www.metalinfo.ru

МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ

2/2019



РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА И МЕТАЛЛУРГИЯ

ВЧЕРА, СЕГОДНЯ И ЗАВТРА

Экономика металлургии
Итоги прошедшего года

Металлы для стройиндустрии
Цинкование арматуры

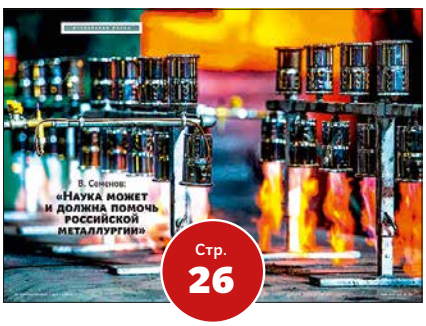
Снабжение металлургии
Устойчивые закупки

Машино-строение
Сталь для автопрома

Содержание

























НОВОСТИ В РОССИИ

06 Черные металлы

08 Цветные металлы

ЭКОНОМИКА МЕТАЛЛУРГИИ

10 Все еще только начинается

Российский рынок стали в 2019 г. будет в значительной мере завязан на национальных проектах. Но за рубежом ситуация окажется менее определенной и более противоречивой

В. Тарнавский

16 Умеренный рост производства на фоне замедления темпов роста металлопотребления

Итоги 2018 г. в российской черной металлургии можно считать в целом положительными. Общий объем выплавленной стали вырос на 0,3% — до 71,7 млн т. С этим показателем Россия занимает шестое место в мире после Китая, Индии, Японии, США и Южной Кореи

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

20 Особенности национальных проектов

Обзор по материалам Гайдаровского форума

68 Как работать по гособоронзаказу в 2019 г.

Обзор по материалам семинара «Практика правоприменения норм Федерального закона „О государственном оборонном заказе“»

ОТРАСЛЕВАЯ НАУКА

26 Наука может и должна помочь российской металлургии

Интервью с генеральным директором ЦНИИчермета им. И.П. Бардина **Виктором Семеновым**

МЕТАЛЛЫ ДЛЯ СТРОЙИНДУСТРИИ

32 Армирование железобетонных конструкций: в приоритете безопасность и качество

Обзор по материалам круглого стола «Рекомендации по армированию железобетонных конструкций с применением специальной арматуры по ГОСТ 34028-2016»

36 Коррозия арматуры в бетоне — проблема не только эстетическая

Под действием агрессивных сред бетон становится более пористым и не затрудняет доступ к арматуре влаги, кислорода, воздуха или кислотообразующих газов. Коррозионные процессы снижают прочностные и несущие свойства железобетонных конструкций

В. Полькин

СНАБЖЕНИЕ МЕТАЛЛУРГИИ

40 Устойчивые закупки. Опыт ОМК

Интервью с директором по закупкам Объединенной металлургической компании **Александром Сидориным**

Содержание

МАШИНОСТРОЕНИЕ

44 Новая российская сталь для автомобилестроения

Процессы локализации производства автокомпонентов ставят перед металлургами все более сложные задачи

ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ

48 ВТЗ — за чистоту планеты

Не многие промышленные предприятия могут похвастаться безотходным производством, но все большую силу набирает вектор рационального потребления ресурсов и эффективного использования отходов

Л. Гужова

50 НОВОСТИ МЕТАЛЛОТОРГОВЛИ И СМЦ

МЕТАЛЛОТОРГОВЛЯ И СМЦ

52 Ориентиры развития: эффективность и удобство взаимодействия с клиентами

Интервью с генеральным директором компании Мечел-Сервис **Леонидом Полянским**

НЕДЕЛЯ МЕТАЛЛОВ В МОСКВЕ

56 Олимпийские принципы металлоторговли

Эффективность, гибкость реагирования и клиентоориентированность — вот, пожалуй, основные качества, играющие важную роль в конкурентной борьбе металлотрейдеров

80 SMM-секреты для металлургов

Обзор по материалам семинара-практикума «SMM-секреты в B2B»

84 Платформы разные, задача — одна

Обзор по материалам конференции «Корпоративные коммуникации в металлургической отрасли России и стран СНГ»

90 Молодые ученые — зрелые технические решения

В рамках выставки «Металл-Экспо'2018» подвели итоги и наградили победителей, призеров конкурса «Молодые ученые»

64 НОВОСТИ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ

66 НОВОСТИ СМЕЖНИКОВ

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

72 РосАлит: в авангарде алюминиевого литья

Интервью с генеральным директором компании РосАлит **Андреем Салтановым**

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

74 Digitale Leader 4.0. Вызовы и трансформация

На дворе четвертая промышленная революция, а значит, уже появляется необходимость внедрения киберфизических систем в производство, а по сути — интеграции робототехники в человеческий труд

Э. Сандуленко

НОВОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

94 Черные металлы

96 Цветные металлы

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

98 Донецксталь уходит с Украины

Группа «Донецксталь» продала свои горно-металлургические активы, находившиеся как на Украине, так и в Донецкой и Луганской Народных Республиках

Е. Герасимова

ФОТОКЛУБ «ОСТАНОВИСЬ, МГНОВЕНИЕ!»

