



УЧЕБНЫЕ ИЗДАНИЯ ДЛЯ ВУЗОВ

М.П. Буров, В.С. Горбунов

ЭКОНОМИКА РОССИИ

**УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ
ПОСОБИЕ**



УДК 330
ББК 65.24
Б91

Авторы:

М.П. Буров – доктор экономических наук, профессор, советник при ректорате, профессор кафедры региональной экономики и управления природными ресурсами Государственного университета по землеустройству;

В.С. Горбунов – кандидат географических наук, доцент, и.о. заведующего кафедрой региональной экономики и управления природными ресурсами Государственного университета по землеустройству.

Рецензенты:

А.Д. Иванов – доктор экономических наук, профессор, заместитель директора Центра исследования экономических проблем мегаполиса;

К.Г. Кязимов – доктор педагогических наук, профессор, лауреат премии Президента РФ, эксперт аналитического центра Правительства РФ, профессор кафедры «Экономика труда и управления персоналом» Академии труда и социальных отношений;

Н.Н. Пилипенко – доктор экономических наук, профессор, заслуженный деятель науки РФ, главный редактор журнала «Актуальные проблемы социально-экономического развития России».

Буров, М.П.

Б91 Экономика России : учебно-методическое пособие для вузов / М.П. Буров, В.С. Горбунов. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2024. – 284 с.

ISBN 978-5-394-05815-8.

В учебно-методическом пособии приводится понятийный аппарат и раскрываются теоретические основы экономической жизни российского общества. Рассматриваются содержание и структура экономической системы современной России, основные качественные характеристики российской экономики, механизмы её становления и развития.

Пособие предназначено для самостоятельной работы студентов, подготовки к семинарским и практическим занятиям по экономическим дисциплинам, в том числе преподаваемым на всех образовательных программах в Государственном университете по землеустройству. Цель пособия – сформировать у студентов системное представление об основах экономики России, её состоянии и имеющихся проблемах. Теоретический анализ дополняется практическими материалами, статистическими сведениями, учебно-методическим сопровождением.

Для студентов вузов, а также может быть полезен учащимся техникумов и колледжей, школьникам старших классов для углублённого изучения экономики.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение в «Экономику России»	5
Тема 1. Основные понятия и статистические данные	19
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	45
Тема 2. Системы и их свойства.....	47
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	53
Тема 3. Особенности экономики России в глобальной типологии хозяйственных систем	54
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	62
Тема 4. Оценка состояния советской экономики к началу «преобразований» Горбачёва и их последствий.....	63
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	86
Тема 5. Тенденции развития «регионального монополизма» в экономике России. Совершенствование регулирования естественных монополий в экономическом пространстве страны	87
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	102
Тема 6. Показатели качества жизни	103
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	112
Тема 7. Категория бедности в системе показателей качества жизни	113
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	121
Тема 8. Уровень жизни населения страны и регионов	122
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	129
Тема 9. Демографический потенциал.....	130
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	138
Тема 10. Социально-экономическая оценка природных условий и ресурсов современной России	139
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	165

Тема 11. Научно-технический потенциал.....	167
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	174
Тема 12. Особые экономические зоны: проблемы и перспективы функционирования в России.....	176
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	196
Тема 13. Проблемы прогнозирования и планирования развития экономики России	197
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	227
Тема 14. Пандемическая депрессия, Специальная военная операция на территории Украины, мировая кризисная ситуация и начало новой эпохи в развитии российской экономики.....	229
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	269
Литература.....	270

ТЕМА 1. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И СТАТИСТИЧЕСКИЕ ДААННЫЕ

В результате изучения данной темы обучающийся должен:

Знать:

- понятие и критерии экономического роста;
- объективные и субъективные факторы экономического роста;
- основное отличие ВНП от ВВП;
- систему национальных счетов (СНС);
- закон Оукена.

Уметь:

- определять виды безработицы и их влияние на экономику;
- определять номинальный ВВП и реальный ВВП;
- оценивать экономическую эффективность российской экономики;
- выявлять причины возникновения экономических циклов.

Владеть:

- методами расчёта ВВП;
- методами анализа инвестиционного потенциала экономики;
- методами построения экономических циклов.

Экономический рост – это реальное увеличение объёмов, созданных в хозяйственной системе страны за определённый промежуток времени материальных и нематериальных благ и услуг. Этот критерий по своей сути и содержанию связан с количественным увеличением объёмов произведённых общественных благ в экономической системе. Он оценивается с помощью количественных и качественных показателей и измерителей. С помощью *количественных измерителей* осуществляется оценка степени изменения объёмов валового общественного или валового национального дохода за определённый промежуток времени. *Качественные показатели* используются в процессе оценки и анализа возможностей экономики обеспечивать удовлетворение возрастающих потребностей населения в материальных и нематериальных благах.

Важными *критериями экономического роста* является его *сбалансированность, стабильность, устойчивость и эффективность*. Это позволяет обеспечить возможность экономики в каждом последующем периоде переходить на более высокий и качественно новый уровень своего функционирования и развития при рациональном использовании имеющихся ресурсов и постоянном повышении уровня жизни населения. Повышение качественных характеристик экономического роста предполагает взаимосвязанное и взаимозависимое увеличение темпов экономического роста с усилением социальной ориентации экономики.

Экономический рост связан с такими экономическими категориями как *совокупный спрос и совокупное предложение*, общественные потребности и ресурсные возможности, сбережения и накопления, цели и задачи развития общества и др.

Процесс экономического роста органически переплетён с процессом социально-экономического развития экономики. Однако это *не однозначные процессы*. Если экономический рост осуществляется при увеличении объёмов и темпов производства общественного продукта, то социально-экономическое развитие может происходить при нулевом, а иногда и при отрицательном росте ВВП и НД.

Экономический рост и социально-экономическое развитие – это две категории, характеризующие состояние национальной экономики, связанное как с экономическими, так и неэкономическими факторами функционирования.

