

Е. А. Худоренко, Н. Е. Христолюбова

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

В СХЕМАХ И ТАБЛИЦАХ

УЧЕБНИК ДЛЯ ВУЗОВ

3-е издание, исправленное и дополненное

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом высшего образования
в качестве учебника для студентов высших учебных заведений,
обучающихся по экономическим направлениям*

**Книга доступна на образовательной платформе «Юрайт» urait.ru,
а также в мобильном приложении «Юрайт.Библиотека»**

Москва ■ Юрайт ■ 2021

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73
Х98

Авторы:

Худоренко Елена Александровна — доцент, кандидат политических наук, доцент кафедры международных отношений и интеграционных процессов факультета политологии Московского государственного университета имени М. В. Ломоносова;

Христолюбова Наталья Евгеньевна — научный сотрудник Центрального экономико-математического института Российской академии наук.

Рецензенты:

Зубенко В. В. — профессор, доктор экономических наук, профессор Департамента мировой экономики и международного бизнеса Финансового университета при Правительстве Российской Федерации;

Лучко М. Л. — доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики экономического факультета Московского государственного университета имени М. В. Ломоносова.

Худоренко, Е. А.

Х98 Мировая экономика и международные экономические отношения в схемах и таблицах : учебник для вузов / Е. А. Худоренко, Н. Е. Христолюбова. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 332 с. — (Высшее образование). — Текст : непосредственный.

ISBN 978-5-534-14587-8

Учебник для вузов «Мировая экономика и международные экономические отношения в схемах и таблицах» представляет собой оригинальный полный курс дисциплины «Мировая экономика» в виде системы взаимосвязанных и взаимно дополняемых структурно-логических схем, таблиц и графиков, отражающих основные мировые теории, тенденции развития мировой экономики в XXI в., международное движение факторов производства, основные проблемы социально-экономического развития стран мирового хозяйства и их противоречия.

Наглядно-графическая форма учебника позволяет преподавателям подготовить необходимые и достаточные презентации по всем учебным темам, а студентам качественно освоить учебный материал, а также быстро и эффективно подготовиться к экзамену.

Учебник представлен для студентов, аспирантов, преподавателей и любознательных читателей.

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

© Худоренко Е. А., Христолюбова Н. Е.,
2017

© Худоренко Е. А., Христолюбова Н. Е.,
2021, с изменениями

© ООО «Издательство Юрайт», 2021

ISBN 978-5-534-14587-8

Оглавление

Предисловие	5
Введение.....	7
Тема 1. Мировая экономика как система.....	11
1.1. Мировое хозяйство и этапы его развития	12
1.2. Международное разделение труда и его виды	24
1.3. Международная специализация труда и кооперирование производства.....	30
1.4. Тенденции и проблемы развития мирового хозяйства.....	33
1.5. Классификация стран в мировой экономике	48
1.6. Международные экономические и финансовые организации	65
Тема 2. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства.....	77
2.1. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике	78
2.2. Ресурсы минерального сырья	80
Топливное минеральное сырье	80
Уголь.....	81
Нефть.....	84
Газ.....	88
Рудное минеральное сырье	92
Нерудное минеральное сырье.....	93
2.3. Земельные, водные и лесные ресурсы	95
Земельные ресурсы.....	95
Водные ресурсы	98
Лесные ресурсы.....	101
Тема 3. Международная торговля товарами и услугами и внешнеторговая политика.....	106
3.1. Мировой рынок и ценообразование на мировом рынке	108
3.2. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС.....	117
3.3. Международная торговля	117
3.4. Теории международной торговли (классические и современные)	125
3.5. Международная торговля товарами.....	135
3.6. Международная торговля услугами.....	139
3.7. Регулирование международной торговли	150
3.8. Санкционная политика в мировой экономике	160

Тема 4. Валютные отношения в мировой экономике.....	168
4.1. Валюта. Валютный курс. Валютный рынок.....	169
4.2. Международные валютно-кредитные отношения, состав международной валютной системы.....	178
4.3. Этапы развития мировой валютной системы, система «Золотого стандарта».....	181
4.4. Регулирование величины валютного курса	187
4.5. Платежный баланс	189
4.6. Криптовалюта. Биткоины	193
Тема 5. Международное движение капитала.....	198
5.1. Сущность, причины, основные формы вывоза капитала и регулирование международного движения капитала в современной экономике	199
5.2. Теории международного движения капитала	205
5.3. Перемещение предпринимательского капитала	211
5.4. Ссудный капитал.....	220
5.5. Международные корпорации в мировой экономике.....	223
5.6. Регулирование международного движения капитала	234
5.7. Свободные экономические зоны	239
Тема 6. Международная миграция рабочей силы	248
6.1. Миграция рабочей силы как форма международных экономических отношений.....	249
6.2. Теории международной трудовой миграции	254
6.3. Регулирование миграции рабочей силы. Государственное и международное регулирование	266
Тема 7. Международная интеграция	276
7.1. Интеграционные объединения: сущность, цели, этапы, теории ...	277
7.2. Интеграционные объединения в группе развитых стран	287
7.3. Основные интеграционные группировки развивающихся стран.....	292
7.4. Процессы экономической интеграции стран с переходной экономикой.....	302
7.5. Дезинтеграционные процессы в мировой экономике	306
Тема 8. Глобальные проблемы в мировой экономике	311
8.1. Типология глобальных проблем	312
8.2. Сущность основных глобальных проблем.....	314
8.3. Пандемия и ее социально-экономические проблемы в мировой экономике	321
8.4. Пандемия и ее социально-экономические проблемы в мировой экономике	326
Новые издания по дисциплине «Мировая экономика и международные экономические отношения» и смежным дисциплинам.....	331

Предисловие

Учебник «Мировая экономика и международные экономические отношения: в схемах и таблицах» представляет собой результат научных исследований преподавателей кафедры экономики последних лет по особенно актуальной и широко обсуждающейся научной общественностью экономистов, социологов и политологов проблеме вступления России во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Цель таких исследований — дать студентам и слушателям университета обобщенное представление обо всех позитивных и негативных последствиях вступления России в мировое торгово-экономическое пространство, объективно объяснить возникающие при этом угрозы для национальной экономики, ее отраслей, регионов и граждан. Авторы учебника исходили из задач представления и оценки в полном объеме таких предварительных условий, как «плата» за преимущества свободной торговли на мировом рынке, которые выдвигаются перед нашей страной со стороны лидеров ВТО.

Авторы также ставили перед собой задачи развития у обучаемых экономического мышления категориями и параметрами глобального мирового пространства, проблемами международного разделения труда, когда только в его условиях возможно интернациональное производство и распространение сверхсложных современных изделий, когда уже ни одна страна планеты Земля не в состоянии только своими силами и средствами производить конечные продукты. При этом авторы исходили из предположения, что ко времени окончания университета выпускники будут жить и работать уже в условиях реальной мировой экономической системы ВТО, когда каждая единица знаний этого учебника будет той новой реальностью, в условиях которой им будет необходимо принимать управленческие решения, затрагивающие интересы не только нашей страны, но и других государств.

Учебник выполнен в кратком изложении с помощью взаимосвязанных структурно-логических схем, таблиц и графиков, что существенно облегчает преподавание и восприятие сложной, новой и специфической информации. Важным отличием настоящего учебника является использование в нем в качестве инновационного инструмента идей гипертекстовой технологии. В учебнике представлены современные статистические данные на 2017—2020 гг. В связи

с актуализацией, проведенной в 2020 г., в учебнике появились новые разделы, посвященные санкционной политике, криптовалюте, биткоинам, дезинтеграционным процессам в мировой экономике, пандемии и ее социально-экономической проблематике, как одной из актуальнейших глобальных проблем современности.

Введение

Большинство стран, вставших на путь глубоких социально-экономических и политических реформ, живут в начале третьего тысячелетия неодинаково. Но в глубине своих чаяний народы, пережившие тяжелейшие потери, разрушения и крушение многих надежд, хранят мечту о последующем — желательно, быстром — социально-экономическом подъеме, вхождении в число развитых современных государств и в мировой рынок.

Далеко не все понимают природу этого рынка, органически присущие ему конкуренцию и борьбу — огромную борьбу за то, чтобы добиться на нем достойного места, а не остаться на задворках мировой цивилизации. Рынок есть рынок, и он развивается по своим строгим и неумолимым законам.

Отнюдь не все страны имеют сегодня продуманную программу решения накопившихся проблем. Периодически обостряющиеся политические страсти мешают выбору продуманных решений. По-разному видится и сам завтрашний день.