102 С любовью к природе родного края...

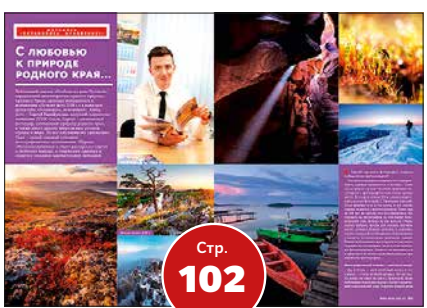
Пейзажный снимок «Слобода на реке Чусовой» признан победителем в номинации «Лучшее фото 2018 г.». Мы пообщались с автором этого фото — **Сергеем Гарифуллиным**, ведущим маркетологом компании УГМК-Сталь

КОРПОРАТИВНЫЕ КОММУНИКАЦИИ

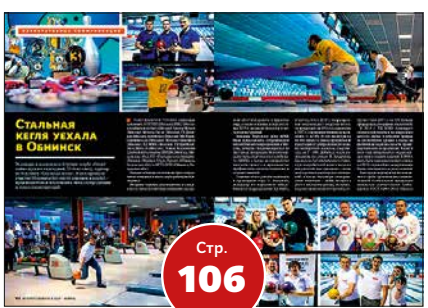
106 Стальная кегля уехала в Обнинск

26 января в московском боулинг-клубе «Спорт лайн» прошел 15-й турнир по боулингу «Стальная кегля»

110 МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ МОЗАИКА



Стр. 102



Стр. 106

Металлоснабжение и сбыт

На обложке: Сталепромышленная компания

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22
info@metalinfo.ru, news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Ответственный секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель аналитического центра
Виктор Тарнавский
vt@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель отдела металлоторговли и СМЦ
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Руководитель проекта, обозреватель
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Руководитель отдела черной металлургии и металлоконструкций
Николай Николаев
nn@metalinfo.ru

Руководитель проекта «Мониторинг цен»
Александр Дейнеко
ad@metalinfo.ru

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Руководитель IT-отдела
Евгений Иванюк

Руководитель направления SMM
Илона Герасименко
ilona@metalinfo.ru

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Вероника Федотова
veronika@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнер
Андрей Рубан

Отдел конференций
Руководитель отдела конференций
Ираклий Бандзеладзе
ir@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Владимир Мокряков
vladimir@metalinfo.ru

Директор по производству
Алексей Ефимов

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru

Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 112
podpiska@metalinfo.ru

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издается с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт». Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191.
В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Перепечатка материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией. Тираж—6 000 экз.

НОВОСТИ

ЕЭК ПРОВЕДЕТ СЛУШАНИЯ О РОСТЕ ИМПОРТА НЕКОТОРЫХ ВИДОВ МЕТАЛЛОПРОКАТА

18 февраля 2019 г. состоятся публичные слушания в рамках специального защитного расследования в отношении некоторых видов металлопроката, ввозимого на таможенную территорию Евразийского экономического союза.

Повестка дня публичных слушаний — заинтересованные лица и их экономические интересы, импортный товар, являющийся объектом расследования, и аналогичный или непосредственно конкурирующий товар, производимый в Евразийском экономическом союзе, рост импорта товара на таможенную территорию ЕАЭС, угроза причинения серьезного ущерба металлургической отрасли государств — членов ЕАЭС вследствие увеличения импорта.

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О ПОСТАВКАХ МЕТАЛЛА В 2019 Г.

Северсталь подписала соглашение о поставках металлопроката в адрес вагоностроительных предприятий железнодорожного холдинга НПК «Объединенная вагонная компания» (НПК «ОВК»).

Череповецкий металлургический комбинат (входит в дивизион «Северсталь Российская сталь») поставляет НПК «ОВК» листовой и рулонный металлопрокат, а также различные виды трубного и сортового проката. Металл используется для производства частей кузова вагонов различных моделей.

«На 2019 г. запланирована реализация совместного проекта Северстали и Объединенной вагонной компании по интеграции систем планирования. Проект является пилотным для Северстали и направлен на достижение лучших результатов для минимизации запасов при сохранении стабильного обеспечения производств клиента металлопрокатом», — отметил директор по продажам АО «Северсталь Менеджмент» Е. Черняков.

Северсталь также предлагает российским машиностроителям техническое и сервисное сопровождение заказов, открытость и активность в разработке новых видов продукции с уникальными потребительскими характеристиками, использование возможностей дистрибьюционной сети дивизиона для обеспечения удобной логистики, дополнительной обработки и поставки малотоннажными партиями.