Факторами экономического роста являются ресурсы, вовлекаемые в общественное производство для осуществления процессов и явлений, способствующих реальному увеличению объёмов производства общественных благ. Выделяют объективные и субъективные факторы экономического роста. К *объективным* относят факторы, которые оказывают непосредственное и определяющее влияние на темпы экономического роста. В их составе можно выделить: увеличение объёмов, структуры и качественного состава основного капитала; изменение и модернизацию технологий производства продукции и услуг; увеличение объёмов вовлекаемых ресурсов в экономическую деятельность; рост предпринимательской активности

населения; увеличение количества и качественного состава трудовых ресурсов; активизация платёжеспособного спроса населения на товары и услуги и др.

Субъективными являются факторы, оказывающие опосредованное и косвенное влияние на темпы и масштабы экономического роста. К ним относятся: совершенствование структуры и механизмов управления общественным производством; применение новых информационно-коммуникационных технологий и систем регулирования распределения ресурсов и результатов производственной деятельности; совершенствование методов анализа и прогнозирования направлений экономической деятельности; внедрение более прогрессивных и стимулирующих налоговых платежей; реализация мер, способствующих пресечению монополизма и улучшению конкурентной среды и др.

В экономической литературе в составе экономических факторов общественного производства выделяют *труд, землю, капитал, предпринимательскую способность и научно-технический прогресс (НТП)*.

Кроме этого, факторы экономического роста подразделяются на: *факторы предложения* (природные ресурсы, трудовые ресурсы, капитал, технологии); *факторы спроса* (уровень экономической активности, циклические колебания); *факторы распределения* (мотивация труда, социальная стабильность).

По способу воздействия на экономический рост различают прямые и косвенные факторы. *Прямыми* считаются факторы, которые делают рост физически возможным. В эту группу входят факторы предложения: количество и качество трудовых ресурсов; количество и качество природных ресурсов; объём основного капитала; технология и организация производства; уровень развития предпринимательских способностей в обществе.

Косвенные факторы – это условия, позволяющие реализовать имеющиеся у общества возможности к экономическому росту. Такие условия создаются факторами спроса и распределения, а также уровнем развития институционального обеспечения. В частности, в составе этих факторов можно назвать: степень монополизации

рынка; налоговый климатом в экономике; эффективность кредитно-банковской системы; уровень и динамика потребительских, инвестиционных и государственных расходов; объём экспортных поставок; действенность механизмов перераспределения производственных ресурсов в экономике и распределения доходов.

Социально-экономическое развитие означает формирование новых прогрессивных пропорций в хозяйственной системе страны, создание предпосылок для обеспечения устойчивого экономического роста в будущем, расширенное воспроизводство человеческого капитала, накопление национального благосостояния, стабильное улучшение условий и уровня жизни населения. Таким образом, экономический рост характеризует скорость, интенсивность темпов изменения данного процесса, а социально-экономическое развитие – это функция, отображающая состояние, качество осуществлённых преобразований системы. С точки зрения теории систем процесс социально-экономического развития представляет собой последовательность периодически сменяющих друг друга экономических систем нового качества, обладающих предпосылками для прогрессивного, стабильного и устойчивого развития в ближайшем будущем.

Национальное богатство – это совокупный объём экономических ресурсов, материальных ценностей и нематериальных активов, необходимый для обеспечения производства общественных благ – товаров и услуг в количестве, достаточном для удовлетворения потребностей общества. Оно состоит из экономических объектов, существенным признаком которых является возможность получения их собственниками экономической выгоды. Национальное богатство исчисляется на определённый момент времени и может характеризоваться натуральными и стоимостными измерителями.

Под **инвестициями** понимают денежные средства, целевые банковские вклады, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или же имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности в целях получения доходов (прибыли) и достижения

положительного социального эффекта. Это часть общественных ресурсов, изымаемых из текущего потребления и вкладываемых в производство в расчёте на получение будущего дохода.

Инвестиционный потенциал отечественной экономики характеризует возможности обеспечения её развития инвестиционными ресурсами. Он представляет собой совокупную способность хозяйствующих субъектов обеспечить привлечение и рациональное использование имеющихся и заёмных инвестиционных ресурсов для прироста национального богатства страны, повышения её абсолютных и сравнительных конкурентных преимуществ в мировой хозяйственной системе. Этот вид совокупного экономического потенциала формируется на основе консолидации определённого объёма финансовых и инвестиционных ресурсов и механизмов их рационального распределения и использования в процессе регулирования социально-экономического развития страны, её отраслевых и региональных звеньев. Номинальное значение инвестиционного потенциала можно, таким образом, представить как абсолютную величину потенциальных возможностей государства и частного сектора мобилизовать на тот или иной период времени имеющиеся внутренние (собственные) и заёмные средства. Фактическое (реальное) состояние инвестиционного потенциала российской экономики в настоящее время характеризуется следующей структурой: примерно 50% инвестиций финансируется за счёт собственных средств предприятий; столько же – за счёт привлечённых (заёмных) средств, в том числе: 20% – из консолидированного бюджета, 15% – из бюджетов субъектов РФ местных, 7% – составляют займы других организаций, 3% – банковский кредит, 0,5% – размещение акций, остальное – нераскрытые источники.

Экономическая эффективность отечественной экономики – это состояние, при котором невозможно увеличить степень удовлетворения потребностей хотя бы одного человека, не ухудшая при этом положение другого члена общества. Такое состояние называется Парето-эффективностью (по имени итальянского экономиста *Вильфредо Парето*). Это важнейшая характеристика качества

системы и качества управленческих решений, направляющих воздействия по повышению устойчивости её функционирования в окружающем пространстве. Эффективность экономики в условиях совершенной конкуренции – это такое её состояние, при котором невозможно изменить распределение имеющихся ресурсов таким образом, что один из субъектов экономики улучшит своё положение, а другой не ухудшит. (*Эффективность по Парето*). Однако, как известно, экономических систем с совершенной конкуренцией в мире в настоящее время не существует. Поэтому наряду с Парето-эффективностью, необходимо изыскивать другие подходы к измерению эффективности экономики, адаптированные к современным особенностям и условиям её функционирования.

