журнал
МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ
11.2012
www.metalinfo.ru

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ
ВСЯ РУССКАЯ СТАЛЬ

МЕТАЛЛЫ ДЛЯ СТРОЙИНДУСТРИИ
БЕЗ РУЛЯ И ВЕТРИЛ

ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ
ПРОГНОЗ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ
СЛИЯНИЕ GLENCORE-XSTRATA

ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ
ТОЧКИ БУДУЩЕГО РОСТА

МАШИНОСТРОЕНИЕ
ИННОВАЦИОННЫЙ АВТОПРОМ

Мировая металлургия

Презентация в Москве на Металл-Экспо'2012

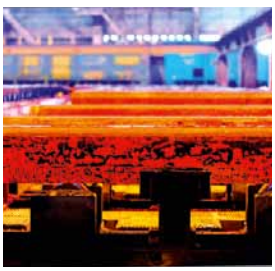
СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ В РОССИИ

ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ 8
ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ 14

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

ВСЯ РУССКАЯ СТАЛЬ 20
По материалам круглого стола с участием руководства компаний — членов НП «Русская Сталь»
Д. Баранов, Д. Пумпянский, А. Мордашов, Е. Михель, А. Кузнецов, Б. Дубровский, Э. Потапов, Д. Горошков, А. Сентюрин, Е. Зубицкий



НА РАСПУТЬЕ 66
Обзор по материалам конференции «Рынки сортового проката и метизов — 2012»

ЮВЕЛИРЫ МЕТАЛЛУРГИИ 70
Обзор по материалам конференции «Проволока — крепеж — 2012»

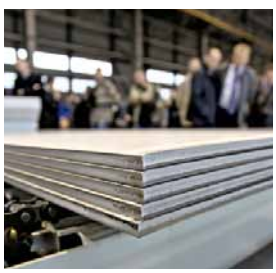
ТОЧКИ БУДУЩЕГО РОСТА 80
Обзор по материалам конференции «Нержавеющая сталь для современной России»



МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ



MESSERFABRIK NEUENKAMP GMBH: ПРЕЦИЗИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПРОДОЛЬНОЙ РЕЗКИ МЕТАЛЛА 30
Компания является поставщиком мирового уровня с представительствами в 30 странах и обширной географией поставок, включающей и Россию



ПАРТНЕР КОМПАНИИ RUUKKI В СИБИРСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ 42
Благодаря оптимизации логистических процессов теперь для производителей техники Сибирского и Дальневосточного ФО сроки поставки станут непродолжительными

В ПОГОНЕ ЗА ИКСАМИ 48
Нитки трубопроводов становятся все длиннее, мощности магистралей растут, и это вынуждает нефтегазовую отрасль увеличивать требования к трубам
М. Лобада



СИСТЕМЫ ВНУТРИПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЛОГИСТИКИ ДЛЯ АЛЮМИНИЕВОЙ И МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ 60
Vollert Anlagenbau GmbH разрабатывает решения под ключ, сводящие производственные процессы в бесперебойно работающую единую систему

ПОД ЗНАКОМ КАЧЕСТВА «СЕНТРАВИС» 84
Изменения в процессе сертификации и маркировки труб стандарта ГОСТ 9940/9941 производства Сентравис



КАЛЬКУЛЯТОР МЕТАЛЛОПРОКАТА: ДОРОГУ ОСИЛИТ ИДУЩИЙ 94
По данным на конец октября 2012 г. «Калькулятор металлопроката», созданный компанией София-Металл, установлен более 28 тыс. раз более чем в 120 странах мира



ВВЕДЕН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ САМЫЙ КРУПНЫЙ СТАНОК 98
Интервью с руководителем направления ленточнопильного оборудования Вебер Комеханикс Л. Антипкиным



УСПЕШНЫЕ КОМПАНИИ ВЫБИРАЮТ БРОНКС 104
Компания Бронкс уже более 40 лет производит оборудование и решения для обработки рулонного металла



ВЫСОКОТЕМПЕРАТУРНЫЕ ВОДОСТОЙКИЕ ПЛАСТИЧНЫЕ СМАЗКИ 110
Об основных правилах выбора пластичных смазок для подшипников рабочих валков прокатных станов

СУДОВОЙ МОБИЛЬНЫЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС 112
Комплекс обеспечивает высокую инвестиционную привлекательность и существенные конкурентные преимущества
А. Злобин, С. Злобин



ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ

ТРАНСФОРМАЦИЯ ОТРАСЛИ 32
Анализ состояния и среднесрочный прогноз производства стали в России
А. Бродов, Л. Макарова, Л. Макаров, В. Штанский

МАШИНОСТРОЕНИЕ

ОМЗ-СПЕЦСТАЛЬ: НАМ ЕСТЬ ЧЕМ ГОРДИТЬСЯ! 38
Компания не раз подтверждала статус лидера рынка металлургических полуфабрикатов России и СНГ

МАНЕВРЫ И ИННОВАЦИИ 106
ЗАО «Трансмашхолдинг» много лет создает маневровые тепловозы
О. Перова

ИННОВАЦИОННЫЙ АВТОПРОМ В РОССИИ 120
Российский автомобильный рынок стремительно развивается, оказывая все большее влияние на мировой автопром

СЫРЬЕВАЯ БАЗА

СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ КОКСА 40
Спрос на коксующийся уголь будет долгосрочным и устойчивым
А. Макарин

