

КАК ЭФФЕКТИВНО РАБОТАТЬ С КАТАЛОГАМИ



Н. И. ХМАРИН

16+

Николай Ильич Хмарин

Как эффективно работать с каталогами

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=36074579

SelfPub; 2018

Аннотация

Эта книга будет чрезвычайно полезна дистрибьюторам компаний, занимающимся продажей товаров и услуг. И не только новичкам. Речь здесь идет не о продажах в целом, а о конкретной работе с каталогом. Автор делится очень простыми и эффективными способами и методами работы. Просто иметь новый каталог недостаточно! Необходимо еще знать, что делать и как делать.

*ХМАРИН Николай,
независимый дистрибьютор компании MLM,
в бизнесе 25 лет*

КАК ЭФФЕКТИВНО РАБОТАТЬ С КАТАЛОГАМИ

Когда в 1999 году мы начинали работать в своей нынешней MLM Компании, каталоги выпускались только четыре раза в году, то есть один каталог на сезон. Мы и представить себе тогда не могли, как здорово, когда новый каталог появляется ежемесячно, и тем более, один раз в три недели, как сейчас! И в каждом – скидки и новинки!

Существует такая статистика – 80% продаж совершается после пятого обращения к одному и тому же клиенту. Когда ты имеешь всего один каталог в сезон, то вынужден постоянно и много находить все новых и новых клиентов, чтобы поддерживать высокий уровень продаж и много зарабатывать. Согласитесь, что это намного тяжелее, чем работать с постоянными клиентами. Сейчас же, когда каталоги обновляются каждые три недели, есть прекрасный повод чаще обращаться к своим клиентам. При этом это не выглядит навязчивым. Мы просто информируем их о новинках и скидках, предлагаем купить дешевле. Словом, работать стало значительно комфортнее.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.