журнал
МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ
6.2014
www.metalinfo.ru



РЫНКИ МЕТАЛЛОВ
ТРУБЫ: ПРОИЗВОДСТВО И ПОТРЕБЛЕНИЕ

СЫРЬЕВАЯ БАЗА
НИСХОДЯЩИЙ ТРЕНД

ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ
МОДА НА МИНИ

МЕТАЛЛОСТРОИТЕЛЬСТВО
СОВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ

КРИЗИС НА УКРАИНЕ
РУКОТВОРНЫЙ ФОРС-МАЖОР

МАШИНОСТРОЕНИЕ
ТЯЖЕЛЫЕ ВРЕМЕНА

МИРОВОЙ ЭКСПОРТ
АЗИЯ НАСТУПАЕТ

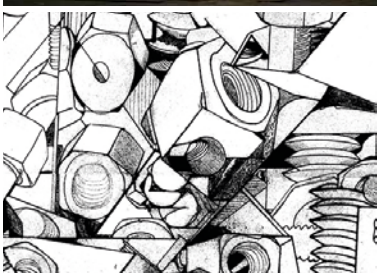
Резервы роста

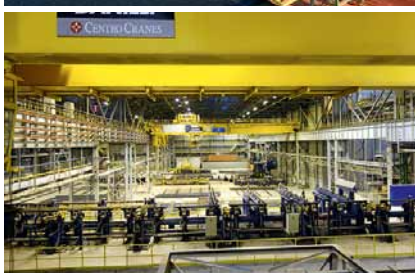
Что способно расширить спрос на металлопродукцию?

СОДЕРЖАНИЕ





Новости в России

06 ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

08 ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

Экономика металлургии

10 КРИТИКА СТРАТЕГИИ-2030

Заметки на полях стратегии развития металлургии на период 2014—2030 гг.

Д. Ляховский

Экономика промышленности

14 РЕЗЕРВЫ РОСТА

В России растет понимание, что необходимо переходить к новой промышленной политике, способной значительно расширить спрос на стальную продукцию

В. Тарнавский

26 ПОЛУОСТРОВ КРЫМ – ОСТРОВ РАЗДОРА

Крым, будучи с географической точки зрения полуостровом, фактически превратился в экономический остров. И похоже, долго будет предметом территориального спора между Россией и Украиной

Л. Хазанов

92 МЕТАЛЛОПОТРЕБЛЕНИЕ: ОГРАНИЧЕННЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Перспективы металлопотребления России связаны с развитием наиболее металлоемких отраслей. Это развитие, в свою очередь, определяется вероятностью реализации инвестпроектов в государственном и частном секторе

В. Малый

Цена вопроса

18 РУКОТВОРНЫЙ ФОРС-МАЖОР

Календарь мировых событий XXI в. пополнился датой присоединения Россией полуострова Крым. В результате в глобальной сети мирового правопорядка образовалась немалая пробоина, а колебания от этого катаклизма не только изменили судьбу Украины, но и привели к стрессу мировую экономику

В. Гнатуш

Производство и сбыт

30 МАГНИТКА – ТРУБНИКАМ!

Интервью с заместителем генерального директора по продажам ММК Н. Лядовым

42 РЫНОК ПРОФИЛЬНЫХ ТРУБ БУДЕТ РАСТИ

Интервью с генеральным директором Трубопрофильного завода «Шексна» И. Матросовым

52 СТАЛЬ QUARD И QUEND – НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ МАШИНОСТРОЕНИЯ

Интервью с ответственным по продажам НЛМК Европа Толстый лист О. Саркицем

56 МОДА НА МИНИ

По материалам форума «Металлургические мини-заводы и электросталеплавильные производства: практические рекомендации в СНГ»

60 ЦЕЛЬ – СОХРАНИТЬ ОТЕЧЕСТВЕННОЕ КРЕПЕЖНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

По материалам круглого стола «Крепежные изделия для промышленного и гражданского строительства, мостостроения и металлических конструкций»

68 ОТ РОССИИ ДО ГВИНЕИ

Интервью с генеральным директором Nordgold Н. Зеленским

Рынки металлов

32 В ФОКУСЕ ВНИМАНИЯ ТРУБНЫЙ РЫНОК

По материалам конференции «Стальные трубы: производство и региональный сбыт»

80 РЫНОК МЕТАЛЛОВ СЕВЕРО-ЗАПАДА: В РУСЛЕ ОБЩИХ ТЕНДЕНЦИЙ
По материалам круглого стола «Металлопрокат и конструкции для строительного комплекса Санкт-Петербурга и Ленинградской области»

120 МИРОВЫЕ ЭКСПОРТЕРЫ СТАЛИ В 2013 Г.: АЗИЯ НАСТУПАЕТ
2013 г. стал успешным прежде всего для азиатских экспортеров, которые сохранили или усилили свои позиции на внешних рынках
И. Жигир

Сырьевая база
44 В КИТАЕ С КРЕДИТАМИ БЕДА: РЕЗКО ДЕШЕВЕЕТ РУДА
Текущий год продолжает разочаровывать производителей сырья для черной металлургии и участников стального рынка. Затоваренность глобальных рынков усугубляется проблемами с кредитованием в Китае, которые обозначились в марте
М. Худалов

48 НИСХОДЯЩИЙ ТРЕНД
По материалам конференции «Сталь и сырье из СНГ на мировых рынках — 2014»