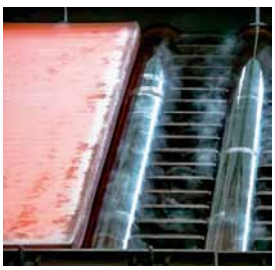


ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕЖДЕ ВСЕГО 44
Интервью с президентом Объединенной металлургической компании В. Маркиным

УРАЛТРУБПРОМ В РЕЖИМЕ ДИНАМИЧНОГО И СТАБИЛЬНОГО РОСТА 52
Интервью с финансовым директором ОАО «Уралтрубпром» А. Михалевым

МЕТАЛЛОТОРГОВЛЯ И СМЦ



ТРУБМАШ — ВРЕМЯ ВЫБИРАЕТ ЛИДЕРОВ 56
Интервью с генеральным директором ОАО «Трубмаш» В. Новиковым

ФУНДАМЕНТ ДЛЯ БУДУЩИХ ПОБЕД 58
Текущий год стал для МК Промстройметалл периодом активного развития во всех направлениях

РУСМЕТПРОМ: ДИСЦИПЛИНА ПОСТАВОК + ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ 78
Интервью с генеральным директором ООО «Русметпром» Д. Трищенко



НОВАЯ ЖИЗНЬ СТАРОГО СОБОЛЯ 86
ОАО «Промко» стало правообладателем товарного знака «Старый Соболь»

МЕТАЛЛЫ ДЛЯ СТРОЙИНДУСТРИИ

НОВАЯ НОРМА СТРОИТЕЛЬНОГО РЫНКА 62
Обзор по материалам конференции «Северсталь для строительной отрасли»

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ



ЗНАКОВЫЙ ПРОЕКТ 88
Интервью с вице-президентом по металлургическому производству Русской медной компании А. Бакиным

ВТОРАЯ ЖИЗНЬ МОСКОВСКОГО ЗАВОДА ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ 92
МЗОЦМ был передислоцирован из Москвы в Кольчугино на площадку ООО «Кольчугинский завод ОЦМ»

СЛИЯНИЕ GLENCORE И XSTRATA: ПРОЙТИ МЕЖДУ КАПЕЛЬ 136
Слухи о возможном объединении Glencore с Xstrata появились еще несколько лет назад. Однако они получили новый импульс
А. Писаревский

НОВОСТИ СМЕЖНИКОВ 96

СТРОЙИНДУСТРИЯ



БЕЗ РУЛЯ И ВЕТРИЛ… 100
Интервью с президентом НО «Всероссийская ассоциация металлостроителей» Ю. Елисеевым

ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

САМАЯ ВЫГОДНАЯ КОМАНДИРОВКА 93
Интервью с заместителем директора по развитию корпоративного направления Клуба путешествий «Крылья» А. Кувариным

НОВОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ 124

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ 130

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ

ВЗГЛЯД НА РЫНОК ИЗ ГЕРМАНИИ 132
Особенностью Aluminum 2012 стало ее новое место дислокации — Дюссельдорф

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ МОЗАИКА 140

ФОТОКЛУБ «ОСТАНОВИСЬ, МГНОВЕНЬЕ!»

ПОБЕДИТЕЛИ КОНКУРСА «ФОТО ГОДА» 142

Металлоснабжение и сбыт

На обложке: Азовсталь (Метинвест Холдинг)

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва,
ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22 (многокан.)
info@metalinfo.ru, news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов

Главный редактор
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Руководитель отдела цветных металлов, обозреватель
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Обозреватель
Максим Лобада
max@metalinfo.ru

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Выпускающий редактор
Юлия Алексеева

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Консультанты
Геральд Кручер
Виталий Некрасов

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Специалист по рекламе и промоушен-проектам
Екатерина Федорищева
ekaterina@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Александр Ромицын
Андрей Рубан

Фотограф
Иван Сербинов

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ОТДЕЛ
Директор по производству
Алексей Ефимов

Руководитель отдела конференций
Дмитрий Пунин
dm@metalinfo.ru

IT-менеджер
Евгений Иванюк

Ведущий программист
Станислав Анисимов

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru

Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 144
podpiska@metalinfo.ru

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издается с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт». 16+

Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191

В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Перепечатка материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией.

Отпечатано в полиграфическом комплексе «Пушкинская площадь». Тираж — 10 000 экз.

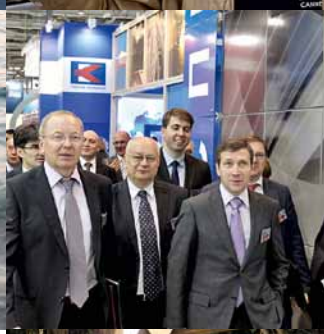














Отличник!

Александр Геннадьевич! С Юбилеем!

Мы рады, что снова можем сделать Вам сюрприз, и эти страницы Вы увидите уже в типографском исполнении. Долго думали, как поздравить Вас. И решили на 55 фото показать Вас таким, какой Вы не только на работе, а в повседневной жизни, на отдыхе и в семье.

Вы открываете Металл-Экспо и читаете МСС, плаваете и стреляете, катаете шары на русском бильярде и в боулинге, увлекаетесь горными и водными лыжами, любите велосипед, играете в настольный теннис и волейбол. Вы участвуете в деловых и спортивных встречах и всегда являетесь душой любой компании. Вы замечательный отец и любимый муж.

Оставайтесь таким же жизнерадостным и оптимистичным! Улыбайтесь всегда!

С уважением, Ваши коллеги из МСС, Металл-Экспо и РСПМ.

