Однако есть красная нить, диктуемая не волей случайного выбора, а отражающая главную закономерность самого мирового рынка, игнорировать или недооценивать которую недопустимо. Речь идет о ведущей роли межгосударственных интеграционных объединений или транснациональных корпораций.

Академик Российской академии наук Л. И. Абалкин обращает наше внимание на то, что мировой рынок представляют сегодня многие тысячи, даже миллионы хозяйственных структур — от мелких предприятий до их крупных союзов, мелкие, средние и крупные банки, инвестиционные и страховые компании, биржи и торговые союзы. Но если подняться над этой многоцветной картиной, то станет ясно, что, по разным оценкам, от 30 до 80% всего оборота мировой торговли совершается в рамках отлаженных и хорошо скоординированных межгосударственных корпораций. Поэтому вызов времени, в котором могут воплотиться надежды и чаяния наших народов, лежит в последовательном, постепенном и отнюдь не легком создании столь же эффективной системы межгосударственных интеграционных объединений¹.

¹ Абалкин Л. И. Формирование межгосударственных интегрированных объединений, методология и практика. Предисловие. М. : ИЭ РАН, 2001. С. 80—85.

Подчеркнем еще раз: это не доброе пожелание, а жесткий вызов времени, без которого ни у одной страны (несмотря на ее масштабы) нет надежд на достойное будущее.

В связи с этим следует напомнить, что еще Бродель Фернан в книге «Материальная цивилизация, экономика и капитализм» (1992) в процессе исследования циклической динамики истории призывал обществоведов, и экономистов в частности, искать нынешние закономерности социально-экономического развития в прошлом.

Он отмечал: «Мне бы хотелось, чтобы специалисты общественных наук <...> видели в истории исключительное средство познания и исследования. Разве настоящее не находится больше, чем на половину во власти прошлого, упорно стремящегося выжить? И разве не предоставляет прошлое посредством своих закономерностей, своих различий и своих сходств ключ, необходимый для серьезного понимания настоящего?»¹.

Ф. Бродель определяет мировую экономику, которая охватывает всю Землю, и мир-экономику — экономически самостоятельную часть планеты, которой внутренние связи и обмены придают определенное органическое единство.

Мир-экономика имеет свое пространство, в центре которого находится полюс — крупный город. Города-миры бесконечно соперничают за лидерство и периодически меняются — сегодня это Дубай, Сингапур, Тайвань, а еще вчера это были — Вашингтон, Париж, Берлин. Пространство мир-экономики выступает как сумма иерархических частных экономик с разным уровнем богатства, разностью потенциалов, посредством которых обеспечивалось функционирование всей совокупности глобальной экономики.

Потенциал неравенств экономик дает представление о натиске слабо развитых, догоняющих стран, объясняет, что центральная зона оказывается выше самой себя, во главе любого возможного прогресса.

История мира — это сосуществование способов производства, которые мы склонны рассматривать последовательно, в связи с разными эпохами истории.

Недавно в экономической прессе появился перевод статьи выдающегося экономиста-теоретика Дж. Кейнса «Экономические возможности наших внуков»². В ней он напомнил нам: «С древнейших времен, о которых сохранились письменные свидетельства, скажем, с 2000 г. до н. э. и до начала XVIII в. уровень жизни среднего жителя в центре цивилизации значительно не изменялся. Конечно, были некоторые подъемы и спады. Временами — чума, голод или войны.

¹ Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм XV—XVIII вв. Т. 3. Время мира. М., 1992. С. 11.

² Keynes J. Economic Possibilities for our Grandchildren // Essays in Persuasion. N. Y. : W. W. Norton&Co, 1963. P. 358—373.

Временами наступал “золотой век”. Но никаких резких и прогрессивных изменений не было. Некоторые периоды, возможно, были на 50 % лучше, чем остальные, в крайнем случае — на 100 % лучше, и так на протяжении почти четырех тысячелетий, закончившихся, скажем, в 1700 г.

Столь медленный темп роста или даже отсутствие прогресса были вызваны двумя причинами: нехваткой важных технических новшеств и неспособностью накапливать капитал. Особенно удивительно отсутствие серьезных технических изобретений в период между доисторической эпохой и сравнительно недавним прошлым.

Почти все, что действительно важно и чем человек владел в начале современной эпохи, было известно ему еще на заре истории. Язык, огонь, домашние животные, которых мы держим и теперь, пшеница, ячмень, вино и оливки, плуг, колесо, весло, парус, кожа, холст и сукно, кирпичи и горшки, золото и серебро, медь, олово, свинец и железо вошли в этот список еще до 1000 г. до н. э. Сведения о том, когда впервые возникли банковское дело, искусство управления государством, математика, астрономия и религия, — отсутствуют.

Начиная с XVI в. и в нарастающем темпе крещендо с XVIII в. вступает в свои права великая эпоха науки и технических изобретений. Она окончательно сформировалась в начале XIX в.: уголь, пар, электричество, бензин, сталь, резина, хлопок, химическая промышленность, механизация и средства массового производства, радиосвязь, печать, Ньютон, Дарвин, Эйнштейн и еще тысячи людей и вещей, слишком известных, чтобы их перечислять.

А что в результате? Несмотря на громадный рост мирового населения, которое необходимо обеспечивать домами, машинами и прочим, средний уровень жизни в Европе и Соединенных Штатах вырос примерно в четыре раза. Объем капитала увеличился в масштабах, более чем в 100 раз превысивших масштабы всех предшествующих эпох»¹.

Далее Дж. Кейнс прогнозирует: «Имеются основания полагать, что революционные технические изменения, которые пока затрагивали в основном промышленность, вскоре коснутся и сельского хозяйства. Мы стоим на пороге коренных сдвигов в эффективности пищевой промышленности, подобных тем, что уже произошли на транспорте, в добывающей и обрабатывающей промышленности. Всего через несколько лет для функционирования всех отраслей сельского хозяйства, добывающей и обрабатывающей промышленности потребуются в четыре раза меньше человеческих усилий»².

¹ Кейнс Дж. Экономические возможности наших внуков // Вопросы экономики. 2009. № 6. С. 60.

² Там же.

Исторический процесс волнообразно и циклично развивается не только в пространстве, но и во времени, формируя конъюнктурные ритмы, охватывающие экономику, политику и демографию, самосознание и коллективное мышление с его подъемами и спадами, сменяющимися друг друга научными школами, доктринами и инновационными течениями.

Нобелевский лауреат в области экономики В. В. Леонтьев определил текущие и прогнозные параметры мировой экономики на двадцатилетия по регионам и блокам стран. Сегодня Организация Объединенных Наций (ООН) и ее организации ежегодно используют методы, модели и другие инструменты при решении проблем повышения эффективности инвестиций в страны, их отрасли и мировые регионы. Они описаны в книге «Будущее мировой экономики» и заслуживают углубленного изучения.

Актуальность этой публикации не утратила своего значения для мировой и национальной экономик. Она вобрала в себя появившиеся ранее исследования: Римского клуба «Пределы роста» Д. Медоуза (1972); «Человечество на перепутье» М. Месаровича и Э. Пестеля (1974); «Пересмотр международного порядка» Я. Тинбергена (1976); работы Гудзоновского института «Следующие 200 лет» Г. Кана, У. Брауна и Л. Мартеля (1976) и др.

Авторы данного учебника стремились соединить мировую экономическую историю и глобальную экономику будущего. Получившийся учебник представляет собой новое исследование фундаментальных основ мировой экономики, экономических отношений, социальных и экономических процессов, выраженное в ультракомпактной логически связанной форме в виде итоговых схем, графиков, таблиц и иных материалов, максимально удобных для работы с информационными базами данных, усвоения и использования полученных научных результатов.

Доктор экономических наук, профессор Е. Г. Яковенко

Тема 1

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СИСТЕМА

1. Мировое хозяйство и этапы его развития.
2. Международное разделение труда и его виды.
3. Международная специализация труда и кооперирование производства.
4. Тенденции и проблемы развития мирового хозяйства.
5. Классификация стран в мировой экономике.
6. Международные экономические и финансовые организации.

Базовые термины и понятия:

мировая экономика;	международные организации;
международные экономические отношения;	экспортная, импортная и внешнеторговая квота;
субъекты мировой экономики;	паритет покупательной способности;
мировой рынок;	развитые страны;
международное разделение труда;	развивающиеся страны;
международная специализация и кооперирование;	страны с переходной экономикой;
открытая экономика;	индекс человеческого развития;
автаркия;	международные организации;
глобализация;	природно-ресурсный потенциал.
интернационализация;	
постиндустриализация;	

Рекомендуемая литература

Основная литература

Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения : учебник / Е. Ф. Авдокушин. — Москва : Юристъ, 2010.