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru









ИСПОЛНИЛОСЬ 60 ЛЕТ КРУПНОСОРТНОМУ ЦЕХУ ЕВРАЗ НТМК

Крупносортный цех (КСЦ) ЕВРАЗ НТМК отметил 60-летний юбилей со дня основания. Ветеранов и лучших работников цеха поздравил управляющий директор ЕВРАЗ НТМК А. Кушнарев.

Строительство крупносортного цеха НТМК началось в 1957 г. и было объявлено Всесоюзной ударной комсомольской стройкой. 25 января 1959 г. работники третьей бригады выдали первую продукцию — круг диаметром 90 мм.

Сейчас крупносортный цех ЕВРАЗ НТМК — одно из ведущих прокатных подразделений комбината. Он специализируется на выпуске круглого проката из трубных и конструкционных марок стали, профилей для строительства, машиностроения и горнодобывающей отрасли. Проектная мощность цеха — 1,2 млн т металлопроката в год, в том числе 170 тыс. т шаров.

В течение 60 лет в КСЦ освоен выпуск 49 профилей проката 18 профилеразмеров. Продукция цеха отправляется заказчикам, в том числе зарубежным компаниям.

ЧМК УВЕЛИЧИЛ СОРТАМЕНТ ВЫСОКОМАРЖИНАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Челябинский металлургический комбинат (ЧМК, входит в Мечел) расширил линейку фасонного проката. В 2018 г. на универсальном рельсобалочном стане освоили выпуск 17 новых видов стальной продукции.

Запущены в производство десять новых профилеразмеров двутавровой балки по российским и европейским стандартам, а также пять видов швеллеров. Стальная продукция используется в возведении перекрытий и колонн, в каркасном и крупнопанельном строительстве, в машиностроении и судостроении.

На рельсобалочном стане выпустили профиль специального назначения Z-310, из которого сваривают хребтовую балку — основу вагонов и полувагонов. По сравнению с 2017 г. отгрузки на вагоностроительные заводы возросли на 55%.

Также предприятие сертифицировало производство остряковых рельсов типа ОР65, которые используются в стрелочных переводах. Они поставляются на стрелочные заводы для сборки и использования в конструкциях железнодорожных путей. Спрос на продукцию стабильно высокий. С момента их освоения ЧМК отгрузил 520 т продукции.

ПОСТУПИЛИ НОВЫЕ 220-ТОННЫЕ БЕЛАЗЫ

На Лебединский ГОК (входит в Металлоинвест) поступили три новых БелАЗа

грузоподъемностью 220 т. Автосамосвалы приобретены в рамках инвестиционной программы Металлоинвеста по обновлению техники и повышению эффективности производства.

220-тонные БелАЗы вместе с высокопроизводительными экскаваторами способны эффективно выполнять задачу по транспортировке больших объемов горной массы из одной точки карьера в другую. Всего в автотракторном управлении комбината насчитывается 11 таких машин.

Новые БелАЗы обладают высокой удельной мощностью. Машины отличаются высоким качеством узлов и механизмов, обеспечивающих стабильную работу и безопасность движения, в том числе в неблагоприятных погодных условиях. Кабина самосвала оборудована современной системой климат-контроля, у нее высокий уровень шумо- и виброизоляции.

НМЗ УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО НА 4%

Надеждинский металлургический завод (НМЗ, предприятие дивизиона УГМК-Сталь) произвел в 2018 г. 0,56 млн т товарного металлопроката и калиброванной стали. План перевыполнен на 20 тыс. т, объемы выросли в годовом исчислении на 4%, сообщает пресс-служба компании.

На протяжении последних 1,5 лет ситуация на рынке была достаточно стабильной. В конце 2018 г. наблюдался спад спроса. Загрузка мощностей на декабрь—январь была скорректирована. На февраль—март портфель заказов сформирован в тех объемах, которые соответствуют техпромфинплану. Год будет непростым, но завод планирует сохранить производство на уровне достигнутых показателей. На территории предприятия продолжается строительство мини-ТЭЦ мощностью 24,9 МВт, завершены проектные работы по установке газоочистки в агломерационном цехе, ведется разработка технико-экономического обоснования дальнейшей реконструкции сталеплавильного и прокатного переделов.



На стане 2000 горячей прокатки ММК поставлен рекорд годового выпуска

СТАН 2000 ГОРЯЧЕЙ ПРОКАТКИ *Магнитогорского металлургического комбината (ММК) в 2018 г. обновил максимальный показатель годового производства, впервые с момента пуска преодолев отметку 6 млн т.*

Предыдущий рекорд поставлен в 2016 г., когда было выпущено 5,948 млн т горячего проката. В 2018 г. показатель составил 6,002 млн т.