Этот человек
отвечает за Твою
безопасность





РСПМ






РУСАЛ















Газпромтрубинвест реализует перспективный проект

Ввод в действие производственных мощностей, предусмотренных инвестиционным проектом по производству труб среднего диаметра, позволит Газпромтрубинвесту в 3 раза увеличить выпуск высокорентабельной, конкурентоспособной продукции и увеличить долю рынка в сегментах газонефтепроводных, обсадных и профильных труб за счет расширения сортамента.

Работы по проекту начались в 2012 г. Сейчас полностью подготовлена площадка под строительство и уже сооружен фундамент цеха по производству труб среднего диаметра. Возводится каркас здания.

Строительство будет завершено через 2—2,5 года. Кроме того, реконструкции подвергнутся имеющиеся объекты подсобного и обслуживающего назначения. В новом цехе появится порядка 600 новых рабочих мест, проектная мощность 350 тыс. т продукции в год.

Объем капитальных вложений в этот проект превысит 10 млрд руб., при этом объемы промышленного производства трубной продукции увеличатся более чем на 14 млрд руб. в год (с учетом НДС).

ВМЗ нарастил выпуск железнодорожных колес

Выксунский металлургический завод (ВМЗ, входит в состав Объединенной металлургической компании) в январе—сентябре 2012 г. увеличил производство железнодорожных колес на 9% по сравнению с соответствующим периодом 2011 г. — до 631,8 тыс. штук.

Также с начала года предприятие выпустило 1,017 млн т труб различного сортамента, в том числе 505,5 тыс. т труб большого диаметра (ТБД).

В сентябре текущего года колесопрокатный комплекс ВМЗ изготовил 68,8 тыс. железнодорожных колес, 133 тыс. т труб различного сортамента. Все показатели такие же, как в сентябре 2011 г.

ТМК начала отгрузки труб для морского месторождения ЛУКОЙЛа на Каспии

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) приступила к отгрузке трубной продукции для строительства подводных трубопроводов на нефтегазоконденсатном месторождении им. В. Филановского в северной части Каспийского моря, разрабатываемом ЛУКОЙЛом.

Тендеры на прокладку подводных трубопроводов выиграли малазийская компания Bumi Armada Berhard и итальянская Saipem.

Нефтепровод и газопровод по дну моря, связывающие месторождения им. В. Филановского и им. Ю. Корчагина, оператором которого также является ЛУКОЙЛ, проложит Bumi Armada Caspian — подразделение Bumi Armada Berhard. Компания Saipem построит газо- и нефтепроводы, соединяющие блок месторождения им. В. Филановского с точкой выхода на берег в районе Калмыкии.

В июне 2012 г. ТМК подписала контракт с Bumi Armada Caspian на поставку линейных труб для проекта. В августе 2012 г. с Волжского трубного завода, входящего в состав ТМК, была отгружена первая партия бесшовных линейных труб с наружным трехслойным полиэтиленовым покрытием. Всего по заказам Bumi Armada Caspian в рамках данного проекта ТМК планирует поставить до апреля 2013 г. около 12 тыс. т линейных труб диаметром 114,3—660 мм.

В июле 2012 г. компания подписала контракт с Saipem на поставку 58 тыс. т сварных прямошовных труб для строительства подводного газопровода диаметром 711 мм и толщиной стенки 25,4 мм из стали класса прочности X65 с наружным трехслойным полиэтиленовым покрытием. В сентябре 2012 г. ТМК отгрузила первую партию труб в количестве 2,1 тыс. т. В октябре 2012 г. поставлено более 10 тыс. т труб.

Всего же в течение полутора лет ТМК поставит для данного проекта свыше 70 тыс. т трубной продукции. Прежде чем отгруженные трубы будут сварены в трубопровод, на них нанесут внешнее бетонное балластное покрытие.

Отгрузке труб предшествовала большая подготовительная работа и квалификационные испытания труб на соответствие требованиям

ЧТПЗ исполнилось 70 лет

20 октября Челябинский трубопрокатный завод (ЧТПЗ) отметил 70-летний юбилей. История предприятия берет начало в тяжелые военные годы. В 1942 г. сотни заводов были эвакуированы в тыл — на Урал, в Сибирь, среди них Мариупольское трубное предприятие. Всего за несколько месяцев в Челябинске наладили производство. В годы войны продукция ЧТПЗ уходила на фронт: трубы становились корпусами снарядов. И после Великой Победы заводчане, чья летопись тесно переплетена с историей страны, высочайшими темпами осваивали новые производства. Именно здесь впервые в мире была выпущена труба большого диаметра из двух полуцилиндров. Этот прорывной для тех лет проект, реализованный на ЧТПЗ, принес стране независимость от немецкого эмбарго. Весь мир тогда узнал о трудовом подвиге уральских металлургов, услышав их ироничное «Труба тебе, Адэнауэр!».

И сегодня, сохраняя лучшие традиции прошлого, трубники вновь опережают время. «Белая металлургия» ЧТПЗ буквально у всех на устах. Цех «Высота 239», запущенный два года назад, перевернул традиционные представления о промышленности.







более строгим, чем стандарт DNV для подводных трубопроводов. По результатам квалификации завод был признан Российским морским регистром судоходства изготовителем стальных бесшовных линейных и электросварных прямошовных труб для морских подводных трубопроводов.

Немаловажным критерием выбора ТМК поставщиком для данного проекта явилась ее готовность поставлять весь сортамент как сварных, так и бесшовных труб.

