопечатание, потом появились газеты, возникло радио, планету захватило телевидение, опутал проводами интернет. Знание стало более доступно человечеству, чем еда и вода.

Есть такая притча:

Однажды Ученик спросил Мастера:

– Скажи, учитель, как не ошибиться, отличая истинные знания от ложных?

– Когда, идя по пустыне, ты видишь впереди прекрасный оазис, что ты делаешь, чтобы узнать, не мираж ли перед тобой?

Подумав, ученик ответил:

– Есть только два способа проверить это: либо идти к этому оазису, либо подождать, не рассеется ли мираж.

– Если это все-таки мираж, разве не рассеется ли он и в том, и в другом случае?

– Конечно, рассеется!

– Тогда нужно ли к нему идти?  
– Нет.  
– А если это настоящий оазис, исчезнет ли он, если идти к нему или просто сидеть на месте?  
– Нет, не исчезнет... Получается, всегда лучше просто подождать! – воскликнул Ученик.  
– Или все-таки идти? – спросил Мастер.  
Поэтому, друг мой, что перед Вами: мираж или оазис, Вы сможете понять, только дойдя до него, только сделав шаги по направлению к нему, или будете сидеть и ждать, когда развеется мираж?

Третье правило ускоренного обучения: чтобы информация принялась умом, она должна быть передана простым и доступным языком, по-базарному.

Дорогой мой, всегда талдычу своим ученикам: «Нужно говорить так, чтобы тебя понимал самый глупый человек в группе! Хотите поумничать – играйте в «Что? Где? Когда?». Хотите покрасоваться – выступайте на научных конференциях».

Сложные слова, мысли и идеи отпугивают. Значит, падает коэффициент полезного действия, вплоть до нуля.

В наше время говорить научным языком уместно в узком кругу, с равными специалистами. Когда человек без нужды сыпет научными терминами, это снобизм. По-базарному – понты. А на понты, мой дружелюбный, у нас какая обычная реакция? «Да пошел ты, мерин бутафорский!» Правильно ведь?

Четвертое правило ускоренного обучения: повторение – мать учения.

Иногда, гуляя по интернету, читаю отзывы на свои книги. Одна из жалоб на меня звучит так, что я разными словами повторяю одно и то же. Это правда, внимательный мой, это правда.

Что же делать, ведь мы живем в океане информации.

Со всех сторон на нас обрушаются волны: радио, телевидение, газеты, книги, интернет... Все что-то хотят продать, рассказать, навязать...

Мозг научился защищаться от перегрузки – первую услышанную информацию о чем-то новом он запоминает в общих чертах, там помню, там не помню. Нужно несколько раз повторить одно и то же, чтобы человек это запомнил. Все рекламщики это знают как «Отче наш».

Не верите? Не подглядывая, повторите анекдот с предыдущей страницы.

А был ли там анекдот?

Видите, прошло всего несколько минут, а информация уже куда-то испарилась, приходится напрягаться, вспоминать.

Поэтому Вашему покорному слуге, как попугаю, приходится курлыкать одно и то же раз за разом, надеясь, что хоть что-то да останется в Вашей голове.

Свои слова буду повторять минимум трижды. Не потому, что впадаю в маразм, нет. Даже самых лучших приходится приводить в чувство неоднократными речами.

Первый раз Вы будете думать, что я – дурак.

Второй раз Вы будете думать, что Вы – дурак.

И лишь на третий раз, если о-о-очень повезет, Вы поймете, что все, чем Вы сами себя пугали, что считали непреодолимой преградой, – все это Ваши фантазии и сны, которые не имеют никакого отношения к реальности.

Пятое правило ускоренного обучения: для усвоения материала, информацию нужно давать неоконченной, причем давать несколько тем, переключаясь от одной темы к другой.

О чём мы с Вами говорили, хороший мой? Вам не кажется, что, как белка, скачу с одной темы на другую и затягиваю разговор? Так оно и есть.

Это не от того, что путаюсь в своих мыслях, нет. Моя задача сделать отбор, отобрать самых лучших, самых терпеливых, самых внимательных, самых... и начать их тренировать.

Одновременно начинаю минимум пять тематик, постоянно их меняю и ни одну не заканчиваю. Для чего?

Во-первых, если у человека интеллект низкий, он начинает закипать от перегрева. Один думает: «Да что за хрень он мелет, придурок!» Другой начинает зевать и считать мух на подоконнике, третий вспоминает, что ему срочно нужно бежать по неотложным делам...

А вот если у человека интеллект выше, он успевает отслеживать переходы и, когда через какое-то время я возвращаюсь к старой тематике, он держит мысль, следит за повествованием. Таким образом, отсеиваются те, кто по гороскопу друидов «баобаб». Помните, как у Высоцкого? «И, если, туп, как дерево, родишься баобабом и будешь баобабом тыщу лет, пока помрешь».