118 ЖЕЛЕЗНАЯ TRAFIGURA: ПОЧЕМУ НЕФТЕТРЕЙДЕР РЕШИЛ ТОРГОВАТЬ СЫРЬЕМ
С конца прошлого года голландская Trafigura решила заняться железной рудой. Для этого компания будет скупать железорудные активы в Бразилии. А главная цель — это рынок Китая
А. Писаревский

Цветные металлы
64 БРАТСТВО КОЛЬЦА
В 1996 г. на Ревдинском заводе ОЦМ было освоено производство труб для изготовления колец синхронизатора коробки передач автомобиля. Многолетний опыт производства, стабильное качество, сотрудничество с потребителями и ведущими научными организациями в решении технических задач позволили заводу занять целый сегмент отечественного рынка — сегмент латунных труб для автопрома
А. Овчинников, О. Шуткина

Материалы и технологии
74 ADDA FER НА TUBE DÜSSELDORF 2014
Адда Фер Мекканика благодарит своих более чем 600 посетителей, друзей и клиентов, побывавших на стенде Addafer на выставке «Tube 2014» в Дюссельдорфе за доверие и постоянство

76 Новости смежников
78 Новости металлоторговли и СМЦ

Металлоторговля и СМЦ
84 НОВАЯ ТОЧКА НА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КАРТЕ
По материалам бизнес-конференции «Тюмень — новая точка металлургии на карте России»

88 СКЛАДСКАЯ ЛОГИСТИКА НОВОГО УРОВНЯ
По материалам круглого стола «Логистика на крупных складских комплексах»

Машиностроение
98 ТЯЖЕЛЫЕ ВРЕМЕНА ТЯЖЕЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ
В постперестроечные времена спрос на машиностроительную продукцию практически обнулился, распад СССР разрушил цепочки кооперации. Машиностроительные предприятия утратили свой кадровый потенциал, особенно инженерно-конструкторский. Все это привело к резкой потере доли рынка отечественными машиностроительными предприятиями. Без господдержки ситуация продолжит ухудшаться и может перейти в разряд необратимых
Д. Ляховский

Металлы для стройиндустрии
106 СОВРЕМЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ТРЕБУЕТ СОВРЕМЕННЫХ РЕШЕНИЙ
Предложения по разработке современного отечественного сортамента колонных двутавров с параллельными гранями полок
И. Ведяков, Д. Конин

Фотоклуб «Остановись, мгновение!»
113 ИТОГИ ФОТОКОНКУРСА «ЛЮБИМЫЙ ГОРОД ДРУГУ УЛЫБНЕТСЯ!»

Новости за рубежом
114 ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ
116 ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

126 Металлургическая мозаика

Металлоснабжение и сбыт

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22 (многокан.)
info@metalinfo.ru, news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Главный редактор
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Ответственный секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель отдела цветных металлов
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Консультанты
Геральд Кручер
Виталий Некрасов

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Ангелина Темнышева
angelina@metalinfo.ru

Менеджер по распространению
Михаил Беляев
beluaevmd@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Александр Ромицын
Андрей Рубан

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ОТДЕЛ
Директор по производству
Алексей Ефимов

IT-ОТДЕЛ
Руководитель отдела
Евгений Иванюк

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru

Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 128
podpiska@metalinfo.ru

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издается с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт». Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191. В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Перепечатка материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией. Отпечатано в полиграфическом комплексе «Пушкинская площадь». Тираж — 8 000 экз.







ЕВРАЗ НТМК оптимизирует отгрузки строительной балки

ЕВРАЗ НТМК продолжает совершенствовать процессы отгрузки продукции. На комбинате запущены в эксплуатацию семь электронных весовых комплексов в цехе прокатки широкополочных балок. Новое оборудование позволит в 2 раза увеличить отгрузку строительной балки автомобильным транспортом за счет сокращения операций по взвешиванию. На реализацию проекта ЕВРАЗ направил порядка 50 млн руб.

Установку весовых комплексов специалисты комбината провели в условиях действующего производства. Работы заняли три месяца. В стеллажи, где располагается готовая продукция, были встроены специальные весовые модули, которые при подъеме автоматически фиксируют вес металлопроката и передают его на терминалы для дальнейшего учета. Программное обеспечение позволяет в режиме онлайн осуществлять контроль за количеством как отгруженного, так и находящегося на складе металлопроката. Весы работают в потоке, без остановки технологического процесса, вес погруженного проката фиксируется автоматически.

Новое оборудование установлено в рамках программы «Совершенствование весового хозяйства на ЕВРАЗ НТМК». Современная весоизмерительная техника уже введена в строй на участке машин непрерывного литья заготовок конвертерного цеха. Электронные железнодорожные и платформенные весы запущены в эксплуатацию в крупносортном цехе.

НЛМК начал промышленные поставки проката с полимерным покрытием для Samsung

Группа НЛМК приступила к поставкам проката с полимерным покрытием для производства бытовой техники на заводе корейской компании Samsung в Калужской области.

НЛМК выходит в нишевый сегмент российского рынка проката с полимерным покрытием с новым видом металлопродукции премиального класса, которая ранее поставлялась только зарубежными производителями. Данный вид проката был специально разработан для производства бытовой техники компании Samsung. Металл НЛМК имеет высокие характеристики по холодной штамповке, гладкое полиэфирное лицевое покрытие и полиуретановое покрытие обратной стороны с высокой коррозионной стойкостью при работе в агрессивных средах.

Испытания, проведенные совместно с компанией Samsung, подтвердили полное соответствие проката НЛМК всем требованиям заказчика как по потребительским свойствам (цвету, внешнему виду, механическим свойствам и проч.), так и по экологической безопасности продукта.