«Выбор ТМК поставщиком труб для масштабного морского проекта ЛУКОЙЛа в Северном Каспии еще раз подтверждает, что наша продукция соответствует самым высоким требованиям качества, безопасности и экологичности, предъявляемым при строительстве подводных трубопроводов, а тесное сотрудничество с известными международными сервисными компаниями свидетельствует о мировом признании продукции ТМК и об укреплении позиций компании на глобальных нефтегазовых рынках», — отметил генеральный директор ТМК А. Ширяев.

ОМЗ-Спецсталь успешно осваивает технологию отливки полых слитков

В компании ОМЗ-Спецсталь, входящей в группу ОМЗ, впервые успешно отлит полый слиток весом 87 т из стали марки Ст3. Он представляет собой кузнечный слиток большого сечения со сквозным осевым каналом, сформированным во время отливки слитка. Такая форма слитка достигается за счет установки в изложницу перед разливкой стали металлического стержня специальной конструкции с системой газового охлаждения его внутренней части. Данная технология позволяет создать направленную кристаллизацию металла слитка снаружи и изнутри, со стороны осевого канала. Металл заливают в изложницу сифонным способом.

Полые кузнечные слитки используются для производства поковок с осевым каналом типа колец и имеют ряд преимуществ по сравнению со слитком традиционной геометрии: металл слитков, полученных по такой технологии, химически более однороден за счет ускоренной направленной кристаллизации. Кроме того, при ковке осевой канал позволяет значительно снизить расход металла.

Сталь марки Ст3 для отливки слитка была получена в дуговой печи ДСП-120 с использованием последующей внепечной обработки и вакуумирования на установке печь-ковш. После кристаллизации слиток поступил в кузнечный цех для ковки обечайки.

Успешная отливка первого полого слитка позволяет ОМЗ-Спецстали приступить к освоению технологии отливки полых слитков большей массы, которая является инновационной для российских металлургических предприятий. Аналоги данной технологии используются только на современных зарубежных предприятиях с высоким технологическим уровнем производства.

Северсталь поставила по воде рекордное количество проката для трубных заводов Поволжья

Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК) в сентябре поставил для трубных заводов Поволжского региона водным транспортом рекордные 30 тыс. т металлопроката, предназначенного для производства профильных труб малых диаметров.

«Поволжье интересно нам как перспективный, растущий регион, где Северсталь имеет возможность увеличивать объем поставок за счет конкурентных преимуществ, предлагая продукт высокого качества в сочетании с сопутствующим сервисом», — сказал директор по маркетингу и продажам дивизиона «Северсталь Российская Сталь» Д. Горошков.

Группа ММК увеличила выпуск стали до 10,1 млн т

Производство стали в группе ММК за девять месяцев 2012 г. составило 10,068 млн т, что превышает уровень аналогичного периода 2011 г.

На Тюменском электрометаллургическом заводе монтируется МНЛЗ

Начался монтаж машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ) на Тюменском электрометаллургическом заводе компании УГМК-Сталь. Радиальная четырехручьевая МНЛЗ обеспечит производство более 560 тыс. т сортовой заготовки длиной до 12 м. В сутки на МНЛЗ будет разливаться до 27 ковшей объемом 70 т жидкой стали различных марок, в том числе высоколегированной.

Из преимуществ агрегата специалисты отмечают функцию электромагнитного перемешивания металла в начале кристаллизации и в зоне затвердевания слитка.

«Электромагнитное перемешивание способствует улучшению качества макроструктуры непрерывнолитой заготовки и ее поверхностного слоя, — рассказал директор завода С. Глушков. — Выбранная МНЛЗ обеспечивает высокую скорость разливки и качество заготовки, при этом она достаточно компактна и рациональна в плане энергозатрат».

Строительство электрометаллургического завода в Тюмени реализуется в рамках договора о сотрудничестве между УГМК и правительством Тюменской области. Он рассчитан на производство 545 тыс. т сортового проката в год.







на 11%. Товарной продукции выпущено 9,154 млн т (+10%).

Товарной металлопродукции в III квартале 2012 г. произведено 2,858 млн т, что на 3% превышает показатель II квартала. Продажи на приоритетный внутренний рынок выросли на 3%, а их доля в общем объеме отгрузки составила более 78%.

Выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью увеличился на 14% — в основном в связи с увеличением объемов производства холоднокатаного проката, оцинкованного проката и проката с полимерными покрытиями. Продукции с высокой добавленной стоимостью в III квартале 2012 г. реализовано 985 тыс. т — на 8% больше, чем во II квартале 2012 г.

Благодаря улучшению структуры товарной продукции в III квартале 2012 г. и росту объемов отгрузки на внутренний рынок и его доли в общем объеме реализации компании удалось минимизировать негативный эффект от опережающего снижения цен на экспортных рынках.

Рост спроса на сталь как в России, так и в мире в целом, увеличение объемов производства на мощностях группы ММК в Турции позволяют рассчитывать на увеличение реализации металлопродукции в 2012 г.

На МГОКе начат монтаж оборудования третьей обжиговой машины

В строящемся комплексе третьей обжиговой машины Михайловского ГОКа (МГОК) — инвестиционном проекте компании Металлоинвест — приступили к монтажу оборудования. Ведется укрупнительная сборка двух кранов грузоподъемностью 50 т, которые будут установлены в корпусе обжига. После укрупненной сборки, монтажа, подключения электрооборудования кранов их будут использовать в монтаже основного технического оборудования.

Строительство технологического комплекса и объектов инфраструктуры обжиговой машины №3 — масштабный инвестиционный проект, который представляет собой фабрику производительностью 5 млн т окатышей в год. Общая сумма инвестиций в проект ориентировочно $450 млн. Ввод в эксплуатацию намечен на 2014 г.