Друг мой, избегаю глупых людей и Вам советую.

Во-вторых, работать одновременно с несколькими темами, перескакивая с одной на другую, – это часть ускоренного обучения.

Где попа начинается, знаете? В голове.

Желудочно-кишечный тракт содержит два отверстия. Каждому из нас оборот пищи дает жизнь, энергию, строительство новых клеток, обогрев. Человек – это такая эффективная машина: пол-литра борща залил себе в желудок и понесся куда-то, при этом еще видит, слышит, думает, делает что-то на бегу...

А если с другой стороны подойдем...

У интеллекта тоже должно быть две части. Одной он принимает информацию и обрабатывает ее, а другой что? Выбрасывает ненужное, правильно?

Значит, у мыслящего человека в голове где-то спрятана... задница. Пришли мысли, идеи, знания, обработал, ненужное выбросил.

У мыслящего человека это так работает. Понимаете, дорогой мой?

А у спящего есть только рот, попы нет. И, как только он рот открывает и начинает вещать, сразу думает, что это его мысли. А на самом деле – это давно пережеванные и переваренные мысли других людей, которые он выдает за свои...

Поэтому, мудрейший мой, чтобы мозг включался, чтобы память не дремала, человеку нужно давать недоваренную пищу, чтобы он сам ее дожевал и переварил.

Когда Вы даете ученику готовую законченную мысль, внутри его включается табло: «Этот тортик кто-то уже ел!» И ваша умная мысль проносится со свистом между его красивых ушей в межгалактические дали.

Нужно делиться с людьми продуктами, а не продуктами питания. Какая разница? Продукт горения – это то, что получилось в результате горения. Продукт питания... сами додумайте.

Шестое правило ускоренного обучения: информация должна быть обернута в эмоцию. Эмоции должны сменять друг друга каждые несколько минут. Тогда память легко принимает информацию на долгосрочное хранение.

Хочу обратить Ваше внимание, солнышко мое, на один момент.

Помните, в фильме про Шурика, где он на стройке работал, был такой Федя, к которому ходил прораб и читал нотации, а тот ложился поудобнее, закрывал глаза и говорил: «Ра-а-ассказывайте, как там космические корабли бороздят просторы большого театра». И засыпал.

Если Вам начну монотонно говорить: «Первое надо делать так. Второе надо делать так. Третье надо делать так...» Через пять минут Вы будете слышать только: «Бу-бу-бу-бу-бу».

Человек так устроен, что информацию, не подкрепленную эмоциональным зарядом, он легко пропускает мимо ушей.

Вспомните, пожалуйста, последний урок в первой четверти седьмого класса. О чём там рассказывали? Подсказать? Хрен знает, о чём!

А теперь представьте ситуацию: Вы гуляете по осеннему лесу, собираете грибы... Вдруг из-за куста на Вас выходит голодный лев и радостно так облизывается. Забудете ли Вы этот день, в котором Вы за пять минут побили три олимпийских и два мировых рекорда: по прыжкам в длину с места, беге на сто метров, беге с барьерами на 400 метров, плаванию на километр и быстрой-быстрой гребле на байдарке по земле до ближайшей деревни?

Человек так устроен, дорогой мой, что хорошо запоминает ту информацию, которая завернута в порцию его эмоций. Значит, что нужно делать? Постоянно вызывать эмоцию у слушателя или читателя, а под этим соусом скормливать ему кусочки знаний.

Мы как-то с писателем Задорновым хотели написать совместную книгу, но не получилось. Почему? Пришлось бы потратить много сил, а выхлоп вышел бы маленький.

Оказалось, что у книг юмористов небольшие тиражи. Не пользуется спросом книга, в которой тебе транслируют одну эмоцию – люди быстро устают, им нужно разнообразие.

Если Вы заметили, опытные рассказчики и писатели постоянно меняют настроение слушателей и читателей.

Ни в одном состоянии человек не может находиться долго, кроме состояния унылого кизяка. Правда же, мой дорогой грустняшка?

Каждые пять минут необходимо запускать новую эмоцию у слушателей или читателей.

Поэтому всю дорогу буду Вас бесить, буду смешить, буду ругать, буду хвалить, буду развлекать, буду попрекать, буду злить, буду тормошить.

Всякие ругательства и крепкие словечки в своем лексиконе не использую. Но для Вас, бесценный мой, не пожалею самых отборных. Все это для того, чтобы удержать Ваше внимание и скормить Вам Важную информацию.

Ло-о-ожечку за папу, гули-гули, мое солнышко! Ло-о-ожечку за маму, смотри, птичка полетела! Ло-о-ожечку за коровку, как коровка мычит? Му-у-у...

Седьмое и самое главное правило ускоренного обучения: что бы Вы ни говорили, как бы Вы ни говорили, делайте это с любовью и радостью в сердце!