Болoduлина, Л. П. Международные экономические организации : учебное пособие / Л. П. Бородулина. — Москва : Магистр, 2013.

Киреев, А. П. Международная экономика : учебное пособие : в 2 ч. Ч. 1. Международная экономика: движение товаров и факторов производства / А. П. Киреев. — Москва : Международные отношения, 2000.

Мировая экономика и международные экономические отношения : полный курс : учебник / А. С. Булатов [и др.] ; под редакцией А. С. Булатова. — Москва : КноРус, 2017. — С. 20—43.

Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / под редакцией Л. С. Шаховской. — Москва : КноРус, 2019. — С. 8—60.

Мировая экономика и международные экономические отношения. Практикум : учебное пособие для бакалавриата и специалитета / М. А. Губина, А. Г. Коваль, З. С. Подоба, С. Ф. Сутырин. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 9—20.

Протас, В. Ф. Мировая экономика в схемах : учебное пособие / Ф. Протас. — Москва : Велби : Проспект, 2008.

Пузакова, Е. П. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. П. Пузакова. — Ростов н/Д. : Феникс, 2004.

Смитиенко, Б. М. Международные экономические отношения : учебник / Б. М. Смитиенко. — Москва : ИНФРА-М, 2012. — С. 5—75.

Шимко, П. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / П. Д. Шимко ; под редакцией И. А. Максимцева. — Москва : КноРус, 2020. — С. 16—56.

Дополнительная литература

Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В. К. Ломакин. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017.

Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития : учебное пособие / Е. Д. Фролов [и др.] ; под общей редакцией Е. Д. Фроловой, С. А. Лукянова. — Екатеринбург : Изд-во УрФУ, 2016. — С. 12—25, 38—55.

Мировая экономика: прогноз до 2020 года / под редакцией А. А. Дынкина. — Москва : Магистр, 2008.

Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : в 2 т. Т. 1 / Р. И. Хасбулатов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — С. 33—89.

Шкваря, Л. В. Мировая экономика в схемах и таблицах : учебник / Л. В. Шкваря. — Москва : Эксмо, 2005. — С. 19—62.

<https://wto.ru>.

<https://www.un.org/russia>.

<https://www.worldbank.org>.

1.1. Мировое хозяйство и этапы его развития

Таблица 1

Этапы развития мировой экономики

Этап	Основные характеристики
XV—XVII вв.	«Великие географические» открытия. Повышение эффективности использования факторов производства. Международное разделение труда базируется на естественных факторах. Распространение купеческого капитала. Распространение капиталистической мануфактуры. Возникновение мирового рынка
XVIII—XIX вв.	Появление машинной индустрии и современных средств транспорта, и связи. Начало массового фабричного производства готовых изделий.

Этап	Основные характеристики
	Формирование мирового (всемирного) рынка товаров и услуг. Усиление движения почти всех факторов производства
XIX—XX вв.	Усиление взаимодействия экономик всех стран на основе международного разделения труда. Формирование мирового хозяйства как целостной системы
Мировая экономика сформировалась как наука в 1920-х гг. и стала связывать не только движение между странами товаров и услуг, но и движение всех факторов производства.	
1910 — начало 1950 гг.	Сворачивание мирохозяйственных связей. Снижение объема мировой торговли и объема движения факторов производства. Войны и революции. Появление международной организации (Международного валютного фонда — МВФ). Формирование двух типов мировых хозяйств: капиталистического и социалистического. Мировой экономический кризис («Великая депрессия» 1929—1933 гг.), нарастание теневой конкуренции, автаркия
1950—1970 гг.	Возникновение интеграционных группировок: Европейский союз (ЕС), Совет экономической взаимопомощи. Возникновение и развитие мировой социалистической системы (особая подсистема мирового хозяйства — 1/3 мирового внутреннего валового продукта (ВВП)). Восстановление мировых хозяйственных связей. Рост экспорта предпринимательского капитала и, как следствие, транснационализация мировой экономики. Распад колониальной системы в 1860 г., образование новой большой группы развивающихся стран, выделение в 1970 г. новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии («первой волны», «Малый дракон»): Южная Корея, Гонконг (Сянган), Сингапур, Тайвань; «второй волны»: Бразилия, Аргентина, Мексика, Индия. Снижение в 1970—1980 гг. объема производства и экономики на 10 % из-за кризисных явлений. В период 1980—1982 гг. снижение объема производства превышало 4 %
1980—1990 гг. по настоящее время	Переход развитых стран к этапу постиндустриализации и цифровизации всех областей и сфер деятельности и быта. Преодоление экономического отставания отстающими странами. Возврат социалистических стран к рыночной экономике.

Этап	Основные характеристики
	Постиндустриализация, интернационализация, либерализация, регионализация и интеграция, транснационализация капитала и производства, унификация правил хозяйственной жизни, глобализация, открытость экономики

Таблица 2

Задачи и характерные черты мировой экономики¹

Задачи и характерные черты	Описание
Задачи	Выявление наиболее часто повторяющихся типовых характеристик и особенностей отношений в системе мирового хозяйства. Определение закономерностей функционирования и развития рыночной системы хозяйств. Выявление тенденции развития мировых рынков
Характерные черты	Все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему. Мировой экономике присуща <i>целостность</i>, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Мировая экономика относится к числу <i>сложных систем</i>, характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью, неравномерностью экономического развития. Мировой экономике свойственна <i>иерархичность</i>, которая предусматривает, что функционирование мировой хозяйственной системы, прежде всего на удовлетворении спроса высшего системного уровня. Экономическая мощь распределяется в мире между наиболее развитыми странами. <i>Основу</i> системы составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. Мировая экономика как система имеет <i>общую цель</i>. Ее функционирование направленно на удовлетворение потребностей (спроса), но в разных подсистемах эта цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий.

¹ Ломакин В. К. Мировая экономика : учебник. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017.

Задачи и характерные черты	Описание
	Мировая экономика как система <i>не может развиваться без определенного порядка</i>, основанного на нормах международного публичного и частного права, которые регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Мировое хозяйство является <i>исторической и политико-экономической категорией</i>. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализация хозяйственной жизни и социально-экономическая структура. Мировое хозяйство представляет собой <i>сложную систему, состоящую из отдельных элементов, субъектов</i>, которые сами являются системами с присущим только им регулированием. В социально-экономическом плане мировое хозяйство <i>неоднородно</i>. Ведущее место в нем принадлежит промышленно-развитым западным странам (индустриальным). Особое место занимают развивающиеся страны, у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных стран. Большую специфику имеют страны с переходной экономикой. В производственном и социальном плане мировое хозяйство представляет собой <i>арену противоречий, конкурентной борьбы</i>, которые разворачиваются как внутри страны, так и в планетном масштабе. В мировом хозяйстве, как и в любой сложной системе, <i>имеются «узкие места»</i>, обладающие такими свойствами, что даже слабые воздействия на них способны вызывать существенные, а иногда и катастрофические изменения в состоянии поведении всей сложной системы