В настоящее время продолжается строительство основных объектов комплекса. На завершающей стадии находятся фундаментные работы в корпусе обжига. В ноябре планируется приступить к монтажу окомкователей в корпусе окомкования и основного технологического оборудования в корпусе обжига.

На строительной площадке задействовано около 400 рабочих. С началом монтажа технологического оборудования, электрических, вентиляционных и других работ их количество вырастет до 1 тыс. человек.

В Ростовской области появится новое металлургическое производство

Красносулинский металлургический комбинат, специализирующийся на производстве стального листового проката, планируется построить в Ростовской области.

На совещании в правительстве Ростовской области о ходе реализации инвестиционного проекта рассказал директор Исаевского машиностроительного завода и учредитель Красносулинского металлургического комбината Р. Исаев.

По его словам, продукцию нового предприятия планируется реализовывать на внутреннем рынке (в частности, поставлять на промышленные предприятия Южного федерального округа), а также экспортировать в страны Ближнего Востока и Европы. На 25% Красносулинский металлургический комбинат будет обеспечен заказами Исаевского машиностроительного завода.

Планируемая численность работников свыше 1,5 тыс. человек. Первый этап проекта с годовым объемом производства до 1,5 млн т в год будет завершен в 2015 г. Реализация второго этапа намечена на 2017 г.

ИТЗ поставил для проекта «Бованенково — Ухта» свыше 700 тыс. т труб

Ижорский трубный завод (ИТЗ), специализирующийся на производстве труб большого диаметра из штрипса Череповецкого металлургического комбината (ЧерМК, оба актива входят в дивизион «Северсталь Российская Сталь»), поставил для проекта «Бованенково — Ухта» более 700 тыс. т труб за период с 2007 г.

Поставки ИТЗ занимают около 40% в общем объеме поставок на этот проект российскими компаниями — производителями труб большого диаметра.

Кроме того, в настоящее время на стане 5000 листопрокатного цеха №3 ЧерМК Северсталь в Колпино производится весь размерный сортамент толстого листа для проекта «Бованенково — Ухта».

«Специально для данного проекта вместе с ЧерМК Северсталь, который произвел уникальный прокат, Ижорский трубный завод в числе первых в России и других странах СНГ предприятий трубной отрасли смог обеспечить технологию производства принципиально нового на тот момент сортамента. Ранее трубы из стали класса прочности К65 для возведения подобных объектов не применялись», — отметил А. Грубман, генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская Сталь».

Новости в России
цветные металлы







Выпуск цинка на ЧЦЗ остался почти стабильным

Челябинский цинковый завод (ЧЦЗ) по итогам девяти месяцев 2012 г. выпустил 121,34 тыс. т товарного цинка марки Special High Grade (SHG) и сплавов на его основе (в соответствующем периоде 2011 г. — 121,9 тыс. т). 66% металла реализовано на российском рынке.

Nova Цинк, принадлежащая той же группе лиц, в чьем ведении находится ЧЦЗ (оператор свинцово-цинкового месторождения Акжал, Республика Казахстан), произвела цинка в концентрате 25,08 тыс. т, на 4,4% меньше по сравнению с девятью месяцами 2011 г. (26,22 тыс. т), свинца в концентрате — 2,93 тыс. т, на 24,3% меньше (3,87 тыс. т).

Brock Metal (Великобритания), дочернее предприятие ЧЦЗ, с января по сентябрь 2012 г. реализовала 19,88 тыс. т цинковых сплавов, что почти соответствует объему продаж в аналогичном периоде 2011 г. (19,77 тыс. т).

Челябинский цинковый завод является крупнейшим в России производителем металлического цинка и сплавов на его основе. В 2011 г. на предприятии выпущено 160 тыс. т товарного цинка.

УГМК сохранит производство металлов на уровне 2011 г.

Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) планирует в 2013 г. сохранить инвестиции примерно на уровне 2012 г. (60 млрд руб.), заявил генеральный директор УГМК-Холдинга А. Козицын, отметив, тем не менее, что «это будет зависеть от того, как рынок сложится, насколько мы будем состоятельны с учетом цен 2013 г.».

По его словам, цены на продукцию в 2013 г. будут примерно на уровне 2012 г. — около $8 тыс. за тонну меди, $2 тыс. за тонну цинка, $2 тыс. за тонну свинца, $80—90 за тонну энергетического угля (на условиях FOB).

«В основном финансы идут на горные предприятия — на увеличение мощностей по основному сырью Гайского ГОКа, Башмеди», — подчеркнул А. Козицын.

УГМК в 2012 г. произведет 386 т медной катанки, около 20 тыс. т свинца и порядка 250 тыс. т цинка с учетом Челябинского цинкового завода (аффилирован с УГМК). Это примерно столько же, сколько было выпущено в 2011 г.

УГМК управляет почти 50 предприятиями в различных отраслях промышленности в России и за рубежом, является вторым по величине российским производителем меди и цинка. Ежегодно компания выпускает около 350 тыс. т медных катодов, порядка 260 тыс. т катанки, 90 тыс. т цинка.

Русал начнет производство алюминия на БоАЗе в 2013 г.

Началась установка катодных кожухов для электролизеров на стройплощадке Богучанского алюминиевого завода (БоАЗ). Русал намерен до конца 2012 г. установить все 168 кожухов, необходимых для работы первого корпуса БоАЗа.