Северсталь начала выпуск проката с высоким классом цинкового покрытия

Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК, входит в состав компании Северсталь) освоил производство рулонного оцинкованного металлопроката класса 450 — с толщиной двухстороннего цинкового покрытия не менее 37 мкм.

Оцинкованный металлопрокат с высоким содержанием цинка предназначен для изготовления защитных оболочек трубопроводов, эксплуатируемых в особых условиях внешней среды.

Металлопрокат с повышенной толщиной покрытия, соответствующего классу 450, увеличивает сопротивляемость изготовленного из него изделия агрессивным условиям внешней среды, в частности коррозии, что продлевает срок его эксплуатации по сравнению с цинком класса 275 примерно на 15 лет.

К разработке технологии производства металлопроката на ЧерМК приступили в прошлом году. В настоящее время комбинат, отработавший технологию производства такой продукции, может выпускать оцинкованный металлопрокат класса 450 в рулонах в промышленных объемах.

Металлопрокат с высоким классом покрытия поставлялся на Челябинский трубопрокатный завод и Изоляционный трубный завод (Москва).

ТМК и Ямал СПГ подписали договор о поставке премиальных труб

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) подписала долгосрочный договор с Ямал СПГ. Он рассчитан на 2014—2020 гг. Общая потребность Ямал СПГ в премиальной трубной продукции в течение этого периода оценивается в 48 тыс. т.

Первые партии труб в рамках договора были отгружены с Таганрогского металлургического (ТАГМЕТ) и Северского трубного заводов (СТЗ) в апреле 2014 г. Всего в текущем году ТМК планирует поставить на Ямал около 12 тыс. т обсадных и насосно-компрессорных труб с премиальными соединениями ТМК UP PF, ТМК UP FMT и ТМК UP FMC в хладостойком исполнении, а также переводники и воронки. Помимо ТАГМЕТа и СТЗ отгрузки будут осуществлять Орский машиностроительный завод, Волжский трубный завод, а также ТМК-Каструбпром.

Сотрудничество между компаниями началось

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru







в 2012 г., когда ТМК победила в тендере на поставку труб с премиальными резьбовыми соединениями в адрес Ямал СПГ. В 2012 г. на Ямал было поставлено около 3 тыс. т трубной продукции. В 2013 г. ТМК отгрузила в адрес Ямал СПГ порядка 7 тыс. т труб с премиальными соединениями ТМК UP PF, ТМК UP FMT, ТМК UP FMC и ТМК UP CWB.

«ТМК стремится выстраивать стабильные и долговременные отношения со всеми крупнейшими нефтегазовыми компаниями в России и за рубежом. Подписание соглашения до 2020 г. с таким партнером, как Ямал СПГ, — важное событие для компании. Оно позволяет повысить эффективность планирования нашей деятельности, а также укрепить взаимовыгодное сотрудничество с потребителем. Кроме того, такое доверие со стороны Ямал СПГ подтверждает, что наша премиальная трубная продукция отвечает всем необходимым требованиям для ее использования на нефтегазовых месторождениях, разрабатываемых в условиях Крайнего Севера», — отметил генеральный директор ТМК А. Ширяев.

Омутнинский МЗ продолжает реконструкцию производства

На Омутнинском металлургическом заводе стартовал третий этап реконструкции производства. Программа технического перевооружения предполагает строительство современной дуговой сталеплавильной печи с комплексом газоочистки, вакууматора, что позволит улучшить качество стали, увеличить объемы выпускаемой продукции.

На заводе рассматривают варианты модернизации шихтового и известково-обжигового хозяйств. Предприятие намерено укреплять позиции на внешнем рынке сбыта. Так, в I квартале нынешнего года на 50% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. увеличились поставки металла на экспорт. Сервисный центр предприятия в Германии организует текущие поставки фасонных профилей и лифтовых направляющих.

Сортовой завод Балаково освоил производство фасонного проката

Металлурги Северсталь — Сортового завода Балаково (входит в компанию Северсталь) в рамках проведения комплексных горячих испытаний оборудования освоили технологию производства фасонного проката — уголка и швеллера.

В соответствии с планом выхода сортового завода на проектную мощность и освоением сортамента в сортопрокатном цехе предприятия изготовлены пробные партии уголка 75х75х5 мм и швеллера 10П, соответствующие требованиям ГОСТа. Данные виды профилей используются в строительстве, как правило, в качестве конструкций высотных каркасных зданий, в тяжелонагруженных и большепролетных перекрытиях и покрытиях.

«Освоение технологии производства профилей фасонного проката прошло успешно, — сказал генеральный директор завода Ю. Федоричев. — До конца мая продолжим осваивать профили сортового проката, арматуру и круг в прутках и в мотках различных типоразмеров как более востребованные на строительном рынке. Изготавливать фасонный прокат планируем теперь под заказ».

ЧЭМК планирует покупку СЗФ

В Федеральную антимонопольную службу Челябинским электрометаллургическим комбинатом (ЧЭМК) подано ходатайство о получении предварительного согласия на выкуп акций Серовского завода ферросплавов (СЗФ, Свердловская обл.).

В настоящее время 99,61% акций СЗФ принадлежат Eurasian Natural Resources Corporation и ее аффилированным структурам. Стороны ведут переговоры с 2013 г. За счет нового актива ЧЭМК планирует увеличить свою долю на рынке ферросплавов до 90%.

Предполагается, что СЗФ не будет включен в промышленную группу комбината. В случае покупки завода ЧЭМК планирует установить там новые электропечи.

