www.metalinfo.ru

МС

МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ

5/2015



Все для фронта все для победы!

Роль металлургии в Великой Отечественной войне

Производство и потребление
Куда качнется рынок арматуры?

Металлоторговля
Спотовые тенденции

Международные выставки
«Металл-Экспо'2015: зрелый возраст

Рынки металлов
Эксклюзивные интервью

Содержание

Металлоснабжение и сбыт

Май 2015

Новости в России
06 Черные металлы
10 Цветные металлы

Фотоклуб «Остановись, мгновение!»
08, 12 Фотоконкурс «Никто не забыт и ничто не забыто»

Международные выставки
14 Зрелый возраст
По материалам заседания оргкомитета 21-й Международной промышленной выставки «Металл-Экспо»

Рынки металлов
18 На весах: куда качнется рынок арматуры
По материалам конференции «Арматурный, фасонный прокат, металлоконструкции и цемент»

Металлоторговля и СМЦ
28 10 лет бизнесу со стальным характером
Интервью с генеральным директором ООО «Мечел-Сервис» **Л. Полянским**

34 Об адаптации к сложным условиям
Интервью с генеральным директором ОАО «ЕВРАЗ Металл Инпром» **С. Синцовым**

36 Региональные разности
По материалам круглого стола «Металлопрокат и конструкции для нужд строительного комплекса Санкт-Петербурга и Ленобласти», совещания — круглого стола «Развитие рынка металлов Западной и Восточной Сибири» и квартального заседания совета РСПМ

44 Металлоцентр Лидер-М: 10 лет под девизом «Сказал – сделал!»
Интервью с генеральным директором ООО «Металлоцентр Лидер-М» **Р. Султановым**

32 Новости металлоторговли и СМЦ

Новости за рубежом
46 Черные металлы
48 Цветные металлы

142 Металлургическая мозаика



Стр. 08



Стр. 18



Стр. 28



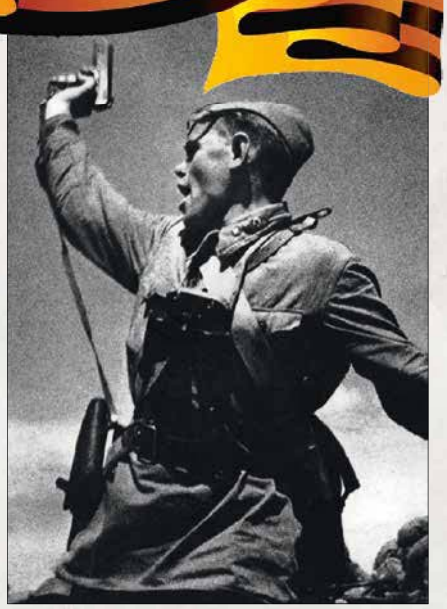
Стр. 36



Специальный выпуск

1945–2015, 70 лет Победы

49 Металлургия – фронту!
70 лет – большой срок. Сегодня среди нас осталось совсем немного тех, кто сражался на фронтах, приближая победный май 1945-го, или плавил сталь, собирал танки и самолеты, выращивал хлеб в тылу. И тем важнее сохранить живую память о них — наших отцах, дедах, прадедах, передав ее через поколения.
В день 70-летия Победы мы хотим рассказать о том вкладе, который внесла в нее отечественная металлургия. Великая Отечественная война была не просто войной моторов. Это была война экономик, война ресурсов и заводов. Война инженеров, технологов, рабочих. Война знаний и квалификаций. Мы выиграли эту войну. Советская промышленность дала фронту больше эффективного и надежного оружия, больше боеприпасов, больше металла, чем германская, на которую работала вся покоренная Европа.



Содержание

Май 2015



52 ВМК «Красный Октябрь»
56 Таганрогский металлургический завод
59 Белокалитвинское металлургическое производственное объединение
60 Новолипецкий металлургический комбинат
64 Боровичский комбинат «Красный керамик»
66 Выксунский металлургический завод
67 Чусовской металлургический завод
69 Благовещенский арматурный завод
72 Челябинский металлургический комбинат
75 Белорецкий металлургический комбинат
78 Магнитогорский металлургический комбинат
81 ММК-МЕТИЗ
84 ВСМПО-АВИСМА
88 Нижнетагильский металлургический комбинат
91 Кузнецкий металлургический комбинат
94 Уралэлектромедь
97 Кировградский медеплавильный завод
99 Верх-Нейвинский железоделательный и чугуноплавильный завод
101 Красноуральский медеплавильный комбинат Святогор
104 Металлургический завод им. А.К. Серова
108 Карабашмедь
112 Кыштымский медеэлектролитный завод
116 Челябинский трубопрокатный завод, Первоуральский новотрубный завод
120 Северский трубный завод
124 Синарский трубный завод
127 Каменск-Уральский металлургический завод
130 Уральский алюминиевый завод
132 Мотовилихинские заводы
134 Орский машиностроительный завод
138 Волжский трубный завод

Металлоснабжение и сбыт

На обложке: фото предоставлено ОАО «ММК». «Броня каждого второго советского танка в годы войны была произведена из магнитогорской стали»

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22 (многокан.)
info@metalinfo.ru, news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Главный редактор
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Ответственный секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель отдела цветных металлов
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Руководитель аналитического отдела
Виктор Тарнавский
vt@metalinfo.ru

Консультант
Виталий Некрасов

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Руководитель отдела конференций
Ираклий Бандзеладзе
ir@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Виталий Малый
vm@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Александр Дейнеко
ad@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Ангелина Темнышева
angelina@metalinfo.ru

Менеджер по распространению
Михаил Беляев
beluaevmd@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Дмитрий Федан
Андрей Рубан

Директор по производству
Алексей Ефимов

Руководитель IT-отдела
Евгений Иванюк

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru
Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 144
podpiska@metalinfo.ru

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издается с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт». Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191. В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Перепечатка материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией. Отпечатано в полиграфическом комплексе «Пушкинская площадь». Тираж — 10 000 экз.