Катодные кожухи являются конструктивными элементами электролизной ванны, основой для электролизеров. В дальнейшем в них будут помещены теплоизоляционная, огнеупорная и угольная футеровки. Всего для выпуска 147 тыс. т алюминия в год (мощность первого пускового комплекса завода) необходимо 168 электролизеров, работающих по современной технологии РА-300. Полностью первый электролизер планируется установить в 2013 г., тогда же завод начнет давать металл.

БоАЗ будет состоять из двух серий мощностью около 296 тыс. т алюминия в год каждая. Каждая серия включает в себя два производственных корпуса. Всего на заводе установят 672 электролизера. Строительство ведется за счет проектного финансирования, предоставленного Внешэкономбанком, в размере $1,5 млрд.

Сибирь-Полиметаллы строит ГОК на Алтае

Одним из крупнейших инвестиционных проектов, реализуемых в Алтайском крае, — строительством рудника и обогатительной фабрики на Корбалихинском месторождении полиметаллических руд — занимается компания Сибирь-Полиметаллы (входит в состав УГМК). Работа по проекту ведется с 2008 г., общая его стоимость около 10 млрд руб., из них 8 млрд руб. предполагается освоить в период с 2013 по 2017 г., сообщил начальник управления по промышленности и энергетике Алтайского края В. Мещеряков на заседании совета администрации региона.

Компания Сибирь-Полиметаллы создана в 1998 г. администрацией Алтайского края с целью возрождения добычи полиметаллических руд на территории региона, она стала владельцем лицензий на право пользования недрами на Зареченском, Рубцовском и Корбалихинском месторождениях. В 2004 г. УГМК приобрела весь комплекс объектов незавершенного строительства на промплощадке Рубцовского рудника, и Сибирь-Полиметаллы вошла в ее состав.

Корейцев зовут добывать медь на Колыме

Администрация Магаданской области провела в Сеуле, столице Южной Кореи, презентацию возможностей добычи руд различных металлов.

«Наши проекты касались минерально-сырьевого комплекса Магаданской области. Причем это было не только золото и серебро, но и другие полезные ископаемые, такие как железная руда, медь, каменный уголь», — сообщил







губернатор Магаданской области Н. Дудов.

В частности, с представителями корпорации LS Networks губернатор обсудил возможность разработки месторождений меди на территории Магаданской области. «Одно из направлений деятельности LS Networks — производство меди. Она с подобными проектами работает в Южной и Северной Америке. Сегодня отдельные меднорудные объекты вошли в перечень лицензирования. Представители этой компании намерены изучить возможность участия в аукционах», — сообщил Н. Дудов.

БГК привлекает ФЦПФ для развития инфраструктуры вокруг Удокана

Байкальская горная компания (БГК, входит в состав Металлоинвеста), правительство Забайкальского края и Федеральный центр проектного финансирования (ФЦПФ) подписали соглашение о сотрудничестве по развитию инфраструктуры Северного Забайкалья в рамках проекта освоения Удоканского месторождения меди.

Подписи под документом поставили генеральный директор ФЦПФ И. Минская, губернатор Забайкальского края Р. Гениатулин и генеральный директор Байкальской горной компании А. Варичев.

Стороны договорились предпринимать совместные действия для подготовки проектов объектов инженерной, социальной, транспортной и энергетической инфраструктуры в рамках комплексного развития территории Северного Забайкалья, включающего освоение Удоканского месторождения меди.

ФЦПФ является оператором программы Внешэкономбанка по финансовому содействию проектам регионального и городского развития и оказывает поддержку проектам строительства объектов инженерной, электросетевой, коммунальной, транспортной и социальной инфраструктур.

Удоканское месторождение, одно из крупнейших неразработанных месторождений меди в мире, располагается в Каларском районе Забайкальского края, в регионе со слаборазвитой инфраструктурой. Для реализации проекта потребуется существенная модернизация инфраструктуры, включая реконструкцию и строительство объектов железнодорожной, автомобильной, аэропортовой, коммунальной и социальной инфраструктур, строительство жилья, а также обеспечение будущего горно-металлургического комбината электроэнергией.

IRC увеличит производство ильменитового концентрата

Компания IRC (контролируется Группой «Петропавловск») завершила модернизацию Олекминского ГОКа на месторождении Куранах, которая позволит на 150% увеличить производство ильменитового концентрата (ильменит — минерал титана и железа) и скорректировать план деятельности на 2012 и 2013 гг.: теперь IRC намерена выпустить 125 тыс. т ильменитового концентрата до конца текущего года и 160 тыс. т в следующем. Программа модернизации обошлась IRC менее чем в $3 млн, уложившись в рамки утвержденных бюджета и сроков.

«Новая технология позволяет нарастить производительность и оптимизировать выход побочного продукта — железного концентрата в период низких цен на него. Она стала результатом 18-месячной программы, включавшей в себя научные исследования, проектные и монтажные работы, и я бы хотел поблагодарить команду инженеров IRC за их тяжелый труд», — сказал Ю. Макаров, генеральный директор IRC.

В настоящее время рынок ильменита сохраняет стабильность, отмечается высокий спрос со стороны клиентов.

Воронежские месторождения будут разрабатываться при определенных условиях

Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) считает целесообразным разрабатывать медно-никелевые месторождения Елкинское и Еланское в Воронежской области, если в результате доразведки утвержденные запасы по категории С1-С2 будут не менее 500 тыс. т никеля, заявил генеральный директор УГМК-Холдинга А. Козицын.