ММК осваивает новые виды продукции

На Магнитогорском металлургическом комбинате (ММК) освоено производство арматурного проката из стали Ат800. Подобная термически упрочненная арматура характеризуется высокой прочностью, пластичностью, вязкостью, широко используется в строительстве для армирования железобетонных конструкций и сооружений, в том числе сложных устойчивых конструкций, рассчитанных на постоянные высокие динамические нагрузки. В частности, подобный прокат применяется для изготовления ответственных конструкций из сборного железобетона (предварительно напряженные плиты перекрытий, колонны многоэтажных зданий), а также «сетевого железобетона» — опор высоковольтных линий электропередач. Применение арматуры Ат800 позволяет снизить металлоемкость изделий, увеличить их надежность и срок эксплуатации.

Данный арматурный прокат производился в соответствии с программой освоения инновационных видов продукции.

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru

Новости в России
цветные металлы







Русал противоречиво отработал I квартал

Выпуск глинозема компанией Русал в I квартале 2014 г. по сравнению с АППГ практически не изменился — 1,814 млн т (рост на 0,2%). В I квартале 2013 г. было произведено 1,811 млн т.

Добыча бокситов в I квартале 2014 г. достигла уровня 2,882 млн т, увеличившись на 2,6% по сравнению с I кварталом 2013 г., когда было извлечено 2,809 млн т.

Производство первичного алюминия Русалом в I квартале 2014 г. сократилось до 883 тыс. т. Это на 2,3% меньше по сравнению с IV кварталом 2013 г., когда было выпущено 904 тыс. т, и на 12,3% меньше, чем в I квартале 2013 г. (1,007 млн т). Сокращение производства вызвано в первую очередь приостановкой алюминиевого производства на некоторых наименее эффективных заводах компании, расположенных в европейской части России и на Урале.

Выручка Русала в январе—марте текущего года равнялась $2,123 млрд, тогда как в аналогичном периоде 2013 г. — $2,682 млрд. Нормализованный убыток в I квартале 2014 г. составлял $169 млн, а годом ранее предприятие получило прибыль в $49 млн.

Норникель планирует консолидацию металлургических мощностей

Норильский никель представил в ходе дня инвестора в Лондоне первые результаты реализации утвержденной в 2013 г. обновленной стратегии развития.

Уже по итогам 2013 г. новые стратегические подходы к управлению бизнесом с акцентом на возврат на вложенный капитал позволили Норильскому никелю создать дополнительную экономическую стоимость. Подтверждением позитивной динамики стал пятикратный рост свободного денежного потока, несмотря на неблагоприятную рыночную конъюнктуру.

Анализируя свои стратегические планы, компания определила новую программу реконфигурации металлургических мощностей. Данная программа предполагает модернизацию всех перерабатывающих переделов и консолидацию плавильных и рафинировочных мощностей на более современных, расширенных площадках. Общие капитальные вложения в программу составят $1,5 млрд и позволят уже в 2016—2017 гг. реализовать в том числе такие масштабные проекты, как модернизация и расширение Талнахской обогатительной фабрики, Надеждинского металлургического завода и др.

Кроме того, Норильский никель ведет активный диалог с государством о партнерстве в части ускоренного (уже в 2016 г.) вывода из эксплуатации устаревших и изношенных мощностей Никелевого завода и комплексного решения связанных с этим социальных и экологических проблем.

Компанией разработаны и внедряются «дорожные карты» повышения операционной эффективности с материальным эффектом для прибыльности уже в 2014 г. По результатам инвестиций в модернизацию производства компания ставит среднесрочную (на 2018 г.) цель получения дополнительного эффекта на прибыль до налогообложения на уровне более $650 млн.

Продолжая формировать перспективный портфель своих стратегических проектов, Норильский никель провел экспертизу проекта строительства Быстринского ГОКа и одобрил его в инвестиционном комитете. Руководство компании проинформировало инвестиционное сообщество о намерениях реализовать данный проект к 2017 г. с привлечением проектного финансирования.

Важным элементом стратегического плана ГМК являются корпоративные и организационные инициативы, направленные на создание в горизонте 2013—2016 гг. дополнительного эффекта для акционеров, эквивалентного в общем итоге годовому объему EBITDA. В числе клю-

Металлы Восточной Сибири, Казатомпром и Нефтехиммаш будут совместно выпускать бериллий

Корпорации Металлы Восточной Сибири и Казатомпром и компания Нефтехиммаш (владеет Забайкальским ГОКом) подписали соглашение о совместном производстве металлического бериллия на базе активов в России и Казахстане.

Добывать руду планируют на Ермаковском месторождении (Республика Бурятия), лицензией на разработку которого владеет корпорация Металлы Восточной Сибири. Затем руду переведут в концентрат на Забайкальском ГОКе, после чего концентрат по толлингу будет поставляться на Ульбинский металлургический завод (входит в структуру Казатомпрома) для производства металлического бериллия.

«Договор находится в стадии согласования, однако Металлы Восточной Сибири предполагают начать добычу руды на Ермаковском месторождении уже в ближайшее время. Все, что будет добываться на Ермаковском месторождении, планируем отправлять на Забайкальский ГОК. Проект предусматривает добычу 50 тыс. т руды в год», — сообщает генеральный директор корпорации Металлы Восточной Сибири И. Охтырский.

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru







чевых инициатив программа двукратного снижения оборотного капитала (с $4 млрд до $2 млрд), высвобождение более $1 млрд непродуктивного капитала за счет выхода из низкоэффективных активов, а также планомерного сокращения административных расходов.