ЕВРАЗ начал поставки рельсов низкотемпературной надежности

ЕВРАЗ ЗСМК *отгрузил в адрес РЖД более 4 тыс. т рельсов ДТ350 низкотемпературной надежности, предназначенных для эксплуатации в условиях холодного климата. Рельсы будут уложены на путях Западно-Сибирской и Дальневосточной железных дорог. До конца года ЕВРАЗ планирует отправить на железные дороги России свыше 50 тыс. т этой продукции.*

«На сегодняшний день ЕВРАЗ — единственный в мире производитель дифференцированно-термоупрочненных рельсов низкотемпературной надежности, — отметил управляющий директор ЕВРАЗ ЗСМК А. Юрьев. — Эти рельсы — один из самых востребованных профилей в России. Новый вид термообработки улучшает их эксплуатационную стойкость, благодаря чему РЖД повысят эффективность обслуживания железнодорожных путей и безопасность движения».

Получено разрешение на строительство сортопрокатного мини-завода МЕРА-Сталь

Служба государственного строительного надзора и экспертизы Санкт-Петербурга выдала разрешение на строительство завода МЕРА-Сталь.

Пуск завода в эксплуатацию запланирован на II квартал 2017 г. На территории промышленной зоны «Колпино» появится предприятие, рассчитанное на изготовление 350 тыс. т арматурного проката периодического профиля. В номенклатуру входит арматура для армирования железобетонных конструкций диаметром 8—40 мм.

Создание современного сталеплавильного производства обеспечит городу инвестиции в размере 7,5 млрд руб., а также 260 рабочих мест.

Группа НЛМК увеличила производство сортового проката по итогам I квартала 2015 г.

Компания НЛМК снизила объемы производства в I квартале 2015 г. За первые три месяца на ее заводах выплавлено 3,87 млн т стали — на 6% меньше, чем в IV квартале 2014 г. Из-за снижения спроса и плановых ремонтов конвертера на комбинате выплавка стали сократилась на 9% — до 3,09 млн т. Еще более серьезным оказался спад производства на заводе в Индиане (–42%).

При этом выросло производство стали в сегменте сортового проката. НЛМК-Метиз, НЛМК-Калуга, НССМЗ суммарно произвели 690 тыс. т стали — на 25% больше, чем в конце прошлого года. Загрузка мощностей пока остается на очень высоком уровне — 96%.

Из-за существенного снижения цен на чугун на мировом рынке сократилось его производство. В I квартале 2015 г. Группа НЛМК снизила его выплавку более чем на треть — до 101 тыс. т. Уменьшился также выпуск товарных слябов и товарной заготовки — на 14 и 19% соответственно. Положительным моментом стал рост производства сортового проката — до 529 тыс. т.

Ижсталь оптимизирует финишную отделку проката

На Ижстали состоялся пуск комплекса оборудования, предназначенного для правки круглого проката. Агрегаты, ранее работавшие на разных участках завода, теперь объединены в технологическую цепочку, что позволит минимизировать транспортные потоки и количество погрузочно-разгрузочных операций.

В прокатном цехе запущены в эксплуатацию правильные агрегаты, также объединенные в технологическую цепочку: первая машина предназначена для предварительной правки металлопроката, вторая обеспечивает финишную обработку металла с кривизной прутка до 0,8 мм на 1 пог. м. При необходимости оба агрегата могут работать в автономном режиме.

Объединение правильных машин в технологическую линию позволит оперативно планировать производственные задания на финишную отделку проката в зависимости от срочности выполнения заказа.

ТМК отгрузила премиальные трубы для Роснефти

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) изготовила и отгрузила партию высокотехнологичных премиальных труб из стали 13Cr по заказу Роспан Интернешнл — дочернего предприятия нефтяной компании Роснефть, оператора Восточно-Уренгойского и Ново-Уренгойского газоконденсатных месторождений в Ямало-Ненецком автономном округе.

В адрес Роспан Интернешнл поставлена 591 т насосно-компрессорных труб (88,9x7,34 мм) группы прочности L80 тип 13Cr, с премиальным резьбовым соединением ТМК UP PF. Особенностью труб является термическая обработка, обеспечивающая высокие прочностные и вязко-пластические характеристики. Продукция соответствует уровню требований PSL-2, включающему дополнительные более жесткие нормативы качества внутренней поверхности труб, резьбовых соединений, а также проведение неразрушающего контроля.

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru







ЧЦЗ может увеличить мощности до 200 тыс. т цинка в год

Челябинский цинковый завод (ЧЦЗ) готов увеличить мощности до 200 тыс. т за два года. «Несмотря на негативные явления в российской экономике, первые месяцы 2015 г. показали, что спрос в России остается стабильным, и мы пока не ощутили его падения», — сказал генеральный директор завода П. Избрехт.

В числе основных потребителей цинка он назвал ММК и Северсталь, использующие продукцию завода при выпуске стального проката с покрытием. Цинковое покрытие нужно для защиты стали от коррозии.

«Импорт оцинкованных металлоконструкций сократился в последнее время из-за валютного курса, и, возможно, поэтому увеличился спрос на отечественные оцинкованные металлоизделия», — отметил П. Избрехт.