В конце мая конкурсная комиссия Роснедр признала УГМК победителем в конкурсе на право разработки данных месторождений. Правительство РФ в июле утвердило результаты конкурсов на право пользования участками недр федерального значения Еланским и Елкинским. Победителем конкурсов признан Медногорский медно-серный комбинат (ММСК, входит в состав УГМК).

«Целесообразно разрабатывать месторождения при утвержденных запасах категории С1-С2 с 0,5 млн т как минимум, что тоже невысокая цифра для такой разработки. Если будет меньше, то большой вопрос — надо ли этим заниматься», — отметил А. Козицын.

По его словам, компания должна подтвердить запасы, так как формально изначально в лицензии указана цифра 50 тыс. т никеля. «Естественно, если месторождение будет именно таким, то разрабатывать его никто не станет, тем более что руда начинается с 260 м. Если окажется этот объем, а именно данная цифра разыгрывалась, то никто там ничего разрабатывать не бу-







дет. В рамках конкурса мы должны подтвердить запасы, потому что пока они прогнозные — Р1-Р2. Чтобы сделать эту работу, нужен годда», — отметил А. Козицын. Он добавил, что окончательное решение, скорее всего, примут в 2016 г.

«Мы не знаем, что случится в этом году с ценами. Если никель будет стоить ниже $15 тыс. за тонну, то, сколько бы его там ни было, разработка бессмысленна», — сказал А. Козицын. При этом он отметил, что геологоразведочные работы начнутся в 2013 г.

«Если мы при цене $15 тыс. за тонну никеля сможем проект в какой-то период окупить, то мы на него пойдем. Работа в ноль исключена», — добавил генеральный директор.

В проект планируется инвестировать около 70 млрд руб., из них треть — в металлургический комбинат в Кировограде, остальное связано с горным производством. Запуск ГОКа может состояться в 2017—2018 гг., ввод завода в эксплуатацию запланирован на это же время.

Ресурсы Елкинского участка по категории Р2 составляют 54,6 тыс. т меди, 393,8 тыс. т никеля и 14,4 тыс. т кобальта. Прогнозные ресурсы по категории Р1 Еланского участка составляют 5,6 тыс. т меди, 54,1 тыс. т никеля, 1,7 тыс. т кобальта, по категории Р2 — 40,3 тыс. т меди, 351,6 тыс. т никеля и 10,3 тыс. т кобальта.

На Уфалейникеле ведется масштабная модернизация

В текущем году инвестиции в модернизацию предприятий, находящихся под управлением компании Highmetals KDS (Уфалейникель, Режникель и Серовский рудник), составят около 140 млн руб. Основной объем этих средств — порядка 90 млн руб. планируется освоить в IV квартале. Отметим, что в отличие от предыдущих лет, когда собственно инвестиции в развитие производства составляли не более 20% от общих затрат на ремонт и модернизацию оборудования, в 2012 г. на инвестиции направлено свыше половины.

В первые девять месяцев 2012 г. Уфалейникель успешно провел запланированные мероприятия по повышению эффективности производства, включающие в себя улучшение качества логистики реализации продукции на экспорт, снижение себестоимости, замену карьерной техники и пр. Дальнейшая реализация этой самой масштабной модернизации за все время существования предприятия позволит планомерно вывести Уфалейникель на безубыточный уровень.

Уфалейникель — старейшее предприятие никелевой индустрии России.

Стартовый платеж по Елкинскому месторождению определен в 73,4 млн руб., по Еланскому — в 96,3 млн руб. Сбор за участие в обоих конкурсах — по 90 тыс. руб. Лицензия по каждому месторождению выдавалась на 25 лет.

На заводах Русала в Сибири производство будет стабильным

Сибирские алюминиевые заводы не планируют снижать производство, сообщил директор алюминиевого дивизиона «Восток» Русала В. Полин.

По его словам, в сложных условиях, в которых сейчас находится рынок цветных металлов, главное требование — производить столько металла, сколько нужно потребителям. А задачи дивизиона в этой ситуации — поддержание существующих мощностей, их рациональное использование, повышение эффективности, освоение выпуска новых высокомаржинальных продуктов.

«В различных секторах глобальной экономики наметились тенденции стабилизации и даже снижения темпов роста, — рассказал В. Полин. — В таких условиях выживет тот, кто умеет развивать действующие и формировать новые конкурентные преимущества. На развитие действующих мощностей нацелен ряд конкретных программ по пяти заводам Русала. Прежде всего это увеличение силы тока там, где это экономически обоснованно, энергоэффективность, строительство новых современных мощностей, повышение экологических параметров технологии Содерберга».

Также он отметил, что Русал реализует программу увеличения производства продукции с добавленной стоимостью и расширения продуктовой номенклатуры. «Это позволяет нам быть более гибкими, своевременно реагировать на запросы рынка. Мы нацелены на захват маржи следующих переделов. Генерацию прибыли нужно оставлять в России, а не дарить ее более расторопным зарубежным партнерам. И здесь у нас есть большой потенциал. На сегодняшний день порядка 34% продукции — это сплавы. Мы планируем довести показатели до 50%», — сообщил В. Полин.

Кроме того, в последние годы Русал активно идет на восток. «Сегодня в объеме экспортных поставок наших сплавов доля Юго-Восточной Азии практически достигла 39%, основные потребители — Япония и Южная Корея. Где-то порядка 46% сплавов мы продаем в Европу, и этот показатель постепенно снижается, около 15% — в Америку. То есть на сегодня Азия по объемам покупки сплавов догоняет Европу», — заключил В. Полин.