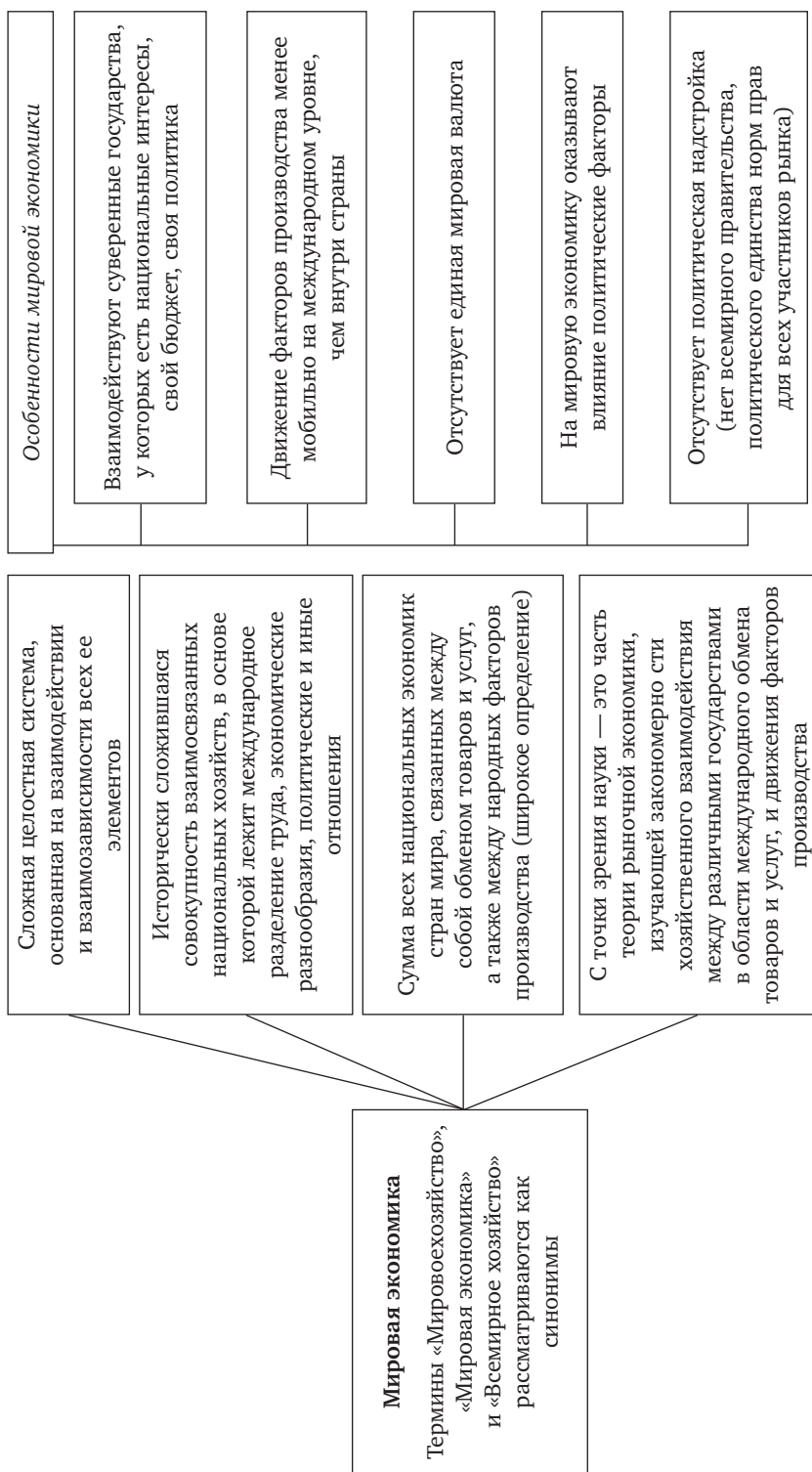


Рис. 1. Определение понятия «мировая экономика» и ее особенности

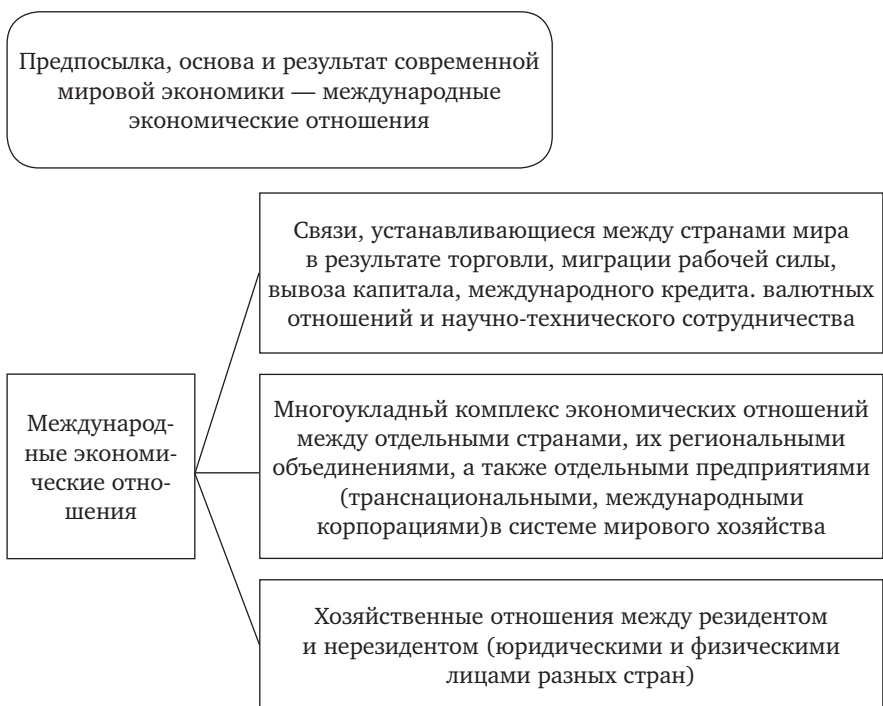


Рис. 2. Понятие международных экономических отношений

Резидент — хозяйственные субъекты, юридические или физические лица:

- постоянно находящиеся на территории данной страны;
- рабочие мигранты, находящиеся на территории страны больше одного года;
- правительство страны;
- иностранные предприятия, осуществляющие свою деятельность на территории страны

Нерезидент — хозяйственные объекты, юридические или физические лица:

- имеющие постоянное местожительство на территории иностранного государства;
- иностранные предприятия, находящиеся на территории данной страны, созданные в соответствии с законодательством иностранного государства;
- осуществляющие на территории данной страны свою деятельность иностранные предприятия и международные организации

Рис. 3. Понятия «резиденты» и «нерезиденты» в системе национальных счетов для учета и анализа субъектов мировой экономики

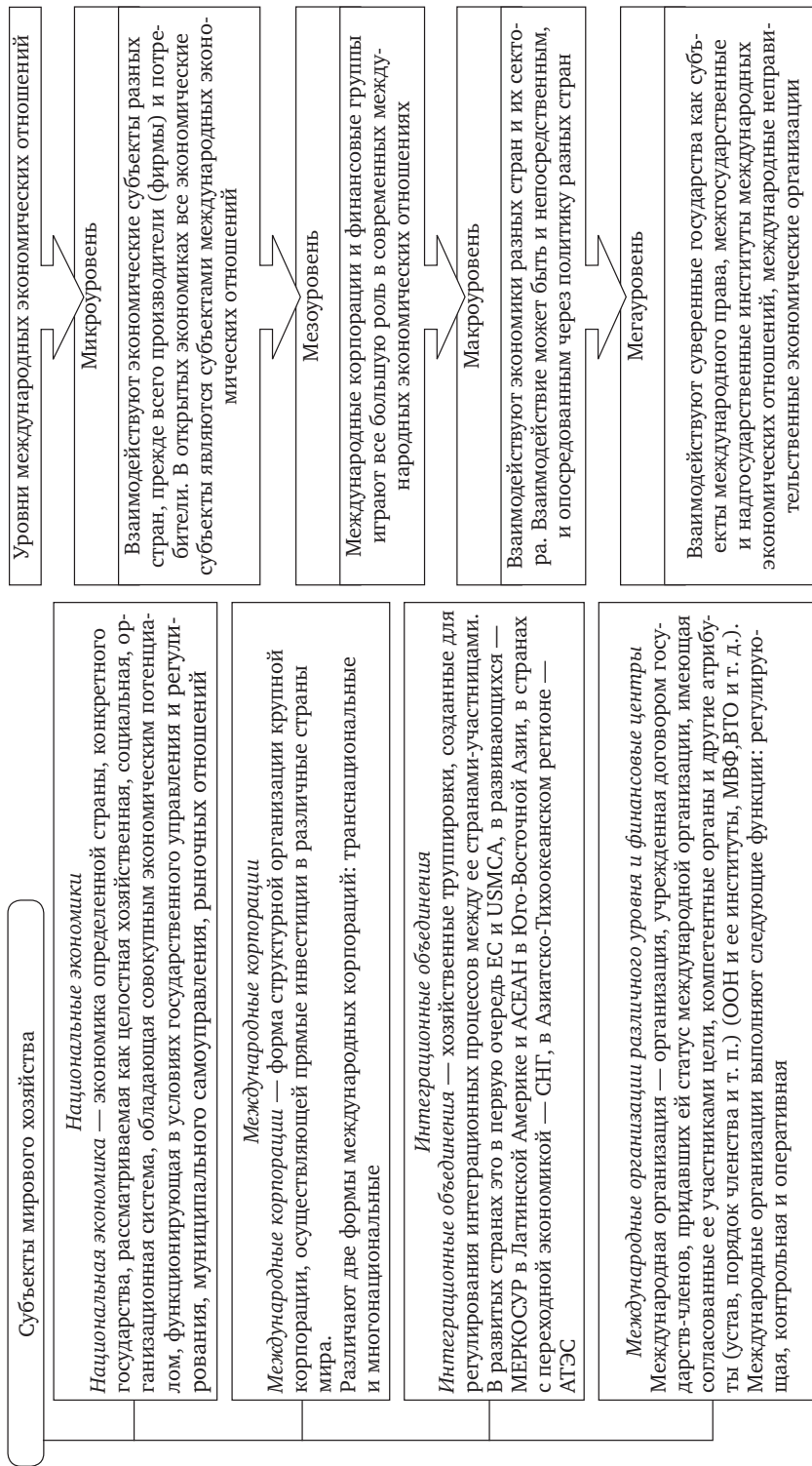


Рис. 4. Субъекты мирового хозяйства и уровни международных экономических отношений