В этом году планируется произвести 170 тыс. т цинка и его сплавов — чуть больше, чем в прошлом году. ЧЦЗ по итогам 2015 г. ожидает получить порядка 17 млрд руб. выручки. Финансовые результаты за прошлый год еще не опубликованы, выручка в 2013 г. составила более 13,1 млрд руб.

Инвестиционная программа завода на текущий год заложена в объеме 2,2 млрд руб. — на треть больше, чем в прошлом году.

Alcoa продала один из российских заводов

Фирма Лайнен *(«дочка» Ступинской титановой компании) завершила сделку по приобретению у американской корпорации Alcoa завода Алкоа Металлург Рус (АМР, бывшее Белокалитвинское металлургическое производственное объединение).*

АМР производит различные виды алюминиевых полуфабрикатов. Кроме того, это второе по величине в России предприятие, выпускающее алюминиевую матовую посуду, посуду с антипригарными покрытиями, фляги и др.

«Приобретение завода связано со стратегическими планами увеличения продаж на российском и западных рынках. Учитывая уникальность некоторых видов производства, наличие опытного персонала, удобное географическое положение, можно с уверенностью говорить, что Алкоа Металлург Рус имеет хорошие перспективы в развитии бизнеса, — пояснил причину покупки генеральный директор фирмы Лайнен В. Чертовиков. — Мы собираемся расширять производство продукции. Сейчас на заводе выпускается около 20 тыс. т в год. Полагаем, что еще в этом году мы увеличим объем производства на 10—15% и на 30—40% — в следующем году».

Русал открыл самую глубокую шахту в России

Русал ввел в эксплуатацию первый пусковой комплекс шахты «Черемуховская-Глубокая» Северо-Уральского бокситового рудника (СУБР). «Черемуховская-Глубокая» стала самой глубокой в России (1,55 км) и вошла в пятерку наиболее глубоких шахт мира. Общий объем инвестиций в сооружение шахты составил более 5,8 млрд руб.

Ввод «Черемуховской-Глубокой» позволит открыть доступ к новым залежам руды и снизить себестоимость боксита на СУБРе на 15% благодаря оптимизации технологических процессов по транспортировке и выдаче руды. Активное строительство шахты велось с 2010 г. Вскрытые запасы бокситов оцениваются в 42 млн т.

«Впервые за десять лет на Северном Урале открыта новая шахта. На „Черемуховской-Глубокой“ мы планируем добывать до 1,2 млн т бокситов в год. Это примерно половина от общего объема добычи СУБРа. Высокий производственный потенциал шахты станет залогом стабильного развития как Североуральска, так и соседнего Краснотурьинска, на Богословский алюминиевый завод которого отправляется 95% добываемых бокситов», — отметил генеральный директор Русала В. Соловьев.

Минпромторг России озаботился импортом цветных металлов

Министр промышленности и торговли РФ Д. Мантуров приказом от 31 марта 2015 г. №651 утвердил план мероприятий по импортозамещению в цветной металлургии.

В соответствии с приказом на департамент металлургии, станкостроения и тяжелого машиностроения Министерства промышленности и торговли РФ возложена координация работ по отбору предприятий, участвующих в реализации плана, определение мер стимулирования импортозамещения, разработка проектов нормативно-правовых актов.

Согласно приложению к данному документу, доля импортного олова на российском рынке должна сократиться с 70% в 2014 г. до 30% к 2020 г., бериллия — с 80 до 5%, редкоземельных металлов — со 100 до 5%, рения — с 80 до 70%, радиаторов отопления — с 90 до 85%, алюминиевой гладкой фольги — с 50 до 30%.

По материалам www.metalinfo.ru, Коммерсантъ, Интерфакс

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru

ФОТОКЛУБ «ОСТАНОВИСЬ, МГНОВЕНИЕ!»



«Город-герой Минск», Беларусь
М. Романова,
журнал «Металлоснабжение и сбыт»



«Тыл – фронту»,
г. Магнитогорск
Т. Желнин,
Белорецкий МК



«Имен героев никогда
не позабудем!!!»,
г. Выкса
В. Покумейко,
ОМК



«Враг не пройдет», г. Петрич, Болгария
Е. Цирульников,
ИД «Руда и металлы»



«Вечный огонь»,
г. Таганрог
А. Илларионов,
Тагмет



«Мемориальный комплекс
«Курская дуга», г. Курск
С. Фадин,
ОЭМК



«Воинам-мартеновцам»,
г. Выкса
В. Покумейко,
ОМК



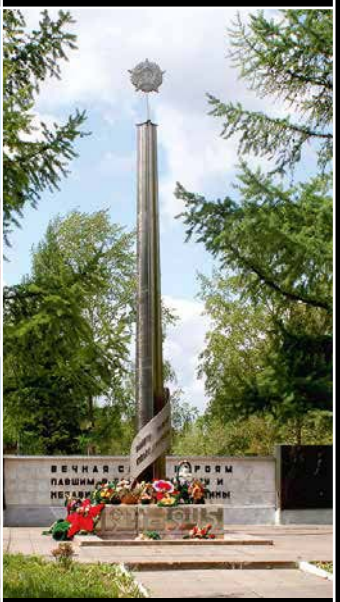
«Подвигу народа жить в веках»,
г. Выкса
В. Покумейко,
ОМК



«Солдат-освободитель», Трептов-парк,
г. Берлин
М. Романова,
журнал «Металлоснабжение и сбыт»



«Воинам-полевчанам»,
г. Полевской
С. Шварцман,
ТД ТМК



«Обелиск Победы. Ашинцам,
погибшим на фронте», г. Аша
К. Комышев,
Ашинский МЗ



«И плачут русские березы на немецкой земле...», Трептов-парк, г. Берлин
М. Романова,
журнал «Металлоснабжение и сбыт»