Система национальных счетов (СНС) – система взаимосвязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов в странах с рыночной экономикой. В 1930-х гг. СНС была сформирована для оценки национального дохода Соединённых Штатов Америки и впоследствии внедрялась в наиболее развитых капиталистических странах в связи с потребностью в информации, необходимой для анализа состояния экономики, формирования экономической политики и принятия мер по регулированию рыночной экономики.

Суть СНС сводится к формированию обобщающих показателей развития экономики на различных стадиях процесса воспроизводства и взаимной увязке этих показателей между собой. Каждой стадии воспроизводства (производства, первичного распределения доходов, вторичного распределения доходов, использования на конечное потребление и накопление и др.) соответствует специальный счёт (группа счетов). Система завершается построением балансовых таблиц, отражающих наличие активов и обязательств, изменение национального богатства и таблиц «Затраты-выпуск».

СНС России включает в себя следующие счета: счёт товаров и услуг; счёт производства; счёт образования доходов; счёт распределения первичных доходов; счёт вторичного распределения доходов; счёт использования располагаемого дохода; счёт операций с капиталом.

В СНС применяется группировка экономических единиц по институциональным секторам. Сектор представляет собой совокупность институциональных единиц (т.е. хозяйствующих субъектов, которые могут от своего имени владеть активами, принимать обязательства, осуществлять экономическую деятельность и операции с другими единицами), однородных с точки зрения выполняемых функций и источников финансирования. В российской СНС выделяются следующие секторы экономики:

- нефинансовые корпорации;
- финансовые корпорации;
- государственное управление;
- домашние хозяйства;
- некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.

Взаимосвязи секторов внутренней экономики с другими странами отражены в счетах «остального мира», объединяющих все институциональные единицы-нерезиденты в той части, в которой они взаимодействуют с резидентами. Резидентами считаются предприятия, организации и домашние хозяйства, имеющие центр экономического интереса на экономической территории страны в течение длительного срока (не менее года).

Важнейшим показателем СНС является **валовой внутренний продукт (ВВП)**. ВВП – это совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведённых на территории страны с помощью как национальных (принадлежащих гражданам страны), так и иностранных (принадлежащих иностранцам) факторов производства в течение одного года.

Во избежание повторного счета в ВВП включается только стоимость конечной продукции. **Конечная продукция** – товары и услуги, которые покупаются в течение года для конечного потребления и не используются в производстве других товаров и услуг. **Промежуточная продукция** идёт в дальнейший процесс производства или перепродажу. В зависимости от способа использования один и тот же товар может быть и промежуточным продуктом, и конечным.

Подсчёт стоимости конечной продукции ведётся *по добавленной стоимости* – это разница между общей выручкой от продаж и стоимостью промежуточной продукции (т.е. стоимостью сырья и материалов, которые фирма (предприятие) покупает у других фирм). При этом все внутренние затраты фирмы (на выплату заработной платы, амортизацию, аренду капитала и др.), а также прибыль включаются в добавленную стоимость³.

Паритет покупательской способности (ППС) – это отношение цен товаров в разных странах, скорректированное на курс национальной валюты. Для международных сопоставлений как правило используется отношение курсов национальных валют к американскому доллару как лидирующей валюте в мировой торговле.

Безудержный рост государственного долга США, постепенный отказ от доллара в международной торговле в пользу национальных валют, снижение доли ВВП США в мировом ВВП с 2/3 после окончания Второй мировой войны⁴ в пользу 1/3 ВВП стран БРИКС закладывает необходимость создания новых измерителей благосостояния общества – Таблица 1. БРИКС – межгосударственное многопрофильное стратегическое партнёрство Федеративной Республики Бразилии, Российской Федерации, Республики Индии, Китайской Народной Республики и (с декабря 2010 г.) Южно-Африканской Республики, созданное с целью содействия формированию демократичного многополярного мира, укреплению глобальной безопасности и стабильности в мире. Первая встреча БРИК состоялась 20 сентября 2006 г. Результатом дальнейшего взаимодействия стран стало создание Нового банка развития (НБР) со штаб-квартирой в Шанхае и Пула условных валютных резервов БРИКС с совокупным объёмом 200 млрд долл. В 2022 г. новыми членами Банка стали Бангладеш и ОАЭ, в марте 2023 г. – Египет. По завершении внутригосударственных процедур членство в Банке оформят ряд других стран⁵.

³ Статистика валового национального продукта (ВНП) не ведётся с учётом рекомендаций ООН по расчёту системы национальных счетов. URL: <https://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/sna1993.asp> (дата обращения 20.02.2023).

⁴ Государственное информационное агентство ТАСС. URL: <https://tass.ru/ekonomika/17059745> (дата обращения 01.09.2023).

⁵ МИД РФ. URL: https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/briks/1523711/ (дата обращения 01.09.2023).