Самый производительный прокатный агрегат Магнитки расположен в листопрокатном цехе №10. Это один из самых мощных и современных станов в России. Его оборудование позволяет прокатывать все существующие марки стали. Ширина листа варьируется от 760 до 1830 мм. Сортамент выпускаемой агрегатом продукции является самым широким на Магнитогорском металлургическом комбинате и насчитывает около 1 тыс. позиций. Спектр применения продукции стана также разнообразен: производство труб, строительная отрасль, машиностроение. Здесь выпускаются судовые и конструкционные марки сталей, а также прокат, из которого впоследствии изготавливается автолист.

Агрегат был введен в эксплуатацию в 1994 г. и реконструирован в середине 2000-х годов. В рамках модернизации построена четвертая нагревательная печь, увеличившая производительность агрегата, обновилось механическое оборудование стана, что позволило производить более толстый сортамент и улучшило механические свойства выпускаемой продукции. Кроме того, обновилась автоматика агрегата, и теперь управление станом полностью автоматизировано. В последние годы стан работает на максимальном уровне загрузки. В 2015 г. агрегат преодолел рубеж в 100 млн т произведенного горячего проката.

ТАГМЕТ ПОЛУЧИЛ ПРАВО ПОСТАВЛЯТЬ ПРОДУКЦИЮ ЗАРУБЕЖНЫМ ПРЕДПРИЯТИЯМ АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ

Предприятие Трубной Металлургической Компании (ТМК) — ТАГМЕТ получил сертификат о соответствии системы менеджмента качества требованиям стандарта Международной автомобильной рабочей группы (IATF) 16949:2016. Это позволяет заводу начать поставки непрерывнолитой заготовки из углеродистой и легированной стали с круглым профилем для производителей автокомпонентов за рубежом. Тем самым ТАГМЕТ диверсифицирует рынки сбыта своей продукции.

Сертификационный аудит проводили специалисты URS-RUSSIA Ltd. — российского представительства URS Holdings. Они проинспектировали основные подразделения ТАГМЕТа, в том числе электросталеплавильный цех и производственный отдел, а также испытательную лабораторию и лабораторию метрологии.

Подготовка к аудиту велась около двух лет. В частности, были пересмотрены, доработаны и начали действовать соответствующие документы в области качества, положения и должностные инструкции, определены и выполнены требования к безопасности продукции и процессу производства заготовки.

НА ЧЦЗ ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ И ТРЕНДЫ ГОРЯЧЕГО ЦИНКОВАНИЯ

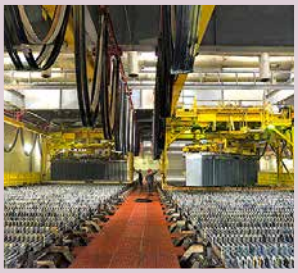
22—24 января на базе Челябинского цинкового завода (ЧЦЗ, предприятие металлургического комплекса Уральской горно-металлургической компании) прошел ежегодный международный семинар по горячему цинкованию. География участников обширна: Германия, Италия, Узбекистан, Татарстан, а также вся Россия — от Краснодара до Красноярска. Это не удивительно, ведь на сегодняшний день горячее цинкование является одним из самых эффективных методов защиты стального проката и конструкций от коррозии. Между тем рынок услуг по горячему цинкованию не стоит на месте и постоянно развивается, требуя адекватного повышения квалификации от сотрудников работающих на нем компаний.

Горячее цинкование заключается в окунании конструкции в ванну с нагретым до 400 °С антикоррозийным цинковым составом. После «купания» конструкцию подвешивают до полного высыхания. Расплавленный цинк заполняет все мелкие трещины и труднодоступные места конструкции, а покрытие получается сплошным. При бережной эксплуатации такая защита может прослужить 60 лет.

«В последние годы в России появляются новые заводы цинкования. Однако российским специалистам этой сферы порой не хватает системных знаний, в том числе в части технологий. Именно поэтому мы и организовали данный семинар, — отмечает начальник коммерческого отдела ЧЦЗ А. Печенкин. — Акцент сделан на техническую часть вопроса. В этом году формат семинара немного изменили — ввели больше реальных алгоритмов и решений конкретных проблем, что помогает участникам семинара использовать опыт других предприятий и сократить свои затраты».

Многие участники приезжают на семинар не первый раз, поэтому в текущем году было принято решение провести экскурсию не на Челябинский цинковый завод, где производится особо чистый цинк, а на завод горячего цинкования в Шадринске (Курганская обл.), который является потребителем челябинского цинка.

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru









НОРНИКЕЛЬ УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ МЕТАЛЛОВ В 2018 Г.

Норильский никель, крупнейший мировой производитель палладия и рафинированного никеля, объявляет предварительные производственные результаты за IV квартал, за полный 2018 г. и производственный прогноз на 2019 г.

Первый вице-президент — операционный директор С. Дяченко так прокомментировал производственные результаты 2018 г.: «По итогам года производство наших основных металлов, прежде всего меди, превысило прогноз благодаря увеличению переработки медесодержащего концентрата, приобретенного у „Ростеха", а также росту производственной эффективности.