«Воин-победитель»,
г. Аша
К. Комышев,
Ашинский МЗ



«Мамаев курган», г. Волгоград
А. Синюков,
Ступинская МК



«Стоит над горою Алеша...»,
г. Пловдив, Болгария
Е. Цирульников,
ИД «Руда и металлы»



«Советский военный мемориал в Трептов-парке», г. Берлин
М. Романова,
журнал «Металлоснабжение и сбыт»



«Памятная плита с надписью «Братская могила», г. Липецк
А. Кекяляйнен,
Ленгипромез



«Слава героям-выксунцам»,
г. Выкса
В. Покумейко,
ОМК



«Миус-фронт», дер. Алексеевка Курганского р-на
А. Илларионов,
Тагмет



«Памятник «Тыл – фронту»,
г. Магнитогорск»
А. Кекяляйнен,
Ленгипромез



«Непокорённый», д. Хатынь, Беларусь
С. Шварцман,
ТД ТМК



«Русские штыки»,
г. Кулебаки
А. Ермаков,
Русполимет



«Подвиг самопожертвования», памятник Александру Матросову в Парке Победы г. Уфы
С. Юрченко, ИМГ



«Клятва юности»,
г. Таганрог
А. Илларионов,
Тагмет



«Качели», памятник детям, пережившим войну, г. Старый Оскол
С. Фадин,
ОЭМК



ЗРЕЛЫЙ ВОЗРАСТ

21 апреля состоялось заседание оргкомитета 21-й Международной промышленной выставки «Металл-Экспо» с участием руководителей ведущих отраслевых объединений металлургии, машиностроения, стройкомплекса, госведомств. Поскольку оргкомитет заседал в канун Дня Победы, то мероприятие прошло на глубине 65 м, в подземном бункере – музее холодной войны. Перед тем как обсудить ситуацию в экономике и промышленности, эксперты познакомились с инфраструктурой «Бункера-42» – некогда одного из самых засекреченных военных объектов СССР.

Вопреки интерьерам бункера заседание оргкомитета началось позитивно и эмоционально. Ведь в ноябре 2015 г. форум металлургов пройдет 21-й раз. 21 год — это совершеннолетие. 21 — это очко в одной из азартнейших карточных игр, это три семерки (777), это удача. Значит, всех экспонентов «Металл-Экспо'2015» ждет успех.

Вместе с тем большинство участников заседания оргкомитета сошлись во мнении, что потребление металлов в 2015 г. снизится. С наибольшими трудностями столкнется стройкомплекс — из-за недоступности финансирования и отсутствия инвестиций. В частности, Н. Пресняков, генеральный директор ЦНИИПСК им. Н.П. Мельникова, считает, что просядет и промышленное, и гражданское строительство. «Строительство — это собирательный образ всех отраслей. Когда начнется экономический рост, возобновится и активность стройки», — отметил он.

Тем не менее в «Металл-Экспо'2015» примут участие около 600 компаний более чем из 30 стран мира, а посетят их экспозиции порядка 30 тыс. потребителей черных и цветных металлов из всех регионов России и других стран мира. Дело в том, что даже при стагнации экономики у металлургических предприятий есть драйверы роста. Экономический потенциал металлургов поддерживается не только высоким курсом валют и возможностями экспортных направлений, но и участием в программах по импортозамещению и в инфраструктурных проектах.

Именно в ближайшее время начнется подготовка к чемпионату мира по футболу, который состоится в 2018 г. Будут построены железные и автомобильные дороги, аэровокзалы, гостиничные комплексы. По мнению председателя оргкомитета Международной промышленной выставки «Металл-Экспо» А. Романова, металлургический бизнес получит заказы благодаря реализации таких инфраструктурных проектов, как строительство моста через Керченский пролив в Крыму, ЦКАДа, «Силы Сибири», «Южного коридора» и других трубопроводных систем. С этим мнением согласилась заместитель директора департамента металлургии







Минпромторга РФ С. Гурова: «Выставка будет способствовать движению вперед». Сейчас самое время готовиться к восстановлению экономики и ставить цели на посткризисный период. «Как говорят классики, инвестировать надо в неблагоприятный период и пожинать плоды в период благополучия», — резюмировал директор Центра по развитию цинка В. Полькин. Поэтому ведущие промышленные группы страны и мира будут представлены на «Металл-Экспо» масштабными делегациями во главе с первыми лицами, которые принимают решения по закупкам и сбыту продукции.

Есть сектора, которые и сейчас находятся на подъеме. «Титан — дитя войны. И когда государство тратит на оборону много средств, титан всегда востребован — он нужен для производства военной техники, — отметил А. Александров, председатель Межгосударственной ассоциации „Титан“. — Внешние рынки от санкций также мало пострадали: ключевой производитель — корпорация ВСМПО-АВИСМА сохранила объемы поставок в США и Европу». Единственно стагнирует индустриальное потребление титана — в нефтехимии, в производстве строительных конструкций, медтехники. Новые сферы применения титана как раз и будут обсуждаться в ноябре на «Металл-Экспо» в рамках конференции по 3d-технологиям в металлургии титана. В целом в конгрессной части выставки пройдет свыше 50 конференций, семинаров, круглых столов в форматах «производитель — дилер» и «производитель — потребитель».

Заместитель генерального директора АХК ВНИИМЕТМАШ им. А.И. Целикова Б. Сивак предложил оргкомитету «Металл-Экспо» выступить с инициативой включения форума металлургов в список федеральных выставочных проектов, над которым в настоящее время работает правительство. Речь идет о придании федерального статуса ключевым в соответствующих отраслях экономики выставкам. Федеральный статус придаст импульс развитию и дополнительный вес участию в «Металл-Экспо» как в одной из ключевых площадок привлечения инвестиций.