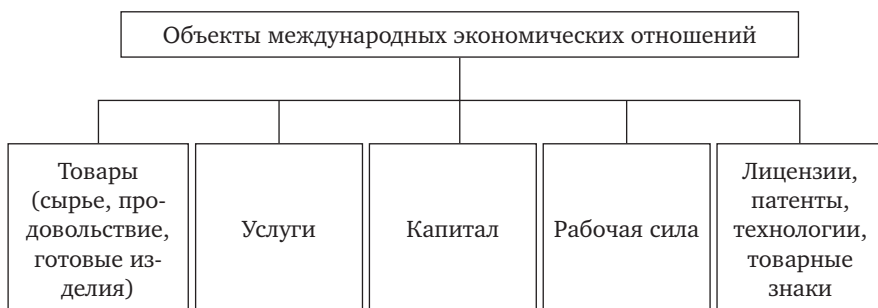


Рис. 5. Объекты мировой экономики

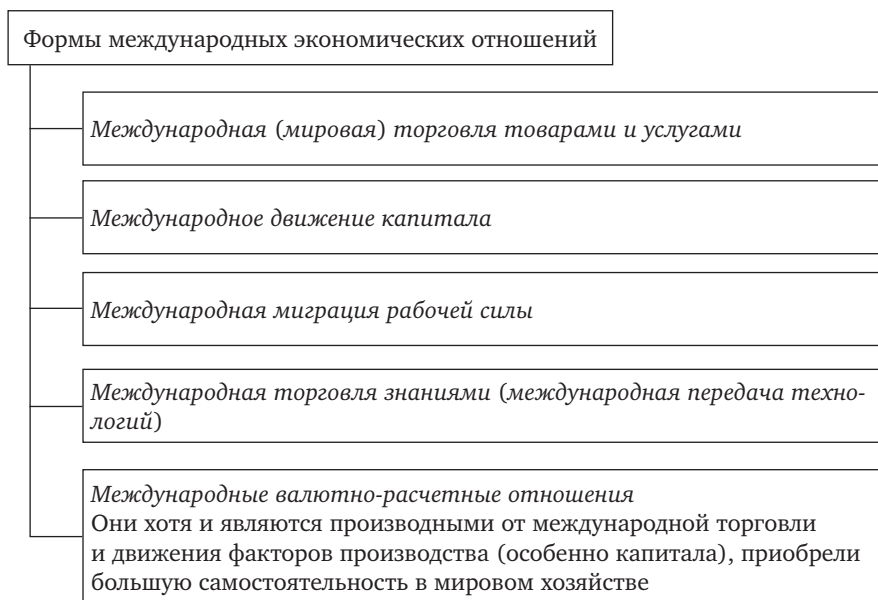


Рис. 6. Формы международных экономических отношений

Все факторы производства обладают международной мобильностью, но одни высоко мобильны (труд, капитал, информация), а другие мобильны опосредованно (предпринимательские способности и природные ресурсы).

Международная мобильность — это мобильность факторов производства, выраженная в исторически сложившемся или приобретенном сосредоточении отдельных факторов производства в различных странах, являющемся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах. Степень мобильности зависит от функционального типа, к которому относится каждый конкретный фактор

Факторы производства — ресурсы, необходимые для производства товаров и услуг

Традиционно факторы производства подразделяются на составляющие

Труд, или трудовые ресурсы

Труд представляет собой целесообразную деятельность человека по созданию экономических благ, проявление совокупности умственных и физических способностей человека

Капитал, или инвестиционные ресурсы

Капитал включает в себя совокупность созданных прошлым трудом человека благ. К факторам производства относится не весь капитал, а только реальный — здания, сооружения, станки, машины и оборудование, инструменты и пр., т. е. все то, что используется для производства и транспортировки товаров и услуг. Финансовый же капитал (акции, облигации, банковские депозиты и деньги) к факторам производства не относится, поскольку не связан с реальным производством, а выступает в качестве инструмента получения реального капитала

Земля, или природные ресурсы

Земля как фактор производства охватывает все сельскохозяйственные угодья и городские земли, которые отведены под жилищную или промышленную застройку, а также совокупность природных условий, необходимых для производства товаров и услуг

Предпринимательские способности, или предпринимательский талант

Предпринимательские способности предполагают особые способности человека, заключающиеся в его умении: организовывать производство и выпуск товаров и услуг путем соединения всех необходимых факторов производства; принимать основные решения по управлению производством и ведению бизнеса; рисковать денежными средствами, временем, трудом, деловой репутацией, поскольку деятельность на рынке связана с большой неопределенностью, а результат не гарантирован; быть новатором, т. е. внедрять новые технологии, новые продукты, методы организации производства

Информация

Информация является одним из ключевых экономических ресурсов на современном этапе развития общества

Рис. 7 Факторы производства — ресурсы, необходимые для производства товаров и услуг

По М. Портеру факторы производства по степени мобильности делятся на:

Основные

Факторы, которые достались стране от природы или стали результатом длительного исторического развития: географическое положение, природные ресурсы, климат и т. д. Обладают низкой мобильностью

Развитые

Факторы, которые приобретены страной в результате интенсивных поисков и капиталовложений: современная технология, квалифицированные кадры, современная инфраструктура, добытые полезные ископаемые и т. д. Обладают высокой мобильностью

Общие

Факторы, которые можно применять в различных отраслях для создания разнообразной продукции (персонал с высшим образованием, технология получения электричества). Обладают высокой мобильностью

Специфические

Факторы производства в узкой специализации, те, которые можно применять для выпуска только в одной отрасли или для создания одной или очень узкой группы продукции: венчурный капитал. Обладают низкой мобильностью

Страны, которые имеют развитые и общие факторы производства, обладают конкурентными преимуществами