В результате успешного завершения реконфигурации производственных мощностей нам удалось практически полностью отказаться от низкорентабельной переработки сырья третьих лиц и увеличить производство никеля из собственного российского сырья на 3%, а меди — на 19% в 2018 г. Производство металлов платиновой группы из собственного сырья не изменилось по сравнению с предыдущим годом, но также превысило наш прогноз».

В течение отчетного периода Быстринский ГОК начал выходить на плановые технологические показатели. К сожалению, из-за неполадок в работе оборудования обогатительной фабрики в I полугодии 2018 г. производство концентратов на этом предприятии оказалось несколько ниже прогноза, однако к концу отчетного периода все проблемы были устранены, и уже в 2019 г. предприятием запланировано произвести 40—46 тыс. т меди в концентрате.

БГК ПРИВЛЕКАЕТ КРЕДИТ НА $1,4—1,45 МЛРД НА ДОСТРОЙКУ ПЕРВОЙ ОЧЕРЕДИ УДОКАНА

Байкальская горная компания (БГК, структура USM Holding) привлекает кредит российских банков для финансирования строительства первой очереди горно-металлургического комбината на меднорудном месторождении Удокан, сообщил глава совета директоров БГК В. Казикаев.

«Уже инвестировано собственных средств около $900 млн. И буквально вчера три наших банка: Сбербанк, Газпромбанк и ВЭБ — согласились выделить $1,4—1,45 млрд на первую очередь строительства», — сообщил он, выступая на международном симпозиуме «Неделя горняка 2019».

В настоящее время, по его словам, на месторождении ведутся работы по строительству объектов инфраструктуры, к середине года площадка будет подготовлена и начнутся закупки оборудования. Начало пусконаладочных работ запланировано на конец 2021 г., а в середине 2022 г. первая очередь комбината должна выйти на проектную

мощность переработки — 12 млн т руды в год. Сразу после ее запуска, по словам В. Казикаева, БГК намерена приступить к строительству второй очереди мощностью 48 млн т в год.

Затраты на строительство первой очереди ранее оценивались в сумму $2,1 млрд. В сентябре 2017 г. генеральный директор USM Management И. Стрешинский сообщал в интервью РИА Новости, что строительство на Удокане начнется в 2019 г., конфигурация проекта показывает его окупаемость в течение 4-5 лет.

НА ГАЙСКОМ ГОКЕ ДОБЫЛИ РЕКОРДНЫЕ 8 МЛН Т РУДЫ

Коллектив подземного рудника Гайского ГОКа (предприятие сырьевого комплекса Уральской горно-металлургической компании, УГМК) установил новый производственный рекорд. По итогам 2018 г. горняки выдали на-гора 8 млн т руды, увеличив добычу подземным способом по сравнению с прошлым годом на 1 млн т. Таких показателей на одном руднике удалось добиться впервые в истории предприятия и медной промышленности России в целом.

«8 млн т — отличный результат, но это не предел наших производственных возможностей. У нас есть большие планы на будущее, так как Гайский рудник составляет основу сырьевой базы компании», — обратился генеральный директор УГМК А. Козицын к работникам комбината.

Рекорд удалось поставить в том числе благодаря модернизации производства, которая непрерывно ведется на комбинате с 2006 г. в рамках стратегического проекта УГМК «Вскрытие и разработка глубоких горизонтов в этаже 830—1310 м». За это время стволы шахт «Эксплуатационная» и «Клетевая» были углублены до отметки 1420 м, а также завершилась реконструкция ствола шахты «Скиповая». На данный момент ведется и строительство дополнительной шахты «Северная вентиляционная — 2», проходка горных выработок, строятся дробильно-конвейерные, дробильно-дозаторные комплексы и десятки других подземных объектов. Все эти работы направлены на увеличение мощности подземного рудника комбината до 9 млн т руды — столько на Гайском ГОКе планируют получить к 2021 г.



Карабашмедь приступила к демонтажу старых конвертеров

ЗАВОД КАРАБАШМЕДЬ (ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛ., *входит в Русскую медную компанию, РМК) начал демонтаж первого из трех устаревших конвертеров в металлургическом цехе. Специалисты разобрали корпус агрегата и восходящего газохода, а также другое сопутствующее оборудование. В настоящее время рабочие разбирают площадки обслуживания конвертера и готовят к демонтажу привод и опорную часть агрегата. Все три конвертера советских времен на предприятии планируют вывести из строя к концу I полугодия 2019 г.*

Взамен устаревших металлургических агрегатов на Карабашмеди установлены три новых конвертера Kutera с газоплотными и аспирационными напыльниками емкостью 150 т каждый. Два конвертера уже введены в эксплуатацию, на II квартал текущего года запланировано окончание пусконаладочных работ и ввод в эксплуатацию третьего агрегата. На этом завершится масштабная модернизация Карабашмеди, которая проходила в течение 2017–2018 гг. в рамках соглашения между предприятием, Министерством природных ресурсов и экологии России, Росприроднадзором и Правительством Челябинской области. В рамках проекта также установлена новая механизированная линия розлива черновой меди и обновлена система газоочистки.