На «Металл-Экспо'2015» 10—13 ноября будет представлено все многообразие продукции черной и цветной металлургии, современного оборудования и технологий для посткризисного развития. В выставке примут участие ведущие металлургические предприятия и холдинги: НЛМК, ММК, ТМК, Северсталь, Мечел, УГМК, ЧТПЗ, КУМЗ, ОМК, Ростех, ОМЗ-Спецсталь, ВСМПО-АВИСМА, Ступинская металлургическая компания, Металлургический завод «Электросталь», НТЗ «ТЭМ-ПО» и др. Ряд игроков рынка представят новые виды продукции. Также будут продемонстрированы новые производства.
На сегодняшний день заинтересованность в участии в «Металл-Экспо» подтвердили Ашинский металлургический завод, Лысьвенская металлургическая компания, Уралтрубпром, Уральский металлургический завод, Металлсервис, Глобус Сталь, Металлоцентр Лидер-М, Череповецкий литейно-механический завод, Волга Сталь Проект, УТК-Сталь, Агрисовгаз, Андромета, Илеко, Изоляционный трубный завод, А ГРУПП, Зио-Мет, Санк, Сибпромкомплект и ряд других предприятий. Состав участников выставки обеспечит потребителям, покупателям, металлоторговым компаниям из различных регионов России большой выбор контрагентов.

Обзор подготовил
Дмитрий Ляховский

НА ВЕСАХ:
КУДА КАЧНЕТСЯ РЫНОК АРМАТУРЫ

Текущий год обещает стать для металлургов непростым, нестандартным и интересным. Производители, трейдеры, потребители проката строительного назначения пытаются адаптироваться к неблагоприятным внешним условиям, на которые сами влиять не могут.

Повсеместно рассматриваются антикризисные мероприятия, корректируются планы и бюджеты, формулируются прогнозы и сценарии. Как правило, специалисты озвучивают два сценария развития ситуации на рынке: оптимистичный и пессимистичный. В какую сторону качнется рынок металлов в 2015 г., пытались разобраться участники Общероссийской конференции «Арматурный, фасонный прокат, металлоконструкции и цемент», которую в середине апреля провели в Тульской области ИИС «Металлоснабжение и сбыт», Ассоциация развития стального строительства, ГС-Эксперт и Руцем.ру. Генеральным спонсором конференции выступил ЕВРАЗ.



Тульская область не случайно стала местом проведения конференции, посвященной тенденциям рынка металлопроката строительного назначения. Этот регион активно развивается даже в нынешних неблагоприятных экономических условиях. Как рассказал директор департамента привлечения инвестиций **Корпорации развития Тульской области В. Зарубин,** в прошлом году область показала 105,4% промышленного роста. 27% инвестиций в экономику региона — это вложения в основной капитал и модернизацию производства.

Сейчас здесь реализуется три крупных проекта. Во-первых, создается индустриальный парк «Узловая» — непосредственно на федеральной автотрассе М4. Якорным инвестором в этом проекте стала китайская компания GreatWall, которая на территории парка построит завод по выпуску автомобилей Hover. Мощность завода — 150 тыс. автомобилей в год.

Второй проект — строительство микрорайона «Новая Тула» общей площадью более 1 млн м^3. Третий — обустройство рекреационной зоны на берегу реки Оки, непосредственно на границе с Московской областью.

В целом в России строительство остается локомотивом, который поддерживает на плаву отрасли, производящие соответствующие материалы. Так, **Н. Осадчий,** руководитель проекта **Металл Эксперт Консалтинга,** отметил, что потребление сортового проката в стройиндустрии фактически вышло на докризисный (2007—2008 гг.) уровень. В 2014 г. потребление сорта в России составило 17,6 млн т. В то же время возраставший в последние годы спрос на арматуру компенсировался снижением потребления фасонного проката и прочих прутков, а докризисный (2008 г.) уровень был преодолен только в сегментах арматуры и катанки. При этом на фоне стабильного спроса на сортовой прокат в строительстве потребление в машиностроении устойчиво снижается на 7—15% в год.



По словам Н. Осадчего, учитывая, что в 2014 г. в России отмечены рекордные объемы ввода жилья, имеет место эффект высокой базы. Отталкиваясь от этого, в ближайшие годы, во всяком случае в 2015 г., в жилищном строительстве вряд ли можно ожидать таких же темпов роста.



Исходя из этого, нужно рассмотреть два возможных варианта развития событий: оптимистичный и пессимистичный. По мнению **В. Тарнавского,** руководителя аналитического отдела **ИИС «Металлоснабжение и сбыт»,** по первому сценарию правительство окажет более весомую поддержку строительной отрасли, чем программа субсидирования ипотечных кредитов. В частности, одно из вероятных решений — увеличение капиталовложений в крупные инфраструктурные проекты. Кроме того, для реализации оптимистичного варианта требуется быстрое (до конца I полугодия) понижение ключевой ставки Центробанка РФ менее чем до 10% и повышение мировых цен на нефть до $60—70 за баррель. И то и другое должно способствовать увеличению финансирования реального сектора экономики. ▶






www.mc-expo.ru
Металлургический
САЙТ СОБЫТИЙ
НА САЙТЕ ВЫСТАВКИ МСС!