Компанией запланирован совокупный целевой объем капитальных вложений в 2014—2017 гг. около $9,5 млрд. При этом рассматриваются дополнительные источники фондирования капитальной программы, в частности, возможность проектного финансирования строительства Быстринского ГОКа на $1 млрд.

Диалог компании с государством выходит на новый качественный уровень. Так, в формате партнерства реализуются крупные инфраструктурные проекты, прорабатываются комплексные решения по обеспечению опережающего развития Таймырского региона, стимулированию геологоразведки и долгосрочного роста минерально-сырьевой базы цветных и драгоценных металлов, развитию инфраструктуры.

УГМК-ОЦМ и Gindre Duchavany создали совместное предприятие

На базе цеха товаров народного потребления Кольчугинского завода цветных металлов организовано предприятие МетЭлТех — совместный актив Gindre Duchavany (Франция) и УГМК-ОЦМ по производству изолированных токопроводников, предназначенных для сборки блоков управления тяговыми двигателями электровозов.

Данное производство является очередным этапом локализации выпуска высокотехнологичных асинхронных тяговых приводов и систем управления локомотивами на Рейлкомпе (Новочеркасск, Ростовская обл.), совместном предприятии Трансмашхолдинга и Alstom (Франция).

За время создания участка изоляции медных луженых шин удалось в сжатые сроки организовать производственный цикл, отвечающий высоким требованиям аудиторских проверок потребителя. Работники предприятия освоили технологию нанесения изоляции на медные луженые шины, о чем Gindre Duchavany выдала подтверждающий документ.

Создан полный комплект технической документации в виде ПСМК, рабочих и должностных инструкций по нанесению изоляции на медные луженые шины. Пройден аудит готовности производства, проведена проверка качества первых серийных образцов (FAI), создан документ по организации производства по системе FIFO. Разрабатывается и внедряется MRP-система. Произведены две пробные поставки для Рейлкомпа. Ведутся подготовительные работы для получения сертификата ISO 9000.

КЗОЦМ увеличил производство на 15,3%

Кировский завод по обработке цветных металлов (КЗОЦМ) в январе—марте 2014 г. увеличил выпуск проката цветных металлов на 15,3% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г.

На латунный прокат в общем объеме производства пришлось 56,7%, на медный — 38,9%, на бронзовый и медно-никелевый — 0,5 и 3,9% соответственно.

В структуре проката основную долю заняли ленты и листы медные — 20,9%, прутки марки ЛС — 19,9%, латунные и медные радиаторные ленты — 18%, продукция электротехнического назначения (шины, проволока, ленты и профили электротехнические) — 10,1%, 14,4% приходится на полосы, плиты, аноды, монетные ленты МН25 и ЛМц58-2, бронзовые ленты.

Наибольший рост с начала 2014 г. (60,6%) достигнут в выпуске медных лент общего назначения. Латунного проката, в том числе прутков из свинцовистых латуней для автопрома, машиностроения и приборостроения, произведено больше в 2,3 раза.

Выпуск проката из медно-никелевых сплавов в январе—марте 2014 г. вырос в 1,6 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Алтек хочет занять 6% рынка алюминиевых профилей

Компания Алтек (г. Старый Оскол, Белгородская обл.) планирует инвестировать в расширение производства 62,3 млн руб., сообщили в компании.

Инвестиции будут направлены, в частности, на строительство нового корпуса площадью 2 тыс. м^2 и на закупку оборудования для плавильно-литейного комплекса. Сейчас проект находится в стадии подготовки разрешительной документации, строительно-монтажные работы должны начаться в ноябре текущего года.

Вся необходимая инженерная инфраструктура уже имеется, сырьем для производства предприятие обеспечено полностью. Выпуск первой партии пробной продукции на новой площадке намечен на декабрь 2015 г. Мощность составит 46 т. Проект окупится, по расчетам аналитиков самой компании, за 4,5 года.

Благодаря расширению производственной базы выпуск алюминиевых слитков увеличится до 16,8 тыс. т в год, профилей — до 12,5 тыс. т. Компания займет 6% российского рынка.

В Алтеке также уточнили, что в проект будут вложены только собственные средства.

По материалам www.metalinfo.ru, Вятский край, Коммерсант, Abireg, Интерфакс

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru

ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ

Критика стратегии-2030

Заметки на полях стратегии развития металлургии на период 2014–2030 гг.



Дмитрий Ляховский

В предыдущем выпуске журнал «Металлоснабжение и сбыт» изложил основные тезисы одобренных недавно на заседании Общественного совета при Министерстве промышленности и торговли России стратегий развития черной и цветной металлургии, разработанных в горизонте до 2030 г. (подробнее см. статьи «Куда двигается металлургия» на стр. 10 и «Еще одно последнее сказанье» на стр. 38). Обсуждение и одобрение ключевых направлений экономики страны на 15 лет вперед заняло ровно 45 минут. Это и неудивительно: в Общественный совет не входят специалисты – там нет ни одного (!) металлурга. Странно, но металлургов на эти публичные слушания, призванные создать видимость обсуждения, не позвали. Их самих сейчас в большей степени заботит день сегодняшний и завтрашний, а не то, что ждет их в ближайшие три пятилетки. Как говорится, к 2030 г. или шах умрет, или ишак сдохнет...

Разработкой новой стратегии занимался Институт экономики ЦНИИчермета им. И.П. Бардина. Это закономерно: данный НИИ уже десятки лет разрабатывает программы развития металлургии. Правда, сроки выполнения госзаказа на этот раз были предельно сжатыми, так что не стоит особо удивляться обилию нестыковок в этом скоропостижно рожденном документе.