Рис. 8. Факторы производства по М. Портеру

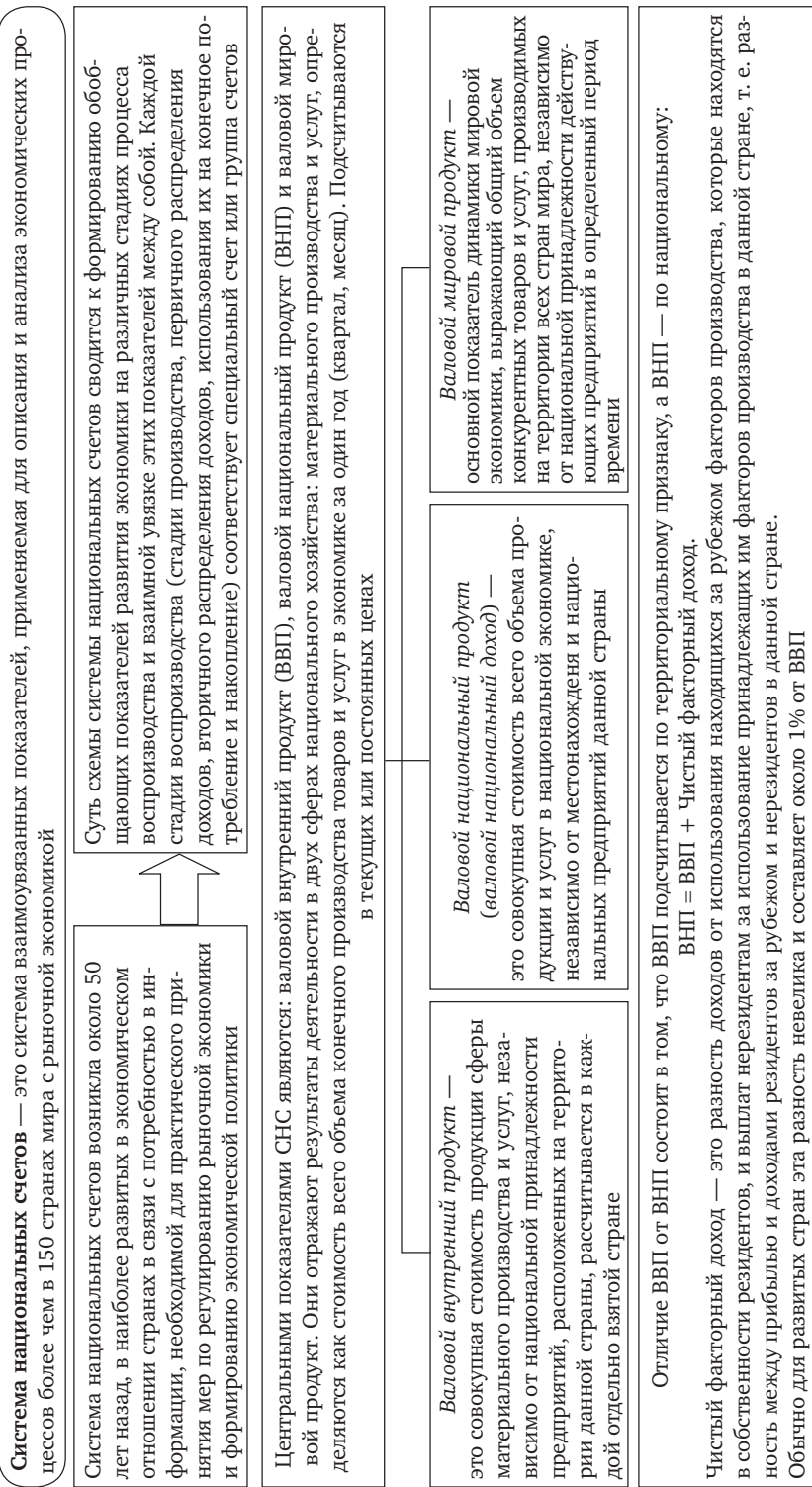


Рис. 9. Понятие системы национальных счетов

Показатели системы национальных счетов

<i>Добавленная стоимость (ДС)</i> — это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта, т. е. зарплату, прибыль и амортизацию конкретного предприятия: $ДС = ВПП - ТМИ + АО,$ где ВВП — валовой продукт предприятия (рыночная цена выпущенной продукции); ТМИ — текущие материальные издержки; АО — отчисления на амортизацию. В системе национальных счетов в состав добавленной стоимости входят: амортизация, зарплата, прибыль корпораций и некорпоративных предприятий, полученная ими рента, процент на ссудный капитал и косвенные налоги на бизнес	
ВВП превышает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и сумму косвенных налогов, поэтому не может отражать, что производство реально прибавило к благосостоянию общества. Для этого существуют показатели — <i>чистый национальный продукт (ЧНП)</i> и <i>национальный доход (НД)</i>. С помощью ЧНП измеряется общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства: $ЧНП = ВВП - АО$	
<i>Национальный доход</i> выражает сумму первоначальных доходов (оплата труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на произведенный импорт), получаемую резидентами данной страны. В отличие от ВВП НД не включает доходы, получаемые из-за границы или переведенные за границу. $НД = ЧНП - \text{Сумма косвенных налогов} + \text{Субсидии};$ $НД = ВВП - АО - \text{Сумма косвенных налогов} + \text{Субсидии}.$ Сумма налогов значительна. Они включаются в рыночные цены товаров и услуги уплачиваются конечным потребителям. Субсидии оказывают на цены противоположное действие: они понижают их на собственную величину	
<i>Валовой национальный доход (ВНД)</i> — это используемый на накопление и потребление и потребление ВВП, включающий в себя чистые трансферты из-за рубежа. <i>Чистые трансферты</i> — это разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами из данной страны и в нее	

Рис. 10. Основные показатели системы национальных счетов

1.2. Международное разделение труда и его виды

Международное разделение труда (*international division of labor*) — это способ организации мировой экономики, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров и услуг, а затем обмениваются ими.

Международное разделение труда — высшая ступень развития общественно-территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах

Международное разделение труда — закономерный результат развития общественного разделения труда.

Общественное разделение труда — это исторически определенная система разделения труда в человеческом обществе, в процессе которого происходит качественная дифференциация различных видов деятельности человека.

Общественное разделение труда основано на естественном разделении труда

Естественное разделение труда — первоначальное обособление различных видов трудовой деятельности людей в соответствии с их полом и возрастом

Этапы процесса естественного разделения труда в обществе:

- 1) отделение скотоводства от земледелия;
- 2) выделение ремесла в самостоятельный вид деятельности;
- 3) выделение купеческого капитала и торговли

Рис. 11. Понятие международного разделения труда



Рис. 12. Виды международного разделения труда

История развития международного разделения труда

Этап	Описание
VII—XVIII вв.	Международное разделение труда зародилось в мануфактурный период развития капитализма (XVII—XVIII вв.) и до промышленного переворота (конец XVIII — первая половина XIX в.) базировалось на естественной основе: различиях в природно-климатических, географических условиях существования отдельных стран, в запасах сырья и источников энергии, т. е. таком факторе производства, как земля
XIX—XX вв.	Важную роль в развитии международного разделения труда в этот период стал играть капитал. Это выражалось не только в различной обеспеченности стран накопленными запасами материальных средств, необходимых для производства товаров, но и в различиях исторических традиций и опыта производства, уровней развития товарного производства и рыночных механизмов, а также просто денежных и других финансовых ресурсов. Наличие достаточных сбережений (капитала в денежной форме) является важнейшей предпосылкой для инвестиций и расширения производства
XX—XXI вв.	На международное разделение труда сильное влияние стало оказывать различие в уровне развития научно-технического прогресса, достигнутого в отдельных странах, которое в свою очередь в значительной степени выступает следствием различий в обеспеченности такими факторами производства, как труд и капитал. Оно включает в себя также различную обеспеченность стран ресурсами знаний, т. е. суммой научно-технической информации, сосредоточенной в научных учреждениях, литературе, банках данных и т. д. Таким образом, важнейшей предпосылкой развития международного разделения труда является международное разделение других факторов производства. <i>Международное разделение факторов производства (international division of factors)</i> — исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективных, чем в других странах

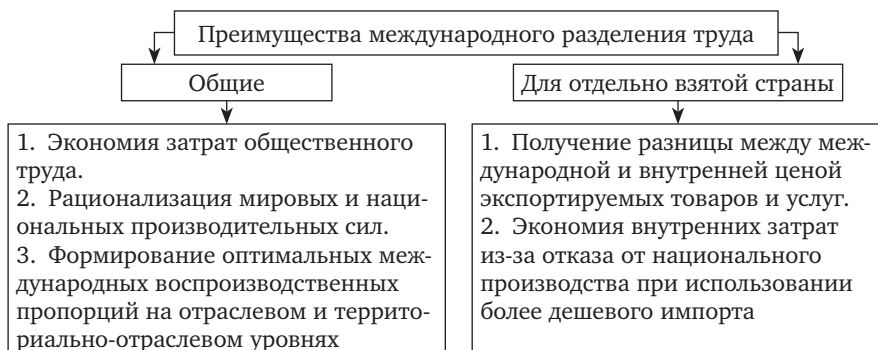


Рис. 13. Преимущества международного разделения труда

Таблица 4

Причины участия страны в международном разделении труда

Причины	Комментарий
Изменение объема внутреннего рынка страны	У крупных стран с развитым рынком больше возможностей найти на нем необходимые факторы производства и потребительские товары и, следовательно, меньшая потребность участвовать в международной специализации и товарообмене. В то же время диверсифицированный рыночный спрос в стране побуждает расширять импортные закупки, возмещая их расширением экспортной специализации
Циклические изменения уровня экономического развития страны	Необходимость участия страны в международном разделении труда тем больше, чем меньше ее экономический потенциал
Разная обеспеченность страны природными ресурсами	Высокая или же низкая степень обеспеченности страны природными ресурсами вызывает необходимость активного участия в международном разделении труда
Влияние удельного веса в структуре экономики страны базовых отраслей промышленности	Чем выше удельный вес базовых отраслей, тем, как правило, меньше включение страны в систему международного разделения труда

Таблица 5

Основные факторы, влияющие на развитие международного разделения труда, и их сущность