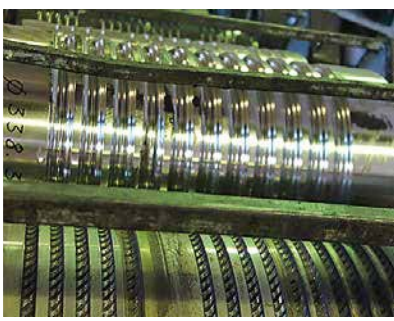






Рисунок 1. Прогноз потребления сорта в 2015 г.

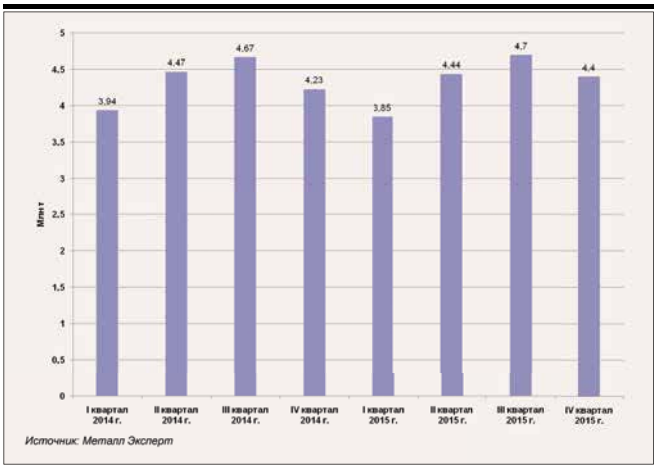
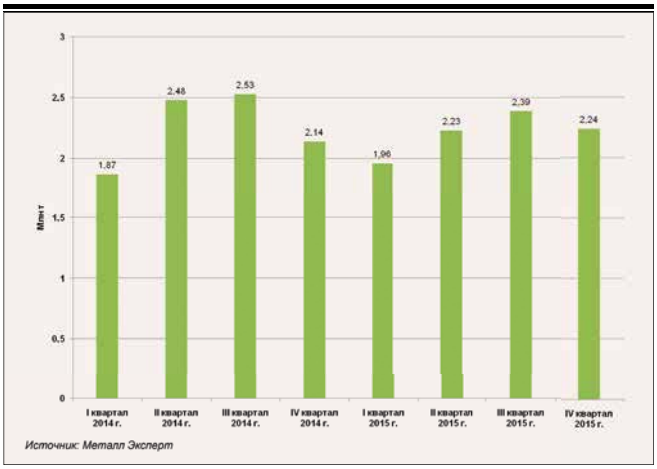


Рисунок 2. Прогноз потребления арматуры в 2015 г.

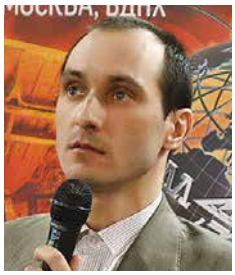


В этом случае потребление арматуры в 2015 г. снизится всего на 15% по сравнению с прошлым годом — примерно до 7,6 млн т. Спад в любом случае будет тяжелым из-за сорванного высокого сезона весной и в начале лета, но благодаря улучшению во II полугодии его последствия можно будет смягчить. Спрос на фасонный прокат сократится еще сильнее — приблизительно до 3 млн т, или на 20%.

Однако, если в ближайшие месяцы не произойдет каких-либо изменений в денежной и промышленной политике государства, реализоваться может пессимистичный вариант, в соответствии с которым рынок сортового и фасонного проката после прохождения дна во II квартале или начале III квартала окажется в состоянии депрессии фактически до весны 2016 г. Тогда спрос на арматуру упадет примерно на 30% по сравнению с АППГ — до 6,25 млн т, а на фасон — на 35%, до 2,4 млн т.

Н. Осадчий рассказал о более оптимистичном сценарии, предположив, что потребление сортового проката в целом и отдельно по арматуре будет снижаться порядка на 10% в 2015 г. (рис. 1, 2).

По оценкам начальника отдела конъюнктуры рынка и цен **НЛМК-Сорта В. Ивко,** в 2015 г. потребление арматуры в России сократится примерно на 15% по сравнению с прошлым годом — до 7,6 млн т. В I квартале компания старалась сохранить загрузку мощностей на высоком уровне, хотя после ажиотажного подъема в декабре—январе видимый спрос пошел на снижение. Поэтому компания пока накапливает запасы продукции в расчете на то, что летом, во время сезонного пика, их удастся распродать. Аналогичного подхода придерживаются, по данным В. Ивко, и другие производители и крупные трейдеры. В итоге в мае избыток продукции может достичь 160—180 тыс. т.



Оптимизм поставщиков объясняется тем, что строительный бизнес все-таки не собирается сворачиваться. Некоторые проекты заморожены, но есть и те, что продолжаются. В то же время во II полугодии ситуация будет более сложной. У многих клиентов негативные ожидания, что оказывает давление на рынок. В целом спрос на прокат строительного назначения лимитируется количеством доступных денег в экономике.

С другой стороны, большую роль играет такой фактор, как доступность и цена металлолома. В России не на ломе в настоящий момент работают только два комбината: Мечел и ЕВРАЗ ЗСМК. Последнее улучшение конъюнктуры на рынке металлопродукции спровоцировало рост потребности в металлоломе и увеличение планов его закупки. Опережающий рост потребления скрапа привел к снижению его остатков, а в результате разбалансировки рынка лома и ослабления курса рубля резко увеличились цены. Поэтому высокая цена на это сырье не позволит сильно снизиться ценам на арматуру в краткосрочной перспективе, уверен В. Ивко.

Также стоит отметить, что сокращение потребления сорта в России, скорее всего, не повлечет за собой пропорционального умень-



шения его производства у отечественных металлургов. Низкие цены на сортовой и фасонный прокат и кризис на Украине будут способствовать дальнейшему уменьшению импорта данной продукции. В то же время, как показали события начала текущего года, российским производителям удалось значительно нарастить экспорт.