Зачем вообще потребовалось «выдумывать слона» при наличии стратегии развития до 2020 г.? Тут все ясно: та программа разрабатывалась в благоприятных условиях. Посткризисная ситуация (до сих пор в металлургическом комплексе не достигнуты результаты 2007 г.) потребовала актуализировать последнюю программу, посмотреть, что можно сделать, чтобы придать динамику развитию металлургического комплекса.

Во всем мире стратегии корректируются. После кризиса металлургия из высокорентабельной отрасли (25%) стала низкорентабельной (около 9%). В дальнейшем рентабельность останется на уровне 8%, то есть инвестиционная привлекательность отрасли еще немного снизится. Более того, предприятия оказались отягчены неимоверными долгами. Из-за этого они ничего кардинального запланировать не могут или вынуждены менять свои наполеоновские планы. Компании понятия не имеют о своих возможностях после 2020 г. — расплатиться бы с долгами в ближайшие годы! Еще и поэтому нынешняя стратегия писана вилами по воде, что называется. Раньше, когда делались аналогичные документы, каждая компания старалась попасть туда, потому что собственник приходил в банк и говорил: «Развитие нашего проекта внесено в госстратегию, утвержденную правительством, давайте денег…» Сейчас ситуация иная: все напуганы сложившейся ситуацией. Никто не знает, что будет завтра.

Очевидно, что новая стратегия понадобилась прежде всего чиновникам. Это Минэкономразвития РФ первое заложило моду на горизонт планирования до 2030 г., представив в прошлом году руководству страны стратегию развития экономики России — 2030. Именно этим документом, который прогнозирует состояние народного хозяйства страны в целом, и руководствовались разработчики металлургической стратегии, закладывая в нее необходимость прироста выплавки стали и наращивания производства отдельных видов проката. Другой вопрос, что параметры разработанной МЭРТом концепции трех пятилеток будут нарушены уже по итогам первой пятилетки — целевые показатели не были достигнуты в первый же, 2013 г., не совпадут с реальностью и по итогам нынешнего года. Грош цена, короче, этой общегосударственной концепции. Поэтому непонятен ориентир на макроэкономические показатели и в стратегии по металлургии. Макроэкономический уклон в металлургической стратегии смущает еще и потому, что потребление металлопродукции в машиностроении, строительстве инфраструктурных объектов зачастую не ориентируется на общеэкономическую ситуацию, как и общий объем потребления в последние годы все меньше и меньше коррелирует с уровнем ВВП. На самом деле, никто сейчас не может сказать, сколько новых заводов понадобится и где их лучше нарисовать на карте страны.

Почему вообще потребность в металле должен определять его производитель? Это машиностроители должны сказать, сколько и какого металла им потребуется, энергетики, другие потребители. А нынешняя стратегия вся основана на расчетах с позиции производителей. Потребители в кур-

се только сегодняшних заказов, но не завтрашних. Из-за этого все оценки потребления нельзя свести к цифрам, а можно лишь утверждать: «Сколько вам надо металла, столько и дадим!» Мощности-то у нас ого-го, избыточны, уровень загрузки их сейчас не превышает 80%. В перспективе положение только ухудшится. Потому что сейчас мы загружаем мощности за счет экспорта, но что будет, когда время его пройдет, когда он сократится?

Странная для стратегии такого уровня и экстраполяция динамики инвестиций металлургических компаний. Видимо, в министерстве считают, что раз отрасль частная, то и содержать ее должны акционеры-олигархи. Но когда государство закладывает какой-то рост, откуда у него уверенность в наличии в будущем у металлургических компаний инвестиционных ресурсов? Сегодня инвестиционный климат в стране отвратительный. Никто не уверен, что, вложив рубль, получит два. А если так, то зачем вообще вкладывать? Сейчас экономика страны находится в полной стагнации. Мы столкнулись с тем, что есть отложенный спрос, но нет фактического. Одна из ключевых причин — направление средств не туда, куда нужно. Ручное руководство — оно такое: хватает деньги и кидает их куда попало. Явным образом не хватает Госплана — такой организации, которая могла бы все синхронизировать, объединить и грамотно спланировать. Кто ближе к телу правителя, кто может пролоббировать свои интересы и вырвать бюджетные деньги — туда они и пойдут.

Перекос полнейший. Мегапроекты в Казани и Сочи абсолютно не связаны с реальной экономикой, с производством, с развитием страны. При строительстве сочинских объектов было использовано не более 10% (около 200 тыс. т) отечественного металла, остальной завезли по импорту. Сочи вообще сыграли предельно отрицательную роль в экономике страны. Город-чудо не только отвлек прорву бюджетных средств, но и строился за счет олигархов, в том числе металлургических. Вложения им обещали вернуть. Но теперь обещания пролонгированы еще на 20 лет. Деньги же из оборота изъяты. Какой суммы инвестиций недосчитался реальный сектор нашей экономики ради красочной церемонии открытия и закрытия Олимпийских игр? Теперь вот новый проект — Крым. Уже решено средства, предназначенные для строительства глубоководного современного порта, перенаправить туда. Лиха беда начало...

Едем дальше. Только около 40% машин на территории России производится из нашего металла, а 60% авто на сборочных производствах изготавливаются из зарубежного металла. Раз уж коснулись автопрома, то скажем, что в стратегии приведен неверный расчет структуры потребления в автопроме, где реальное потребление выше (не 1 млн, а 2 млн т в год). Надо увеличивать требования по локализации в металлической части, а не стратегии рисовать.