Фактор	Комментарий
Природно-географические различия стран, их природные ресурсы	Существенно влияют на международную специализацию отдельных стран на поставке на мировой рынок отдельных видов энергоносителей, полезных ископаемых или сельскохозяйственных культур, требующих особых условий выращивания (кофе, чай, бананы и т. п.)
Научно-технический прогресс (НТП)	Дает для многих стран мира возможность выпуска продукции сверх потребностей внутреннего рынка, расширяет номенклатуру товарной специализации стран, вовлекает в международное разделение труда научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), расчленяет единую технологическую цепочку производства готовых изделий между фирмами

Фактор	Комментарий
	разных стран, облегчает процессы реализации международного разделения труда через создание всемирных систем транспорта, связи, расчетов, информации
Различия в уровнях экономического и научно-технического развития стран в мировой экономике	Как правило, страны, добившиеся больших успехов в НТП, активнее участвуют в международном разделении труда
Тип хозяйствования и характер внешнеэкономических связей	Рыночные основы функционирования и открытость национальной экономики повышают степень включения страны в систему международного разделения труда
Развитие процессов региональной экономической интеграции	Значительно углубляет международную специализацию и кооперирование между странами — членами объединений
Экономическая экспансия транснациональных корпораций (ТНК)	Экономическая экспансия ТНК сказалась на международном разделении труда по трем направлениям: • географическое распределение производства и производственных мощностей в мире; • формирование торговых потоков в мировой торговле; • «невидимая» роль в перераспределении прибавочной стоимости. Именно ТНК придали новый облик международному разделению труда: от простого обмена стран сырьем и готовой продукцией, имеющейся у них в излишке, к обмену полуфабрикатами, узлами и деталями. Развивая таким образом международное разделение труда, международные корпорации одновременно и тормозят его, сокращая объем товарной торговли за счет внутрифирменной торговли и размещения своего производства в стране потребителя, а также за счет выравнивания условий производства и сглаживания отраслевых различий между странами
Сущность международного разделения труда	Проявляется в диалектическом единстве процессов международной специализации и кооперирования стран в процессе удовлетворения их национальных экономических интересов

Основные показатели международного разделения труда		
Экспортная квота — количественный показатель, который характеризует значимость экспорта для национальной экономики, отдельных ее отраслей и регионов. Рассчитывается по формуле $K_э = \frac{Э}{ВВП} \cdot 100\%,$ где Э — объем экспорта за период; ВВП — объем внутреннего валового продукта за период. Экспортная квота показывает степень участия страны в международном разделении труда (отражает долю ресурсов страны, вовлеченных в международное разделение труда); степень зависимости процесса реализации произведенной национальной продукции от внешних рынков; возможность страны производить определенное количество продукции для мировых рынков	Импортная квота — количественный показатель, характеризующий объем импорта определенного товара, установленного в соответствии с потребностями в нем и объемами собственного производства. Рассчитывается по формуле $K_{и} = \frac{И}{ВВП} \cdot 100\%,$ где И — объем импорта за период. Импортная квота показывает степень зависимости национального потребления и производства страны от внешнего мира	Внешнеторговая квота — отношение совокупной стоимости экспорта и импорта, деленной на два, к стоимости ВВП. Рассчитывается по формуле $K_в = \frac{1}{2} \cdot \frac{(Э + И)}{ВВП} \cdot 100\%.$ Внешнеторговая квота в основном отражает степень участия стран в международном разделении труда, показывает степень открытости экономики