Таблица 1. ВВП по ППС на душу населения (тыс. долл. в год)

	1991	2001	2011	2021	2022	Изменение	
						Среднегодовой темп роста, %	Абсолютный темп прироста, раз
Бразилия	6,8	9,2	15,0	16,3	17,8	11,6	2,7
Россия	7,9	7,4	22,8	34,0	36,5	16,4	4,5
Индия	1,2	2,2	4,5	7,4	8,4	3,7	7,0
Китай	1,1	3,2	10,3	19,5	21,5	7,7	21,9
ЮАР	6,5	8,5	13,3	14,7	15,9	10,7	2,4
ЕС	15,5	23,2	34,5	49,0	54,2	29,8	3,7
США	24,3	37,1	50,1	70,2	76,4	45,0	3,2
Мир	5,8	8,3	13,6	18,8	20,6	11,3	3,7

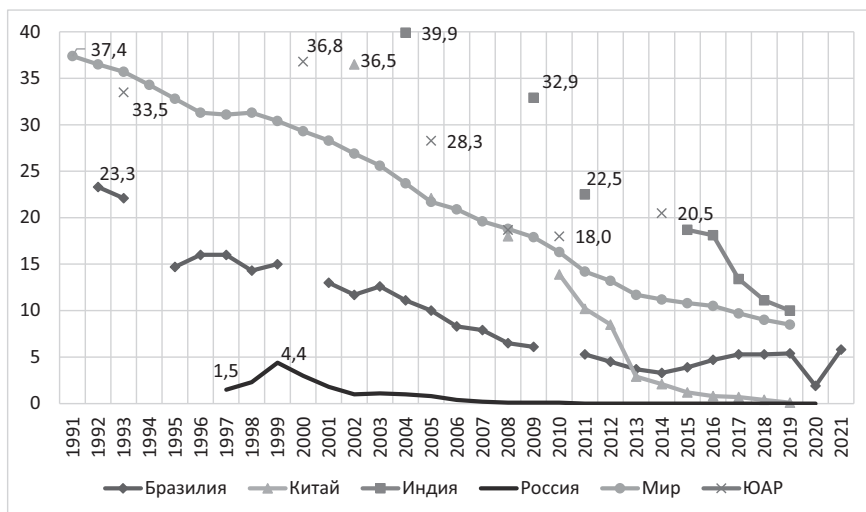


Рис. 1. Доля населения, проживающего за чертой бедности, %⁶

Исследование Всемирным Банком структуры расходов домашних хозяйств показывает сокращение разрыва в уровне жизни проживающего населения и борьбе с бедностью. Изучение динамики роста ВВП позволяет увидеть периоды возникновения экономических кризисов, после которых производственные отношения при участии государства перезапускаются и страна начинает бороться с последствиями кризиса, как это было в России в 2009, 2014, 2020 и 2023 годах – Рис. 2.

⁶ По данным Всемирного Банка. URL: <https://pip.worldbank.org/home> (дата обращения 18.08.2023).

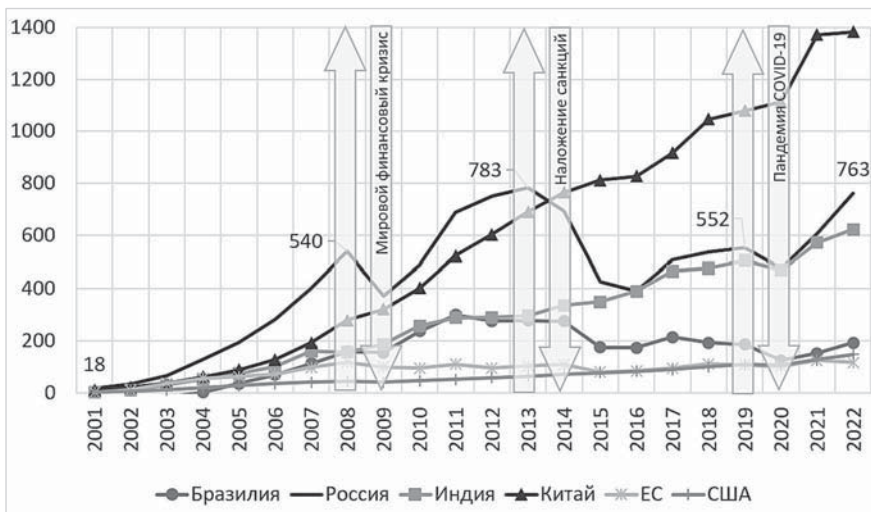


Рис. 2. Темпы роста ВВП, 2000 год за 100%

Внутренние прогнозы относительно темпов восстановления экономики как правило более оптимистичны в отличие от мировых – Таблица 2. По прогнозам Россия значительно уступает темпам роста Индии и Китая.

Таблица 2. ВВП с учётом прогноза Минэкономразвития РФ, %⁷

Страна	2021	2022	2023	2024	2025
Бразилия	5,0	2,9	1,2	1,4	2,4
Россия ¹⁾	4,7	-2,9	-0,8	2,6	2,6
Индекс-дефлятор ВВП ¹⁾	116,5	114,9	103,5	103,9	104,1
Россия ²⁾	5,6	-2,1	-0,2	1,2	0,8
Индия	9,1	7,2	6,3	6,4	6,5
Китай	8,4	3,0	5,6	4,6	4,4
ЮАР	4,9	2,0	0,3	1,5	1,6
ЕС	5,4	3,5	0,4	1,3	2,3
США	5,9	2,1	1,1	0,8	2,3
Мир	6,0	3,1	2,1	2,4	3,0

¹⁾ Прогноз Минэкономразвития РФ. ²⁾ Прогноз Всемирного Банка.

⁷ Прогноз Всемирного Банка «Перспективы мировой экономики». URL: <https://bit.ly/GERJune2023Data> (дата обращения 14.08.2023) и Прогноз Минэкономразвития РФ социально-экономического развития РФ на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов.

Методы расчёта ВВП:

1. По добавленной стоимости (производственный метод). ВВП есть сумма валовой добавленной стоимости по отраслям в основных ценах плюс чистые налоги на продукты (налоги минус субсидии).

2. По доходам (распределительный метод). ВВП есть сумма доходов собственников экономических ресурсов (оплата труда наёмных работников, валовая прибыль, смешанный доход) и 2-х компонентов, не являющихся доходами, – потребление основного капитала (амортизация) и чистые налоги на производство и импорт.

3. По расходам (метод конечного использования). ВВП есть сумма расходов всех макроэкономических субъектов: 1) расходов домохозяйств – потребительских расходов (C); 2) расходов фирм – инвестиционных расходов (I); 3) расходов государства государственных закупок товаров и услуг (G); 4) расходов иностранного сектора – расходов на чистый экспорт (X). Итак, $ВВП = C + I + G + X$.