Бóльшие опасения по поводу нынешней ситуации у металлоторговых компаний. Как рассказала **А. Шульдова,** начальник отдела управления закупок **Брок-Инвест-Сервиса,** перепроизводство проката в России и ажиотажный спрос в конце года привели к существенному снижению маржинальности работы трейдеров. В 2014 г. произведено 18,3 млнт сортового проката, потреблено 17,6 млн т. То есть впервые за много лет предложение превысило спрос.

И хотя в первые два месяца 2015 г. видимое потребление арматуры немного выросло, это не отражает реальной ситуации, так как производство увеличилось из-за ажиотажного спроса в декабре—январе. В январе—феврале на внутренний рынок поставлено 1,14 млн т арматуры — на 80 тыс. т больше, чем в АППГ. Основной прирост потребления пришелся на январь. Уже в феврале отмечается снижение потребления арматуры по сравнению с февралем прошлого года. Доля импортной арматуры на внутреннем рынке снижается — с 2013 по 2015 г. она сократилась с 19 до 6,5%.

В сегменте фасонного проката потребление уменьшается вследствие сокращения импорта, при том что поставки отечественных предприятий держатся на стабильном уровне — в январе—феврале произведено порядка 400 тыс. т.

Домашний регион Брок-Инвест-Сервиса — Центральный федеральный округ —наиболее емкий рынок в России, поэтому здесь высокая конкуренция. Переоцененный спрос и избыточные запасы на складах трейдеров особенно сильно влияют на цены. Падение рынка и высокие цены у производителей вынуждают трейдеров работать без наценки или с дисконтом начиная с конца февраля 2015 г. По расчетам А. Шульдовой, реальная наценка трейдера после вычета складских и транспортных расходов, а также в условиях увеличения кредитования клиентов составляет 135 руб. на тонну. Соответственно после вычета зарплаты персонала и налогов маржинальность



ЦЕМЕНТ И АРМАТУРА: ОБЩИЕ ПРОБЛЕМЫ, ОБЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ

Объем и динамика потребления цемента считаются одними из основных индикаторов состояния строительного сектора. Кроме того, рынок цемента в значительной мере связан с рынком сортового проката. По оценке **Ю. Ерокина,** директора **Руцем.ру,** выступившего на конференции «Арматурный, фасонный прокат, металлоконструкции и цемент: тенденции рынка», порядка 40% спроса на цемент формируется за счет железобетона, при изготовлении которого используется и арматура. В последние годы спрос на прокат строительного назначения в России увеличивался, но в 2015 г. ожидается его спад. А как обстоят дела с цементной отраслью?



В 2014 г. потребление цемента достигло 71,5 млн т, увеличившись на 2,6% по сравнению с предыдущим годом, рассказал еще один участник конференции — **А. Семенов,** генеральный директор **ГС-Эксперта.** Около половины этого объема приходится на Центральный и Приволжский федеральные округа. Порядка трети



российского рынка цемента занимают Москва с Московской областью, Санкт-Петербург с Ленинградской областью и Краснодарский край.

При этом темпы роста спроса значительно снизились. В 2013 г. потребление цемента увеличилось на 6,9%, в 2009—2013 гг. — на 12,3% в среднем в год. Поэтому глава ГС-Эксперта ставит под сомнение данные Росстата о 15%-м росте ввода в строй жилья в прошлом году. Эта оценка не соответствует спросу на цемент, который свидетельствует о том, что объемы строительства жилья выро-

металлотрейдинга по основным группам товаров оказывается отрицательной.

Необходимо отметить некоторые особенности работы со строительными компаниями. Во-первых, при поставках в этот сегмент наценка гораздо ниже, чем средняя по рынку металлов. Это связано со структурой потребляемого ассортимента, где основную долю занимает низкомаржинальная арматура. К тому же строители наиболее болезненно относятся к введению переплаты за отсрочку платежа. Если говорить об условиях оплаты, то большинство строительных компаний работают на отсрочке платежа от 30 дней. В настоящее время все чаще строители просят отсрочку 60 дней, что делает работу с ними для трейдеров еще менее привлекательной.

С другой стороны, предложение на рынке сортового проката будет расти и в дальнейшем, поскольку продолжается строительство мини-заводов.



Один из них — литейно-прокатный комплекс (ЛПК) Тулачермет-Сталь — возводится в настоящее время как раз в Тульской области. **А. Кузнецов,** менеджер по маркетингу **УК «Промышленно-металлургический холдинг»,** в частности, рассказал, что экономические трудности последних месяцев, в том числе снижение курса рубля, не должны повлиять на планы компании по ЛПК. Новый объект введут в эксплуатацию во второй половине 2016 г. ▶

ООО «Консерв-трейд»

ПРОДАЖА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ

РЕЗКА МЕТАЛЛОПРОКАТА

продольная и поперечная,
в том числе с покрытием
по индивидуальным размерам заказчика

- толщина проката продольной резки 0,18 – 3,50 мм
- толщина проката поперечной резки 0,18 – 12,0 мм
- ширина проката 10 – 1650 мм
- внутренний диаметр рулона от 200 до 600 мм





г. Магнитогорск, ул. Б. Ручьева, 8а
http://www.kons-trade.ru
e-mail: kons-trade@mail.ru
Телефоны: (3519) 300-600, 359-921
Факс: (3519) 34-85-14

Реклама 16+

сли на 6-7%. В текущем году, по прогнозам А. Семенова, потребление уменьшится на 8—12% — примерно до 64,4 млн т.