По материалам www.metalinfo.ru, ИТАР-ТАСС-Урал, Прайм



Вся русская сталь

Накануне форума металлургов журнал «Металлоснабжение и сбыт» провел своего рода круглый стол с участием руководства компаний – членов НП «Русская Сталь», в ходе которого речь шла об актуальных вопросах металлургической отрасли. В обсуждении приняли участие руководители таких компаний, как Группа НЛМК, ММК, Северсталь, Металлоинвест, ЕВРАЗ, Мечел, Группа КОКС, ТМК.

Как вы оцениваете сложившуюся в этом году ценовую конъюнктуру рынка и чего ожидаете в 2013 г.?



Д. Баранов, вице-президент по продажам ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат»: 2013 г. вряд ли принесет значительное облегчение производителям стали в связи с отсутствием видимых точек роста для экономики, которые будут ограничивать спрос, и избыточных мощностей по производству стали. Мировой финансовый кризис предопределил сокращение инвестиций в промышленность, а значит, падение спроса и снижение цен на сталь. Это послужило причиной роста избыточных мощностей по производству стали. В мире на настоящий момент около четверти всех мощностей избыточны (примерно 450 млн т из 1,95 млрд т). Ряд компаний уже начинают сокращение — речь идет в первую очередь о высокозатратных сталеплавильных мощностях, расположенных в странах без доступа к дешевому сырью, где спрос на стальную продукцию снижается. Прибавим к этому рост рынков железорудного сырья и угля и высокую стоимость затрат на персонал. Получается, что маржа сужается, и в этой ситуации металлурги вынуждены сегодня работать. Другая тенденция — сокращение импорта. Во всех странах происходит переориентирование товарных потоков, связанное с импортозамещением и локализацией мест-

ных рынков. Сталь становится локальным продуктом. В этих условиях, когда рынки замыкаются сами на себе, на первое место выходит качество продукции, транспортные и логистические издержки. В целом данные тенденции сигнализируют о том, что необходимо сконцентрировать усилия на контроле над себестоимостью производства и на возможностях роста на локальных рынках, поскольку пробиться на чужой рынок со своим экспортным продуктом становится все труднее и труднее.

С какими еще проблемами развития бизнеса в России и в мире вы сталкиваетесь, как их решаете?



Д. Пумпянский, председатель совета директоров ОАО «Трубная Металлургическая Компания», председатель наблюдательного совета НП «Русская Сталь»: В последние годы российская металлургия предпринимала значительные усилия по повышению технологического уровня и усилению конкурентоспособности. В последнее десятилетие затраты российских производителей металлопроката росли опережающими темпами. Так, с 2001 по 2012 г. расходы на производство тонны продукции выросли в 5,6 раза, при этом ее стоимость увеличилась в 3,9 раза. При сохранении таких темпов роста затрат российская металлургия будет неизбежно снижать экономические показатели, уменьшая доходы бюджета России, и терять конкурентоспособность. Цены на электроэнергию и газ с учетом прогноза их роста и существующей системы распределения также значительно влияют на конкурентоспособность российской металлургии.

Немалые преимущества для модернизации в странах Европы, в США, Казахстане и на Украине лежат в сфере налога на имущество. Сумма же налога на имущество в России в размере 170 млрд руб. превысила выплаты зарубежных конкурентов в 2,8 раза, что заметно снижает показатели возврата инвестиций.

Для решения этих и других задач члены НП «Русская Сталь» предлагают комплекс мер: принятие долгосрочных индикаторов цен на энергоносители, железнодорожные перевозки, электроэнергию с использованием гарантий государства или биржевых механизмов; стимулирование инвестиций в развитие промышленности путем отмены налога на движимое имущество по примеру других стран; снижение административного давления контролирующих органов на предприятия; реформа законодательства в сфере промышленной экологии с целью стимулирования природоохранных инвестиций; обязательное введение мер торговой защиты в России при угрозе ущерба от демпинговых поставок и др. Надеемся, что предлагаемые мероприятия снизят влияние отрицательных факторов мировой экономической рецессии на развитие российской металлургической отрасли и дадут ему хороший импульс.

С какими дополнительными (нетарифными) ограничениями поставок на внешние рынки приходится иметь дело в повседневной экспортной практике? Какие меры предпринимаются государством для защиты интересов отечественных экспортеров на зарубежных рынках?



А. Мордашов, генеральный директор ОАО «Северсталь», член наблюдательного совета НП «Русская Сталь»: Основные нетарифные ограничения поставок — два действующих соглашения между Россией и США: в отношении горячекатаных рулонов и тонкого листа и в отношении горячекатаного толстого листа. Их заключили в рамках антидемпинговых расследований, они заменяют антидемпинговые пошлины запретительного уровня, которые были рассчитаны в ходе этих расследований с применением нерыночной методики, а именно исходя из сравнения экспортных цен в США российских компаний не с ценами продаж на российском рынке, а с ценами реализации аналогичной продукции на рынках других, так называемых суррогатных стран. По этим соглашениям российские компании могут поставлять на рынок США продукцию, общий объем выручки от которой составляет не более $800 млн в год суммарно по горячекатаным рулонам, тонкому листу и толстому листу.

С момента издания антидемпингового приказа 2 раза пересматривали целесообразность продления пошлин (sunset review): в 2005 и 2010 гг. Российские компании принимали активное участие в обеих процедурах пересмотра, проведенных ITC (Комиссией по международной торговле), на стадии доказательства отсутствия ущерба или угрозы ущерба в случае отмены мер. Бразилия и Япония были выведе-