Инвестиции РМК в модернизацию и повышение экологической безопасности производства Карабашмеди с 2004 по 2018 г. превысили 20 млрд руб.

AIRBUS ПРИЗНАЛ КОРПОРАЦИЮ ВСМПО-АВИСМА ЛУЧШИМ ПОСТАВЩИКОМ

29 января 2019 г. в Тулузе (Франция) в рамках программы SQIP (Supplier Quality Improvement Programme) прошла конференция поставщиков Airbus, на которой ВСМПО-АВИСМА получила награду «Лучший поставщик» (Best Performer) по итогам работы за 2018 г.

Впервые такую престижную награду получает российская компания. Данная награда, вручаемая высшим руководством Airbus, еще раз подтверждает, что, являясь ключевым поставщиком авиастроительного гиганта, ВСМПО-АВИСМА не только поддерживает уже достигнутый уровень надежности (что было оценено вручением награды «Best Improver — 2017»), но и продолжает совершенствовать свои внутренние процессы, направленные на постоянное улучшение качества поставляемой продукции, управление производством, логистику, освоение выпуска новых деталей и максимальную ориентированность на потребности заказчика.

ПО МАТЕРИАЛАМ WWW.METALINFO.RU

ВСЕ ЕЩЕ ТОЛЬКО НАЧИНАЕТСЯ

Чего металлургам ждать от рынка в 2019 г.?

ВИКТОР ТАРНАВСКИЙ



Глобальные проблемы современности

Российский рынок стальной продукции начал 2019 г. на спаде. В течение первого месяца произошло дальнейшее удешевление арматуры, а от поставщиков листового проката ожидают новых уступок клиентам. Основной причиной этих явлений выступает, судя по всему, недостаточный платежеспособный спрос, на который, в свою очередь, негативно влияют высокие процентные ставки, трудности с привлечением финансирования, депрессия на потребительском рынке и в строительном секторе, а также, само собой, государственная экономическая политика.

В последние годы доля госсектора в российском ВВП стабильно росла. Большинство ведущих корпораций у нас государственные (Газпром, Роснефть, Росатом, РЖД, Ростех и т.д.), а в банковском секторе доля активов госбанков достигает 70%. В определенной степени это неплохо, так как помогает концентрировать ресурсы на приоритетных направлениях и реализовывать долгосрочные стратегические проекты. Однако экономика такого типа требует качественного управления и четкой и определенной государственной политики. Кроме того, если государство подменяет собой частный сектор, оно и должно брать на себя основную ответственность за развитие экономики.

По данным заместителя руководителя департамента исследований ТЭК ИПЕМ Е. Рудакова, плановый объем федеральных целевых программ сократился с 1,5 трлн руб. в 2017 г. до 0,5 трлн руб. в 2018 г. Безусловно, это стало одной из основных причин неожиданного для многих и как бы нелогичного торможения российской экономики в прошлом году.

Недостаточное государственное финансирование представляется одним из главных факторов, сдерживающих экономическую активность и спрос на стальную продукцию в начале текущего года. Создается впечатление, что средства намеренно откладывались и отбирались из экономики ради национальных проектов, которые должны запуститься уже в ближайшие месяцы.

Если удастся выстроить четкие вертикали бесперебойной реализации этих программ сверху донизу и их контроля снизу доверху, в этом году начиная с II—III кварталов отечественная экономика резко ускорит рост. Если пар по большей части уйдет в свисток, то ничего не произойдет. Все остальное, включая американские санкции и прочие внешние факторы, — вопросы глубоко второстепенные.

Итак, российский рынок стали в 2019 г., как представляется, будет в значительной мере завязан на национальных проектах. Но за рубежом ситуация окажется менее определенной и более противоречивой. По оценкам признанных экспертов, представляющих международные институты, крупнейшие инвестиционные банки и компании, в этом году рост мировой экономики затормозится. Торговые конфликты, падение платежеспособного спроса уже в мировом масштабе, нарастание долговой пирамиды, политические обострения — все это причины снижения темпов роста и повышения риска глобального кризиса.

Январь не слишком удачно начался, но неплохо закончился для российских металлургических компаний. Во второй половине месяца экспортные котировки на заготовку и горячекатаный прокат отечественного производства пошли вверх. На внутреннем рынке, правда, не заметно никакого улучшения, но его перспективы зависят в текущем году главным образом от действий или бездействия Правительства РФ. Мировой же рынок в ближайшие месяцы будет находиться под влиянием ряда противоречивых факторов, сочетание которых и определит общую картину.