Потребительские расходы – расходы домохозяйств на товары, услуги текущего потребления и длительного пользования.

Инвестиционные расходы – затраты фирм на покупку производственного капитала (на покупку оборудования, на промышленное строительство, изменения ТМЗ) и затраты домохозяйств на товары длительного пользования (автомобили, дома и др.). При подсчёте ВВП по расходам под инвестициями понимают валовые внутренние частные инвестиции.

Валовые инвестиции = чистые инвестиции + амортизация.

Чистые инвестиции = чистые инвестиции в основной капитал + чистые инвестиции в жилищное строительство + инвестиции в запасы.

Частные инвестиции = инвестиции частных фирм.

Внутренние инвестиции = инвестиции, сделанные внутри экономики страны, и не учитываются зарубежные инвестиции данной страны в экономику других стран.

Государственные закупки товаров и услуг включают: а) государственное потребление (расходы на содержание гос. учреждений и организаций, обеспечивающих регулирование экономики,

безопасность и правопорядок, политическое управление, социальную и производственную инфраструктуру, а также оплату услуг (жалование) работников государственного сектора); б) государственные инвестиции (инвестиционные расходы государственных предприятий).

Чистый экспорт (сальдо торгового баланса) – разница между доходами от экспорта и расходами по импорту страны.

В ВВП не включаются: непроизводительные сделки: 1) чисто финансовые сделки (государственные и частные трансфертные платежи, купля-продажа ценных бумаг); 2) продажа подержанных товаров; операции и услуги, которые трудно или невозможно учесть: 1) работа домохозяйек в своём домашнем хозяйстве; 2) работа учёных «на себя»; 3) бартерный обмен; 4) доходы теневой экономики и т. п.

Номинальный ВВП – это ВВП, рассчитанный в текущих ценах, в ценах данного года. **Реальный ВВП** – это ВВП, измеренный в сопоставимых (неизменных) ценах, в ценах базового года. При этом, базовым годом может быть выбран любой год.

Реальный ВВП = Номинальный ВВП / Общий уровень цен.

Общий уровень цен – это агрегированный показатель; рассчитывается как **индекс цен**. Существует много видов индексов цен. Обычно используются: 1) индекс потребительских цен; 2) индекс цен производителей; 3) индекс рыночных цен (дефлятор ВВП).

Индекс потребительских цен (ИПЦ) – отношение стоимости потребительской корзины (набор товаров и услуг, потребляемых типичной городской семьёй в течение года) в ценах исследуемого года к её стоимости в ценах базового года.

Индекс цен производителей (ИЦП) – отношение стоимости корзины товаров производственного назначения (промежуточной продукции) в ценах исследуемого года к её стоимости в ценах базового года.

Индекс рыночных цен (дефлятор ВВП) – отношение стоимости рыночной корзины в ценах исследуемого года к её стоимости в ценах базового года.

Совокупный спрос – это реальный объём ВВП, который при данном уровне цен готовы купить домохозяйства, фирмы,

государство и иностранный сектор. То есть совокупный спрос – суммарные расходы всех макроэкономических субъектов на конечные товары и услуги, произведённые в экономике в течение определённого времени.

Совокупное предложение – реальный объём ВВП, который может быть произведён и предложен на рынке (к продаже) при данном уровне цен.

Экономический цикл представляет собой периодические колебания уровня занятости, производства и инфляции – Рис. 3.

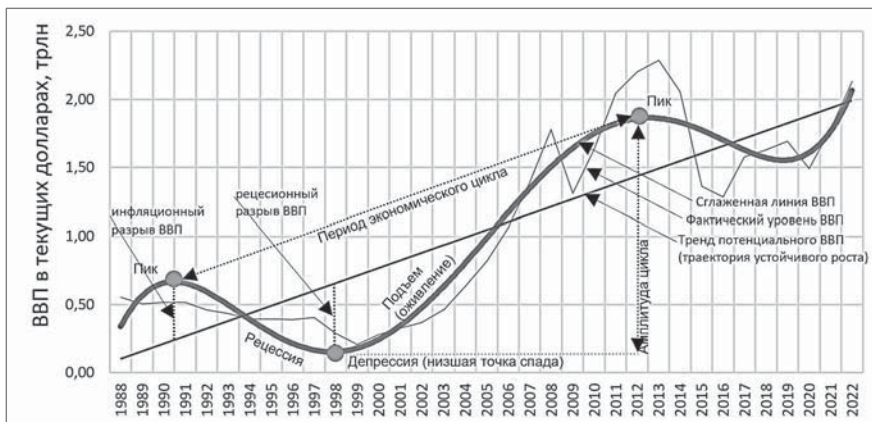


Рис. 3. Траектория устойчивого роста экономики России в циклической модели ВВП, в млрд долларов⁸

Причинами возникновения экономических циклов могут быть различные явления (недостаточный уровень потребления, изменение предложения денег, технические нововведения и др.). Однако все вышеизложенные причины можно свести к одной – несоответствие между совокупным спросом (AD) и совокупным предложением (AS) – отсутствие макроэкономического равновесия (E) – Рис. 4. Поэтому циклический характер развития экономики можно объяснить либо изменением AD при неизменном AS , либо изменением AS при неизменном AD .

⁸ Здесь и далее данные Росстата приводятся без учёта статистической информации по Донецкой Народной Республике (ДНР), Луганской Народной Республике (ЛНР), Запорожской и Херсонской областям.