Баланс производства и потребления проката в стране в стратегии вообще не сходится с информацией НП «Русская сталь». Видимо, разработчики стратегии руководствовались другими данными — данными Росстата. Разнятся и показатели производства и импорта. Но тут удивляться нечему: с каждым годом статистика у нас становится все хуже и хуже. Скоро, как в Китае, никто толком не сможет сказать, сколько на самом деле производится и реализуется стали в стране. Сейчас мы импортируем уже не столько металл, сколько готовое оборудование: ежегодно в Россию ввозится около 7 млн т металла в оборудовании. Это плюс к тем 7—9 млн т, которые ежегодно импортируются в виде металлопродукции.

В стратегии содержится много светлых целей, но совершенно не прописаны инструменты выполнения некоторых задач, снижения выбросов, например, или рост производительности труда. Как министерство повлияет на частных собственников? Половина нашего экспорта — заготовка для переката, то есть вся грязь низких переделов остается у нас, а на экспортные рынки мы поставляем чистый металл, чтобы там не портили воздух. Чтобы повысить производительность труда, надо убрать лишних людей. Но какая федеральная власть, какой губернатор позволят это сделать? Проблема моногородов ведь так и не решается. Более того, из-за стремления властей всеми правдами и неправдами пристроить на своей территории людские ресурсы металлургия сейчас имеет местечковое развитие. Регионы наперегонки объявляют о строительстве все новых и новых мини-заводов. Эти проекты максимум учитывают региональные потребности и желание пристроить рабочие руки, повторюсь. Они не учитывают ни параметров спроса, ни конкурентного окружения, ни острейшей проблемы перепроизводства продукции — ничего из области правильного территориального распределения производительных сил, ничего того, что призвана была бы решить настоящая отраслевая стратегия. Металлургия и без того достаточно старая отрасль, в ней много еще дореволюционных предприятий. По-хорошему их надо сносить, снижать количество выплавки стали. Но куда людей девать? Ответа на этот вопрос ни у кого нет.

Точно так же не прописаны инструменты выполнения инновационных разработок в металлургии. Да и кто будет разрабатывать эти инновации? Иных НИИ уж нет, а те далече!

Да, стратегия разработана в трех вариантах: пессимистическом, оптимистическом и умеренно-оптимистическом. Примечательно, что между ними нет большого разрыва. Сдвига между по-

треблением сорта и листа тоже не произойдет. Пропорция сохранится: 55% листа, 45% — сорта (хотя многие эксперты вообще убеждены, что доля сорта в нашей стране превышает 50%). Мы не вышли на мировую стезю, где превалирует потребление листового проката (65%), поскольку единственным действующим драйвером потребления в нашей стране является строительство. По вполне понятным причинам — у нас жуткий дефицит жилья.

Остальные потенциальные драйверы роста (вроде сектора машиностроения) остаются спящими красавицами. И неясно, что может их разбудить. Непонятна связь между высокотехнологичными отраслями машиностроения и динамикой металлопотребления. Металлургия — отрасль частная, и все постсоветское время она фактически занималась (и достаточно успешно!) саморазвитием. А потребители остались на доисторическом уровне, продолжая выжимать все соки из советской индустриализации. Поэтому почти половина продукции и идет на экспорт, не находя сбыта внутри страны. Решить этот дисбаланс можно только за счет расширения спроса. Но когда смотришь программы развития смежных с металлургией отраслей промышленности, то слезы капают: ничего радикального с точки зрения увеличения объемов потребления в них не видно, прорывных направлений просто нет. А без них отрасли не удержаться даже на нынешних показателях, потому что на экспортных рынках выросли новые игроки вроде Китая и Индии, конкуренция обострилась донельзя.

Единственной высокотехнологичной отраслью, которая может выстрелить, у нас выступает оборонка — на нее выделены триллионы рублей из бюджета. Но выделены преимущественно на зарплату военнослужащим, не надо об этом забывать, а заказы на нержавейку и спецстали тем временем не поступают. Радужные надежды на сектор ВПК тают окончательно. Если сравнить долю оборонки 25-летней давности и настоящую, можно увидеть, что они сближаются — каждый третий государственный рубль идет на оборонные нужды и нужды национальной безопасности. А мы прекрасно помним, чем закончилась гонка вооружений 1970—1980-х годов. Она закончилась крахом.

Правительство должно повернуться лицом к реальному сектору промышленности — без металла, без оборудования не может быть никакого процветания экономики. Если не будет роста спроса, ничего не будет. А пока все остальные стратегии развития ключевых направлений промышленности со стратегией развития металлургии никак не сбалансированы. Поэтому нет и уверенности, что прописанные там объемы производства и потребления будут востребованы.

При полной неясности развития экономики нашей страны скоро у руководства возникнет желание заглянуть в сценарии после 2030 г. Почему бы и нет? Придется писать новые стратегии. А об этой забыть. Такое впечатление складывается, что единственное, что делают госведомства для развития промышленности страны, — это бесконечно пишут стратегии развития всего подряд. Чтобы срывать их выполнение, разумеется.

Вот ту же злополучную стратегию развития металлургии до далекого 2030 г. еще должны одобрить Минфин РФ, ФАС, Минприроды РФ, Минэкономразвития РФ — все мало-мальски причастные к этому госведомства, прежде чем она поступит в правительство. Так что работы нашему государству на ближайшие месяцы хватит. А к моменту окончательного принятия стратегии, глядишь, и конъюнктура рынка резко изменится — можно будет писать новую (вместо того чтобы реальными делами по поддержке промышленности заниматься). Ну а нам ничего не останется, кроме как новый фельетон сочинить...