Очевидно, рынок цемента не так остро реагирует на кризис, как сортовой прокат. По словам Ю. Ерокина, порядка 30% цемента продается в расфасованном виде, в том числе в 50-килограммовых мешках, которые приобретают физические лица и мелкие предприниматели для частного строительства или ремонта.

Видимый спрос на цемент, как и на арматуру, в этом году снизится более значительно, чем российское производство, так как импорт частично вытеснит отечественная продукция. Российские цементные заводы произвели в 2014 г. около 68,4 млн т цемента, 1,75 млн т из них экспортировано, преимущественно в страны СНГ. Импортировано 4,8 млн т цемента — это немного меньше, чем в 2013 г. (5 млн т). Основные поставщики — Белоруссия, Турция и Иран.

В текущем году импорт цемента сократится на 20—25% — примерно до 3,5 млн т. Правда, в качестве основной причины названо падение курса рубля при относительной стабильности внутренних цен. Как считает А. Семенов, в 2015 г. отечественные производители будут продавать цемент в среднем на 7—15% дороже, чем годом ранее.

Вследствие уменьшения импорта и относительно стабильного экспорта, который будет поддерживаться сравнительно низким курсом рубля, российские производители цемента смогут немного увеличить долю внутреннего рынка. Выпуск этого материала должен сократиться в 2015 г. не более чем на 5—8% по сравнению с прошлым годом — примерно до 63 млн т.

Правда, мощности российских цементных заводов в настоящее время превышают 100 млн т в год благодаря вводу в строй 19 новых заводов в 2008—2014 гг. (в том числе в Крыму). А с учетом анонсированных проектов совокупная плановая производительность отрасли может достигнуть 120—130 млн т в год. Эти капиталовложения, как, кстати, и на рынке арматуры, представляют собой реакцию бизнеса на строительный бум в России перед кризисом 2008—2009 гг. и в 2011—2013 гг. Производственные мощности в российской цементной промышленности уже сейчас загружены не более чем на 65% (норма — не менее 70%), а в будущем этот показатель может упасть еще сильнее.



На сегодняшний день Тулачермет (подразделение Промышленно-металлургического холдинга) — крупнейший в мире производитель и экспортер товарного чугуна. Проектная мощность доменных печей компании — около 3 млн т в год, возможно расширение до 4 млн т. Однако компания, основанная в 1993 г., последовательно увеличивающая сортамент, планирует выйти на рынок продукции с более высокой добавленной стоимостью. Новый конвертерный цех, интегрированный с сортопрокатным производством, рассчитан на выпуск 1,8 млн т стальной продукции в год.

По словам А. Кузнецова, поначалу ЛПК «Тулачермет-Сталь» будет выпускать в основном арматуру (примерно 50%), но в дальнейшем увеличится доля продукции с более высокой добавленной стоимостью для машиностроения. В проекте заявлен очень широкий сортамент, включающий катанку, фасонный прокат, конструкционный сортовой прокат, спецпрофили и метизы. После 2022 г. производство арматуры планируется ограничить на уровне 542 тыс. т в год, то есть ее доля в сортаменте уменьшится примерно до 30%.



Еще одно предприятие мощностью 500 тыс. т сортового проката будет запущено в августе—сентябре в Набережных Челнах (Республика Татарстан), рассказал **Ф. Хусниев,** генеральный директор **Камского металлургического завода ТЭМПО.** В настоящий момент на этой площадке уже монтируется оборудование.



В 2017 г. планируется ввод в строй сортового мини-завода **МЕРА-Сталь** в Санкт-Петербурге. По словам **А. Галашина,** директора по производству предприятия, их

КРИЗИС МЕНЯЕТ СТРУКТУРУ СПРОСА

Кризис в российской экономике заметно отражается на ситуации в строительстве. Объемы строительства — основной индикатор ситуации на рынке металлостроительства. В 2015 г. этот индикатор показывает, что в подотрасли неминуемо снижаются объемы производства. Как отметил



В. Васильев, генеральный директор компании **Северсталь Стальные Решения,** инвестиции в текущем году сократятся более чем на 10%. Уменьшение объемов инвестирования и рецессия в экономике отразятся в конечном итоге на покупательной способности населения. Тем не менее докладчик считает, что ряд направлений в России остаются перспективными для производителей металлоконструкций. В частности, это жилищное строительство. Увеличение применения металлоконструкций при возведении жилых зданий — пока только зарождающаяся в стране тенденция. Строительством жилых зданий на металлокаркасе занимается узкий круг инвесторов в крупнейших городах России. Второе направление — возведение объектов, имеющих федеральную поддержку, — крупных железных и автомобильных дорог, спортивных, военных сооружений. По мнению В. Васильева, еще одним перспективным направлением в ближайшие годы станет сельскохозяйственный сектор. Программа импортозамещения и рост фондовооруженности отрасли позволят увеличить в агропромышленном комплексе спрос на металлоконструкции.

Рецессия в экономике страны влияет на структуру работы компании. В 2014 г. основной пул заказов обеспечили наиболее уязвимые для кризиса типы зданий — производственные, логистические и торгово-развлекательные комплексы. Для того чтобы стимулировать спрос и снизить влияние кризиса, Северсталь Стальные Решения каждый год запускает готовые серийные предложения зданий и сооружений. В прошлом году компания выпустила на рынок предложение по паркингам, в ближайших планах готовые проекты жилья.

Высокие оценки перспектив использования металлоконструкций в жилищном строительстве подтвердил генеральный директор **Ассоциации развития стального строительства Д. Еремеев.** Для этого есть объективные предпосылки. Металлоконструкции позволяют суще-