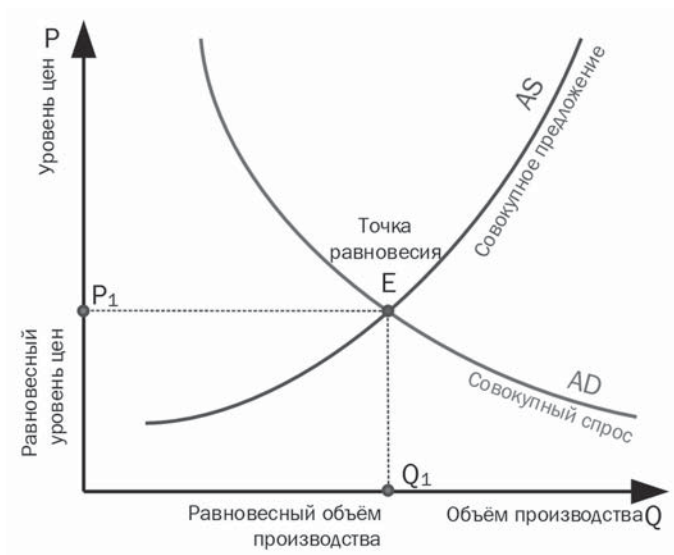


Рис. 4. Макроэкономическое равновесие в модели AD-AS

В зависимости от продолжительности, причин возникновения и особенностей, выделяют несколько видов экономических циклов:

1. Частные хозяйственные циклы (1–12 лет) – циклы колебаний инвестиционной активности;
2. Циклы английского бизнесмена Джозефа Китчина (3-летние малые циклы и 8-летние основные, торговые циклы) – бизнес-циклы.
3. Циклы французского экономиста Клемана Жугляра (7–12 лет) – инвестиционные циклы;
4. Циклы или ритмы американского экономиста Саймона Кузнецца (15–25 лет) – строительные циклы;
5. Циклы советского экономиста Николая Дмитриевича Кондратьева (45–60 лет) – «длинные волны экономической конъюнктуры»;
6. Циклы американского инженера Джея Форрестера (200 лет) – циклы энергии и материалов;
7. Циклы одного из авторов концепции постиндустриального общества, американского философа Элвина Тоффлера (1000–2000 лет) – циклы развития цивилизаций.

Изучать циклические колебания экономики можно путём построения двухфазовой или четырёхфазовой моделей в зависимости от детализации условий их возникновения.

Двухфазовая модель экономического цикла включает в себя:

- повышательную фазу (фазу подъёма, экспансии), которая продолжается от дна (низшей точки спада) до пика;
- понижательную фазу (фазу спада, рецессии), которая длится от пика до дна (низшей точки спада) – Рис. 5.

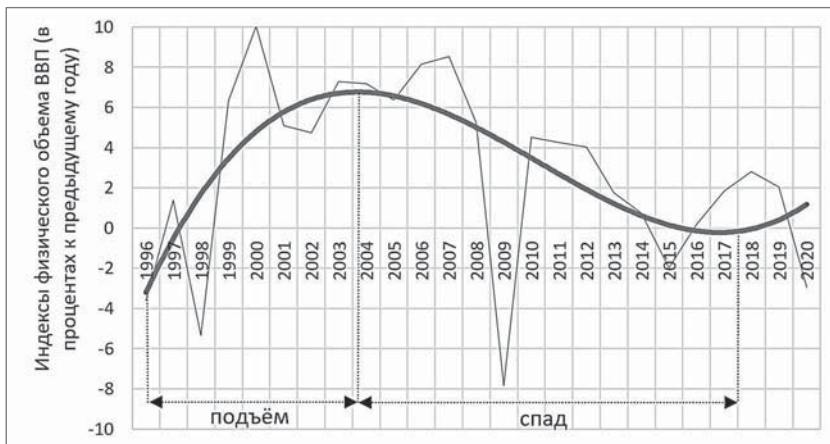


Рис. 5. Двухфазовая модель на основе индексов физического объема ВВП (в процентах к предыдущему году)⁹

«Экономический цикл, подобно году, имеет свои сезоны» – нобелевский лауреат по экономике Пол Самуэльсон.

Четырёхфазовая модель экономического цикла, впервые предложенная К. Марксом, включает в себя четыре последовательно сменяющие друг друга фазы (Рис. 6):

1-я фаза – «пик». Это период максимальной активности экономики, сверхзанятости и инфляции, так как фактический ВВП выше потенциального ВВП. Потенциальный ВВП представляет собой объём производства при полной занятости ресурсов.

2-я фаза – «спад» (или «рецессия»). Деловая активность начинает сокращаться, фактический ВВП доходит до потенциального

⁹ По данным Росстата.

уровня и продолжает падать ниже тренда. Это приводит экономику к новой фазе – кризису.

3-я фаза – «кризис» (или «стагнация»). Фактический ВВП становится меньше потенциального. Это период недоиспользования экономических ресурсов, высокого уровня безработицы.

4-я фаза – «оживление» (или «подъем»). Экономика постепенно начинает выходить из кризиса, фактический ВВП приближается к потенциальному ВВП, а затем и превосходит его, пока не достигнет своего максимума (что вновь приведёт к фазе «пик»).

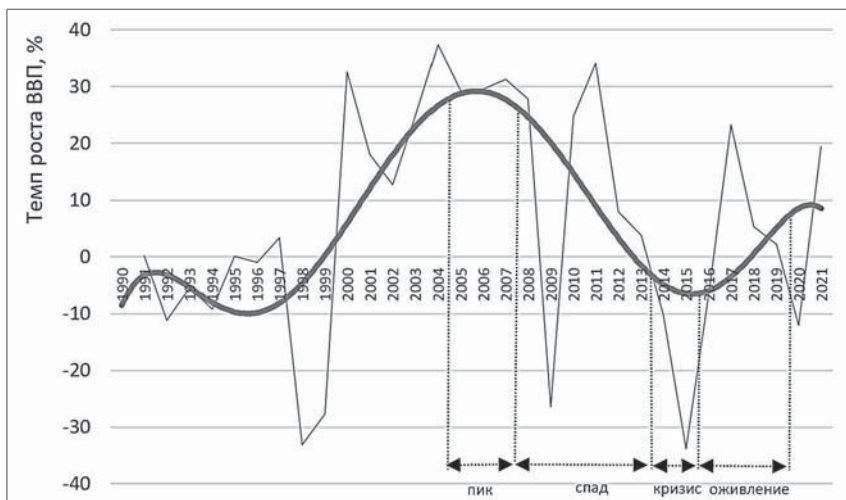


Рис. 6. Четырёхфазовая модель роста ВВП России в текущих ценах¹⁰

Безработица представляет собой социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы страны оказывается незадействованной в производстве товаров и услуг. В России к числу безработных относятся лица, достигшие 16 лет, не имеющие работу и ищущие её (состоящие на учёте в службе занятости), а также готовые приступить к работе – Таблица 3.