Хотите, научу, как развить любовь к окружающим?

Моей маме уже больше ста лет. Когда к ней прихожу и прошу благословления на очередную поездку, она мне постоянно говорит одну фразу: «Пусть Всевышний еще раз встретится с тобой!» О чём она говорит?

В священных книгах сказано, что Господь лично в разных образах трижды встретится тебе на твоем пути. Если ты его распознаешь, жизнь твоя наполнится его присутствием.

Хотите секрет, как поймать этот момент, как не пропустить встречу с Богом? Внимание! Рецепт работает на 100 %.

Все очень просто: чтобы не пропустить встречу с Богом – взаимодействуйте с каждым человеком, как будто встретились с Всевышним!

Люди, которые практикуют то, что написано в священных книгах, живут другой жизнью. Но их так мало.

Возьмите, пожалуйста, любую священную книгу и поживите по ее заветам несколько месяцев. Вы увидите, насколько изменится Ваша жизнь!

А сейчас хочу Вам кое-что пояснить, родной мой.

Всегда делаю специальный психологический нажим, чтобы отсеять пустую породу от самородков.

Когда смешу, «серьезным» людям это не нравится, они сердятся, что попали к клоуну.

Когда говорю простонародным языком, «умники» надуваются, что они попали к деревенскому дурачку.

Когда рассказываю, что надо пахать, ленивые переваливаются на другой бок и засыпают.

А я радуюсь, что отвалились пиявки, приготовившиеся сосать мою кровь.

Для чего я это делаю? Чтобы донести до Вас одну мысль.

Понимаете, форма не так важна, как содержание. Что Вы выберете: красивую вазу, полную нечистот, или простой необожженный кувшин, наполненный драгоценными камнями?

Если Вы обращаетесь к человеку с глубочайшей любовью, с глубочайшей нежностью, искренностью, форма слов может быть неидеальной.

Если Вы питаете к человеку ненависть, если Вы хотите его придушить, какие бы изящные сосуды в виде слов Вы ни использовали, яд Ваших черных мыслей будет сочиться через поры фраз и выражений.

Так что, друзья, продолжаем!

## Глава следующая, а зачем вам все это надо?

Вы никогда не задумывались о том, насколько мы уникальные создания?

Лично я не перестаю удивляться тому, насколько наш организм мудро устроен, каждая система выполняет свои функции, начиная от нервной, пищеварительной, гормональной и завершая системами защиты, это я о защитных механизмах и простой иммунной системе говорю. Вам это не удивительно?

И при этом каждый из нас, это не только физическое тело, у нас есть Душа, Разум и, наконец, Дух. В каждом из нас заложены способности для того, чтобы мы смогли создать жизнь своей Мечты, чтобы раскрыли в себе необыкновенные таланты, которые в каждом человеке есть!

И скажите мне, пожалуйста, как вот такие вот создания проживают бесцельную жизнь, совершенно не используя заложенный природой потенциал?

Почему тратят жизнь на обслуживание только базовых физических потребностей и при этом не реализовывают в себе те способности, тот огромный, просто великолепный материал, унаследованный от предков для открытий и инноваций?

Мы, по логике вещей, должны быть лучшей версией своих предков, эволюционировать и выходить на более высокие уровни развития, а не топтаться на месте, ведь мы унаследовали такой багаж знаний и опыта. Да и возможностей стало гораздо больше.

Мне иногда даже обидно становится! Не знаю, какие сказки Вам рассказывает Ваша лень, но Вы обязаны развиваться, и не надо, пожалуйста, просто заполнять пустоту!!!

Обычному человеку что нужно, дорогой мой? Он о чем мечтает? Чтобы утром вышел и мешок баксов под ноги свалился, так ведь? Спросишь у него:

- Зачем тебе это нужно?
- Вкусно пожрать, отдохнуть в интересных местах.
- Дальше что?
- Машину куплю последней модели!
- Потом?
- Яхту.
- Затем?
- Остров.
- Дальше что?
- Дворец на острове.
- Далее?
- Тысячу наложниц и тысячу слуг.
- Потом что?
- Потом ничего. Зачем мне еще что-то?

Мужик попал на необитаемый остров без вещей и продуктов, в однойочной рубашке. Посмотрел вокруг – деревья незнакомые, животные убегают, прячутся в джунглях, а в животе бурчит – кушать хочется.

Взмолился мужик:

- Господи! О малом прошу! Пошли мне чего-нибудь покушать!

Послушал-послушал, никто не отзыается. Почесал голову, придумал. Снял ночную рубашку, сделал из нее небольшой бредень, пошел к океану.

Поелозил в воде, поймал среднюю рыбину. Нашел на берегу старый котелок, набрал хворост, потер палки, зажег огонь.

Только приготовился бросать рыбу в котелок, как она говорит ему:

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.