Для мировой металлургической промышленности это, очевидно, будет означать дальнейшее сужение рынка, тем более что в прошлом году на нем существенно усилились протекционистские тенденции. Введение стальных тарифов в США подтолкнуло Европейский союз к введению собственной квотной системы. Ряд стран, в частности Турция, ОАЭ, Индия, повысили импортные пошлины на различные виды стальной продукции либо заявляют о необходимости такого шага. Более того, установление новых барьеров перед по-

Ряд стран, в частности Турция, ОАЭ, Индия, повысили импортные пошлины на различные виды стальной продукции либо заявляют о необходимости такого шага.





ставками из-за рубежа повсеместно считается неким универсальным механизмом поддержки собственных производителей. Подобные настроения сильны и в России, к примеру, на рынке стальных труб.

В целом основные тенденции на мировом рынке стали будут определять в 2019 г. четыре самых активных игрока: Китай, США, Евросоюз, Турция. Последняя наиболее важна для российских производителей. США выступают самой деструктивной силой и всеобщим нарушителем спокойствия.

В Китае в последние месяцы на первом плане находились отношения со Штатами. Торговый конфликт то стихает, то разгорается с новой силой. На поверхности здесь находятся пошлины на китайские товары в США, но в центре противоречий — высокотехнологичные китайские компании, такие как ZTE и Huawei, которые попали под сильное американское давление. Причем это долгосрочный и стратегический конфликт, а для металлургов наиболее важными являются вопросы экономики и экологии.

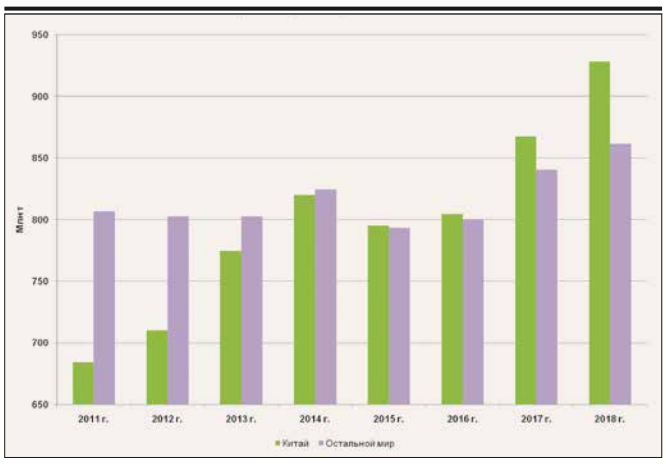
В 2018 г. темпы роста китайского ВВП оказались наименьшими за 28 лет. В принципе это логично. Чем шире китайская экономика, тем больше ей надо вырасти в абсолютном плане, чтобы дать тот же процент увеличения, что и в прошлом. Однако на протяжении более четверти века Китай шел в основном по экстенсивному пути. Расширялся китайский экспорт, росло производство, строились новые промышленные предприятия, городские районы, электростанции, автомобильные и железные дороги. Увеличивались доходы населения, а вместе с ними и платежеспособный спрос.

Сейчас все эти факторы перестают работать. Расширять экспорт уже некуда, тем более что на него начинают давить посредством протекционизма. Инфраструктура в основном выстроена. Потребность в жилье (измеряемая деньгами) удовлетворена: количество построенных, но не проданных квартир в Китае оценивается различными специалистами в 30—60 млн. Из-за роста заработной платы снижается конкурентоспособность китайских товаров за рубежом. Экономика все больше растет за счет расширения кредитования, что загоняет в долги местные администрации, компании и, пока в меньшей степени, население.

Китайское руководство нашло методы противодействия этим негативным тенденциям. Экспорт было решено развернуть в сторону более высокотехнологичных продуктов, в стоимости которых доля оплаты труда невелика. Именно это направление стараются сейчас блокировать США. Нехватку новых привлекательных объектов внутри страны предполагалось компенсировать инвестициями за рубежом через концепцию «Один пояс — один путь». Но она не сработала, поскольку не удалось заинтересовать реципиентов. Оказалось, что китайцы пока что могут предложить иностранным партнерам только строительство объектов инфраструктуры — в долг и с максимальным использованием китайского оборудования, китайских материалов и даже китайской рабочей силы.

Поэтому Китай сейчас снова идет по привычному пути, пытаясь разогнать экономику путем новых инвестиций — традиционно, в инфраструктуру. Побочным результатом этой политики стало резкое увеличение производства стали в 2018 г. (рис. 1). Конечно,

Рисунок 1. Мировое производство стали



китайская статистика — вещь ненадежная, но 928,3 млн т по итогам 2018 г. выглядят достаточно правдоподобно. При этом власти, пойдя прошлой зимой на эксперимент с сезонными ограничениями, не стали повторять его в прежних объемах в конце года.