Уровень безработицы представляет собой отношение численности безработных к общей численности рабочей силы (занятых и безработных), выраженное в процентах.

¹⁰ Данные Росстата.

Таблица 3. Сравнение уровня безработицы в некоторых странах и регионах мира, %¹¹

	1991	2001	2011	2021	2022	Средняя	Минимальная	Максимальная
Бразилия	6,4	10,7	7,6	13,3	9,5	9,4	6,0	13,9
Россия	5,4	9,0	6,5	4,7	3,9	7,2	3,9	13,3
Индия	6,7	8,0	8,2	7,7	7,3	7,8	6,5	10,2
Китай	2,4	3,8	4,6	4,6	4,9	4,0	2,4	5,0
ЮАР	21,2	20,2	21,4	28,8	29,8	21,9	19,5	29,8
ЕС	8,5	9,2	9,8	7,0	6,1	9,3	6,1	11,5
США	6,8	4,7	9,0	5,4	3,6	5,8	3,6	9,6
Мир	4,9	6,2	6,2	6,2	5,8	6,0	5,1	6,9

Уровень участия в рабочей силе – это доля рабочей силы во взрослом населении.

Фрикционная безработица связана с поиском и ожиданием работы. Причиной существования фрикционной безработицы является несовершенство информации (сведений о наличии свободных рабочих мест). Эта безработица имеет добровольный и кратковременный характер.

Структурная безработица обусловлена структурными сдвигами в экономике. При изменении структуры производства спрос на одни виды профессий сокращается или исчезает (Рис. 7), а на другие – возрастает или возобновляется, в результате чего структура рабочей силы не соответствует структуре рабочих мест. Эта безработица более продолжительна и дорогостояща, чем фрикционная.

Фрикционная и структурная безработица неизбежны, их сочетание образует **естественный уровень безработицы** (уровень безработицы при полной занятости). В отличие от них, экономическую угрозу представляет циклическая безработица.

Циклическая безработица показывает разность между фактической и естественной нормой безработицы. Это безработица, вызванная циклическим сжатием производства, её причиной выступает спад в экономике. Наличие циклической безработицы служит проявлением макроэкономической нестабильности и свидетельством неполной занятости ресурсов.

¹¹ Данные МОТ: <https://ilostat ilo.org/data/> (дата обращения 20.08.2023).

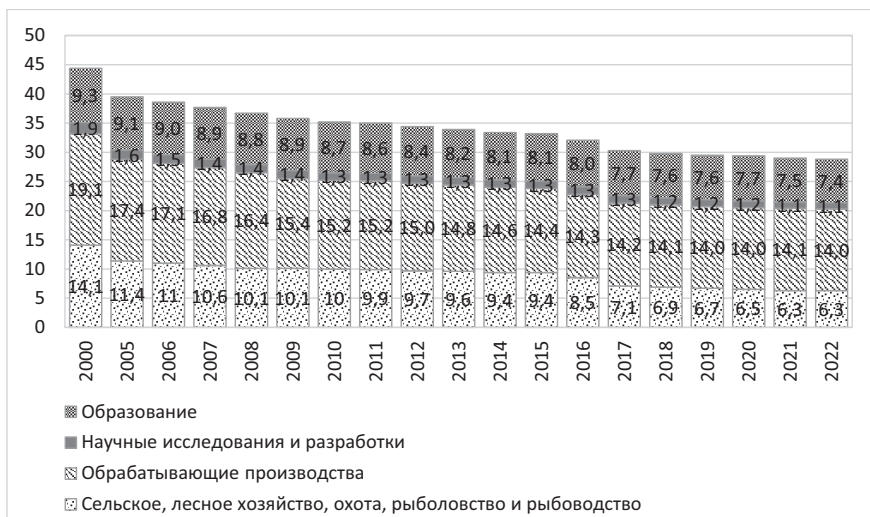


Рис. 7. Доля занятых в России по некоторым видам экономической деятельности, в % от общей занятости¹²

Таким образом, потенциальный ВВП рассчитывается в условиях полной занятости населения с учётом естественного уровня безработицы. Состояние экономики, при котором циклическая безработица отсутствует, а фрикционная и структурная безработицы составляют сумму общего уровня безработицы составляет понятие *полной занятости населения*.

Экономические потери от безработицы. Артур Оукен после изучения мировой статистики обнаружил общую тенденцию – когда реальный уровень безработицы выше естественного на 1%, то отставание ВВП составляет примерно 2,5%. В среднем коэффициент Оукена составляет 2–3%, но зависит от конкретной страны и периода её экономического развития.

Инфляция – устойчивая тенденция к повышению общего (среднего) уровня цен на товары и услуги – выражает долговременный процесс снижения покупательной способности денег.

Главным показателем инфляции выступает *уровень (темп) инфляции*, рассчитывающийся как процентное отношение разницы

¹² Данные Росстата. URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force (дата обращения 20.08.2023).

индекса цен текущего года и индекса цен предыдущего года к индексу цен предыдущего года.

Зависимость между темпом инфляции (P) и уровнем безработицы (U) отображает кривая английского экономиста Уильяма Филлипса, предложенная им в 1958 году, который указал на обратную связь между уровнем безработицы и темпами изменения заработной платы – Рис. 8. Позже вместо безработицы экономисты стали использовать и другие индикаторы, в том числе показатели изменения цен.