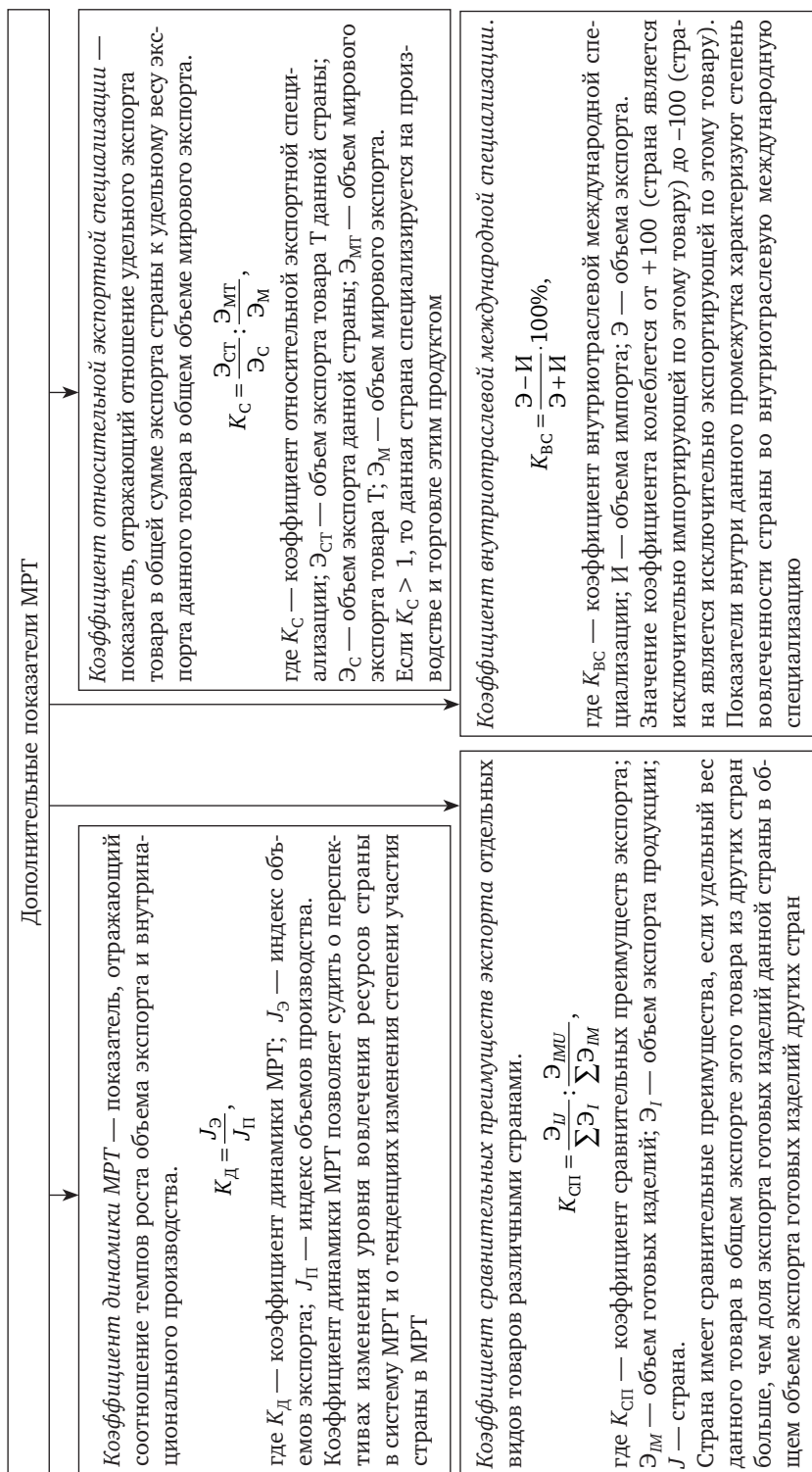


Рис. 14. Показатели участия страны в международном разделении труда

1.3. Международная специализация труда и кооперирование производства

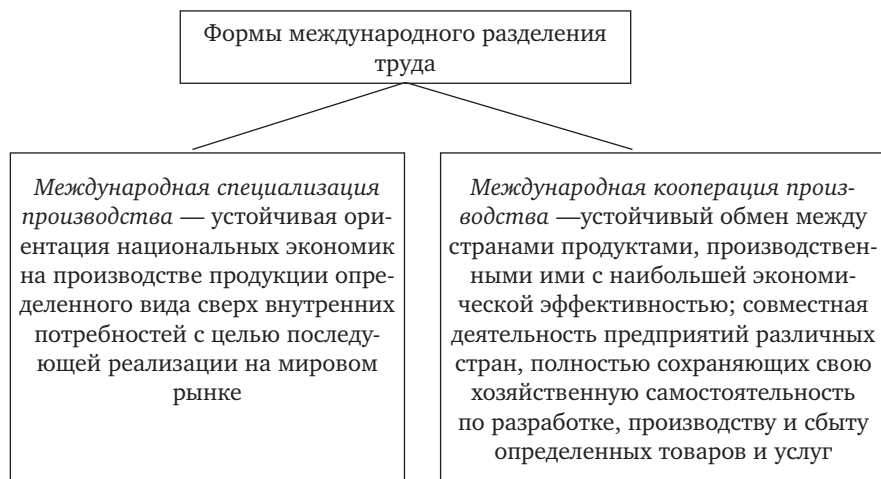


Рис. 15. Формы международного разделения труда

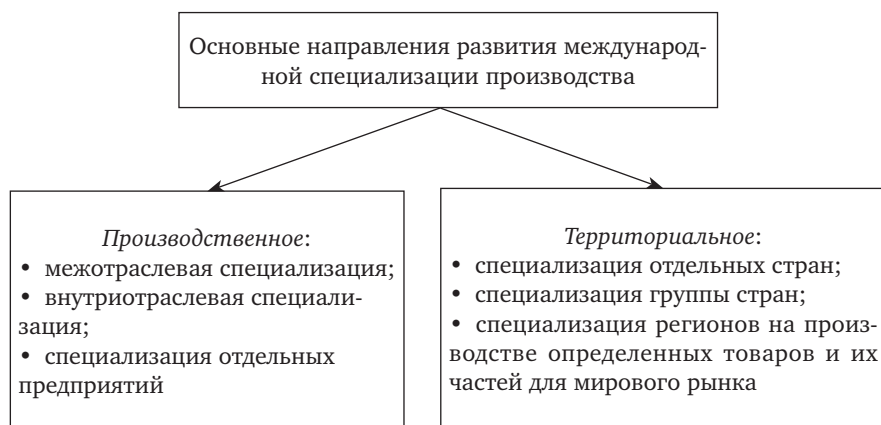


Рис. 16. Основные направления развития международной специализации производства

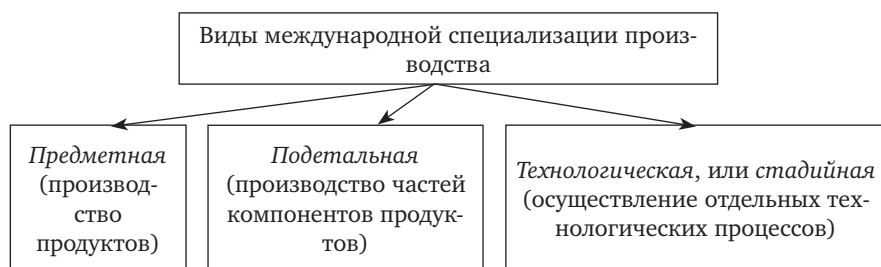


Рис. 17. Виды международной специализации производства

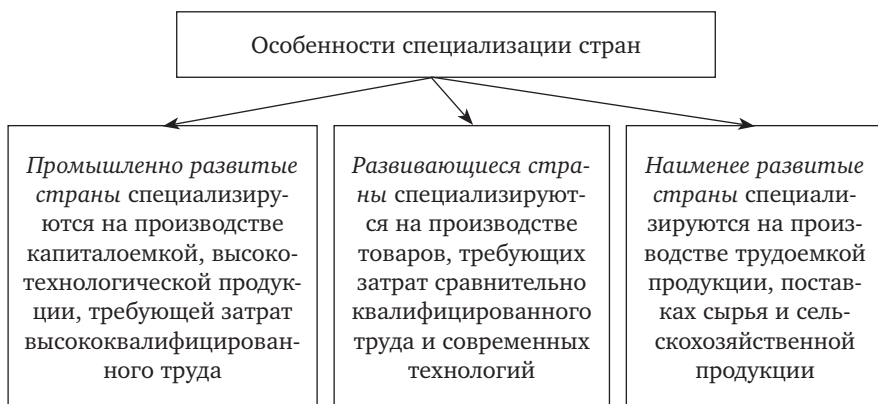


Рис. 18. Особенности специализации стран



Рис. 19. Классификация международного кооперирования производства

Основные сферы сотрудничества, охватываемые международным кооперированием производства. Основные методы налаживания кооперационных связей

Методы и сферы международного кооперирования производства	Описание
Методы	Производственно-технологическое сотрудничество, включающее в себя: • вопросы передачи лицензий и использование прав собственности; • разработку и согласование проектно-конструкторской документации, технологических процессов, технического уровня и качества продукции, строительных и монтажных работ, модернизацию кооперирующихся предприятий; • совершенствование управления производством, стандартизацию, унификацию, сертификацию, распределение производственных программ. Торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции, а именно: взаимосвязанная продукция между кооперантами и некоторым третьим лицом в странах-партнерах. Послепродажное обслуживание техники
Сферы	Подрядное кооперирование (заказ на выполнение определенной работы). Совместное производство (совместный выпуск несколькими фирмами одной продукции на основе специализации). Совместное предприятие (создание несколькими фирмами совместного предприятия для осуществления какого-либо проекта). Договорная специализация (соглашения, устраняющие дублирование производства и конкуренцию и предполагающие сотрудничество в производстве, совместные исследования). Стратегический альянс (соглашение, которое помимо других областей сотрудничества включает в себя совместное производство на основе совместного предприятия)

1.4. Тенденции и проблемы развития мирового хозяйства

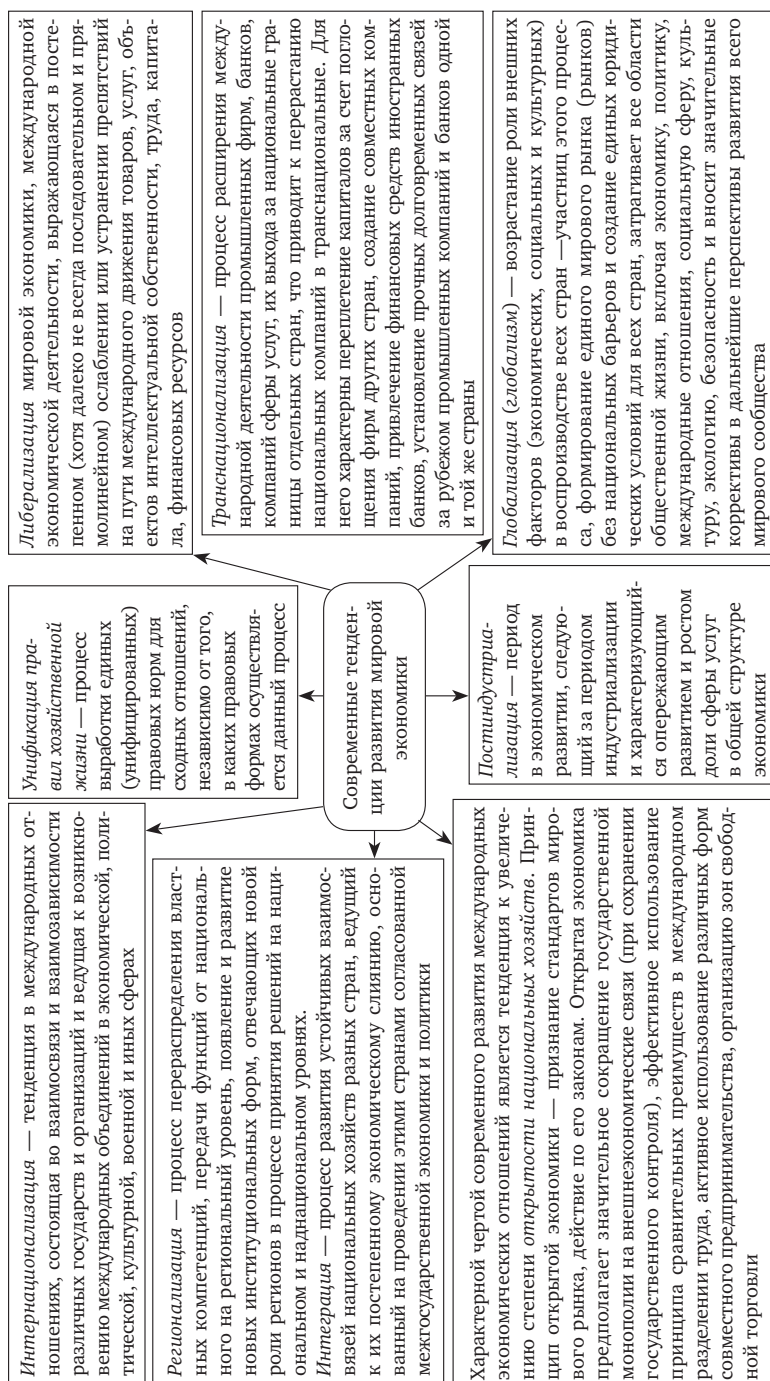


Рис. 20. Современные тенденции развития мировой экономики