Единственной высокотехнологичной отраслью, которая может выстрелить, у нас выступает оборонка — на нее выделены триллионы рублей из бюджета.

P.S. Кстати, мы не учитывали санкции. Трудно представить, что будет с нашей металлургией, если Запад введет запрет на поставки российского металла на международные рынки. Но этого (экономических санкций) не случится, не волнуйтесь. Запад не намерен терять российский рынок. Тем более что самый серьезный из всех возможных ударов — финансовый. И он уже нанесен: сегодня Россия лицом к лицу столкнулась с дефицитом инвестиций. Даже те иллюзорные санкции, которые были до сих пор применены, уже сыграли свою крайне негативную роль: дешевые кредиты теперь недоступны. Своих же денег у наших инвесторов нет. Курс на импортозамещение, конечно, хорош. Мы можем все импортозаместить, но где взять на это денег? И что мешало сделать это раньше, в мирных условиях? Мы теряем ресурсы для развития, отдаем свой рынок на откуп импортерам, а сами лезем под землю — добывать газ, нефть и руду. ■

Резервы роста

В РОССИИ РАСТЕТ ПОНИМАНИЕ, ЧТО НЕОБХОДИМО ПЕРЕХОДИТЬ К НОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКЕ, СПОСОБНОЙ ЗНАЧИТЕЛЬНО РАСШИРИТЬ СПРОС НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ

Виктор Тарнавский

В последнее время темпы роста российской экономики замедляются. По прогнозу Международного валютного фонда, этот показатель составит в 2014 г. всего 0,2%, а в 2015 г. – 1%. Соответственно ожидается стагнация объема потребления стальной продукции, за исключением проката строительного назначения. Однако эти неутешительные прогнозы могут оказаться неверными вследствие кардинального изменения экономической ситуации в стране. Украинский кризис и другие политические и экономические события в мире вынуждают Россию взять курс на новую индустриализацию.





«ЕСТЕСТВЕННОЕ» РАЗВИТИЕ

В начале 2014 г. некоторое снижение темпов роста российской экономики, обозначившееся осенью прошлого года, казалось достаточно кратковременным феноменом и преходящей неприятностью. Правда, настораживало то, что в наибольшей степени спад коснулся самой важной для страны отрасли, дающей наибольшую прибавку добавленной стоимости, — машиностроения, а инвестиции в основной капитал сократились в 2013 г. на 0,3% по сравнению с предыдущим годом. Тем не менее и эти проблемы выглядели преодолимыми.

Так, в конце прошлого года правительство разработало механизмы оказания поддержки некоторым производствам, пострадавшим от вступления России в ВТО. В частности, благодаря субсидиям удалось остановить падение выпуска сельскохозяйственной техники. В автомобилестроении уменьшение производства легковых машин удалось компенсировать повышением уровня локализации. По этому же пути идут и компании, занимающиеся изготовлением бытовой техники. В судостроении и оборонной промышленности наметился новый рост государственных заказов.

В строительной отрасли в текущем году ожидалось достаточно быстрое восстановление темпов роста. Так, стабильная ситуация наблюдалась в секторе жилищного строительства, где, по данным Росстата, в 2012—2013 гг. темпы роста составляли 5,6% в год. На смену олимпийским объектам должны были прийти новые крупные государственные проекты: подготовка к чемпионату мира по футболу 2018 г., расширение и модернизация железнодорожной сети, строительство газопровода «Южный поток» и других важных объектов.



Нынешняя экономическая модель российской экономики, опирающаяся прежде всего на доходы от экспорта природных ресурсов и развитие внутреннего потребительского рынка, исчерпывает себя.

Все это актуально и сегодня, однако уже очевидно, что этого недостаточно. Прежде всего, украинский кризис показал, что США и их сателлиты готовы перейти к жесткой конфронтационной политике по отношению к России. При этом речь идет не столько о росте военной угрозы, сколько о резком усилении экономического давления на страну.

Уже объявленные на данный момент санкции против России имеют по большей части декларативный характер, но на фоне ведущейся информационной войны они привели к оттоку капитала из страны и усилили валютную нестабильность. Американские власти пытаются начать вытеснение России с европейского энергорынка, чтобы освободить на нем место для своих нефти и газа. Раздаются призывы о запрещении экспорта в Россию наиболее современного оборудования и технологий, то есть о возвращении к практике времен холодной войны.

Кроме того, нынешняя экономическая модель российской экономики, опирающаяся прежде всего на доходы от экспорта природных ресурсов и развитие внутреннего потребительского рынка, исчерпывает себя. Основная проблема заключается в том, что российский рынок уперся в потолок. Для дальнейшего расширения объемов потребления за счет роста доходов населения и государства больше нет условий. Цены на природные ресурсы стагнируют или даже снижаются, а возможностей для экстенсивного наращивания экспорта уже нет.

При этом в экономике России слишком большое место занимают старые отрасли, создающие незначительный объем добавленной стоимости, и слишком мала доля высокотехнологических производств, где востребован квалифицированный высокооплачиваемый труд. Между тем в западных странах именно высокий уровень оплаты труда до кризиса 2008 г. обеспечивал рынок сбыта производителям потребительских товаров (включая автомобили и жилую недвижимость), создавал условия для развития малого бизнеса (преимущественно в сфере услуг) и способствовал наполнению государственного бюджета за счет налогов. России необходимо переходить на эту модель, свойственную высокоразвитым государствам, либо ее экономика так и останется ресурсной, чье состояние всецело зависит от ко-