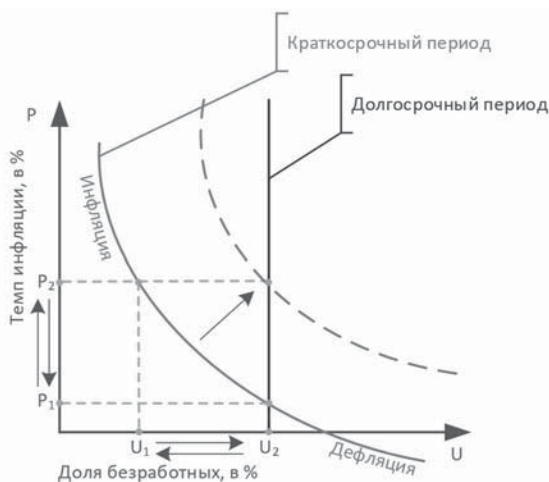


Рис. 8. Зависимость между темпом инфляции и уровнем безработицы в краткосрочном периоде

Кривая Филлипса в краткосрочном периоде иллюстрирует обратную зависимость между уровнем инфляции и уровнем безработицы. Такая форма кривой означает, что инфляция высока при низкой безработице и низка при высокой безработице. В долгосрочном периоде кривая Филлипса представляет собой вертикальную линию, при этом она фиксирована на уровне естественной безработицы¹³.

¹³ В экономической истории мира нефтяной кризис 1970-х гг., сопровождающийся взрывным ростом цен на энергоносители (главным образом нефть), вызвал одновременный рост инфляции и безработицы, тогда они находились не в обратной (чем больше инфляция, тем меньше безработица), а в прямой зависимости (увеличение инфляции на фоне роста безработицы).

Банки являются основным финансовым посредником в экономике, благодаря которому происходит «создание» и оборот денежных средств на рынке.

Современная банковская система двухуровневая: первый уровень – это Центральный банк, второй – это система коммерческих банков.

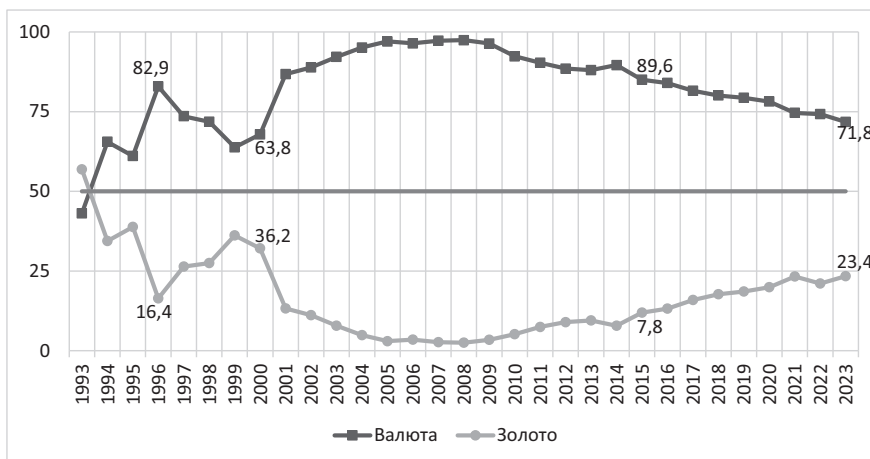


Рис. 9. Международные резервы России, %¹⁴

Центральный банк РФ выполняет следующие функции, являясь:

- *эмиссионным центром страны* (обладает монопольным правом выпуска банкнот, что обеспечивает ему постоянную ликвидность);

- *банкиром правительства* (обслуживает финансовые операции правительства, осуществляет посредничество в платежах казначейства и кредитование государства);

- *банком банков* (хранит обязательные резервы коммерческих банков, выступает кредитором последней инстанции для испытывающих затруднения КБ, предоставляя им кредитную поддержку путём эмиссии денег или продажи ценных бумаг);

¹⁴ Данные ЦБР. URL: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения 01.09.2023). ЗВР также включают резервную позицию в МВФ и счета в СДР, доля которых после усиления санкционного давления значительно возросла.

- межбанковским расчётным центром;
- хранителем золотовалютных резервов страны (Рис. 9).

Центральный банк РФ определяет и осуществляет кредитно-денежную (монетарную) политику.

Монетарная (кредитно-денежная) политика представляет собой один из видов стабилизационной политики, определяемой и осуществляемой ЦБ РФ, цель которой заключается в стабилизации производства, уровня цен и обеспечении полной занятости ресурсов.

Различают **стимулирующую** монетарную политику, которая проводится в период экономического спада и направлена на увеличение предложения денег на рынке, а также **сдерживающую**, проводимую в период подъёма и направленную на ограничение денежного предложения.

К инструментам монетарной политики относятся:

- *изменение нормы обязательных резервов*: повышение ведёт к снижению ссудного капитала КБ, что через мультипликативный эффект ведёт к сокращению денежной массы и наоборот;

- *изменение процентной ставки рефинансирования* (учётной ставки процента): если учётная ставка повышается, то объём заимствований у ЦБ сокращается, уменьшаются и операции КБ по предоставлению ссуд, повышается ставка процента по ссудам КБ, что приводит к уменьшению предложения денег в экономике и наоборот;

- *операции на открытом рынке*: продажа ЦБ государственных обязательств ведёт к сокращению денежной массы в стране, скупка облигации ЦБ – к увеличению денежной массы.

С помощью названных инструментов ЦБ реализует цели денежно-кредитной политики: поддержание на определённом уровне денежной массы (жёсткая монетарная политика) или ставки процента (гибкая монетарная политика).

Если привести рассматриваемые показатели к сопоставимому виду (нормировать)¹⁵, то обнаружится обратная связь между сырьевой рентой и темпами роста экономики – Рис. 10.

¹⁵ Например, конкретное значение минус среднее, разделить на стандартное отклонение.