Предполагается, что в 2019 г. выплавка стали в Китае сократится вследствие сужения внутреннего спроса. Расширять экспорт китайские компании, скорее всего, не смогут из-за антидемпинговых пошлин и импортозамещения на многих рынках. Однако пока что замедления роста китайской металлургии не наблюдается. И не факт, что даже усиление конфронтации со США действительно обвалит экономику и рынок стали КНР. В худшем случае в текущем году они немного затормозятся, но не более того.

Теплые и горячие точки

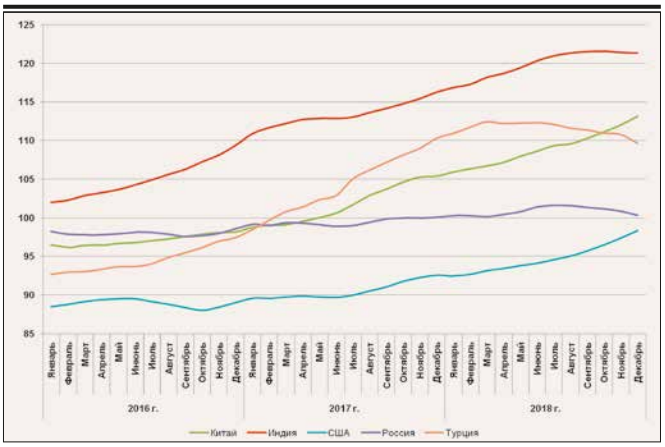
Вообще, если взять скользящее среднее производство стали за последние 12 месяцев в различных странах и сравнить его со среднегодовым показателем за 2014 г. (рис. 2), получится интересная картина. В последние месяцы 2018 г. из крупнейших производителей уверенно увеличивали выпуск стали только Китай и США. В прошлом году американцам вполне удавалось «экспортировать хаос», за счет этого повышая уровень «порядка» у себя дома.

По данным Worldsteel, в 2018 г. в США производство стали увеличилось почти на 5,1 млн т, или на 6,2%, по сравнению с предыдущим годом. Это второй результат в мире (первый — у Китая). Американские металлурги смогли расширить выплавку стали благодаря двум основным факторам. Во-первых, введение стальных тарифов в марте 2018 г. снизило конкуренцию со стороны импорта, доля которого на американском рынке упала. Во-вторых, неплохие результаты показала в прошлом году экономика, в которой основным источником роста стала нефтегазовая отрасль. По объему добычи нефти США к концу года вышли на первое место в мире, опередив Россию и Саудовскую Аравию.

Правда, в конце прошлого года на американском рынке стали началось падение цен, вызванное, в частности, избытком предложения. Да и удешевление нефти уже привело к уменьшению капиталовложений в отрасль. Пока что рост продолжается по инерции, но ближе к середине текущего года у американских металлургов могут возникнуть проблемы из-за недостаточного спроса.

Кроме того, американские власти ввязались в ряд конфликтов — с оппозицией в Конгрессе, которой уже удалось выиграть важное очко, заставив президента Дональда Трампа (Donald Trump) приостановить «шатдаун» в конце января, с Китаем, Ираном, в Венесуэле. Любое отступление в каждом случае будет восприниматься как поражение. Это повышает риски новых деструктивных действий американского руководства — хотя бы чтобы отодвинуть на задний план прежние проблемы. И здесь одним из наиболее вероятных вариантов видится введение защитных пошлин на автомобили и автокомпоненты из Евросоюза, Японии и Кореи, что нанесет серьезный удар по металлургической промышленности Европы и Дальнего Востока.

Рисунок 2. Скользящее среднее месячного производства стали за 12 месяцев, 2014 г. = 100%



Европейская экономика и так находится не в лучшем состоянии. Прошлый год завершился на спаде, затронувшем такие металлоемкие отрасли, как автомобилестроение, строительство, производство промышленного оборудования. Европейский центральный банк заявил, что с начала текущего года прекращает программу QE, так что в финансовый сектор региона станет поступать меньше денег. Надвигается брексит (в конце марта), который так и не удается впихнуть в рамки «цивилизованного развода».

В начале текущего года Европейская комиссия наконец определилась с внедрением системы ограничения импорта стали путем квот. Получилось все, как частенько бывает у Еврокомиссии в последнее время, — криво и через одно место. Для поставщиков арматуры и катанки из Турции и СНГ квота оказалась безбожно урезана. Лимиты на импорт большинства видов листового проката оказались избыточными, так как не учли введение антидемпинговых пошлин в 2016—2017 гг. На редкость неуклюжим вышел механизм определения квот на продукцию из «прочих стран». При действующей системе поставки из-за рубежа будут, очевидно, поступать по системе «то пусто, то густо», что только усилит на рынке волатильность. А потребители дружно критикуют ее, справедливо указывая на риски перебоев со снабжением и неоправданного роста цен.

Для российского экспорта листового проката последствия европейских новаций представляются незначительными. Затронут они в основном только оцинкованную сталь. Но вот производители арматуры и катанки по-