www.metalinfo.ru
МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ
4/2017



Против тренда

Или рост на фоне спада

Металлургия и власть
Как защищается сталь

Стали с покрытиями
Весеннее обострение

Экономика промышленности
Как обезопасить бизнес

Рынки металлов
Металлургия в блокаде

СОДЕРЖАНИЕ













Новости в России

06 Черные металлы

08 Цветные металлы

Экономика металлургии

10 Ждем тепла

Начало II квартала на российском рынке стали — обычно время весеннего восстановления спроса, повышения цен, расширения производства и увеличения продаж. Этого роста ждут сейчас отечественные металлурги и металлотрейдеры. Однако в текущем году ситуация складывается не совсем типично

В. Тарнавский

34 В защиту рынка

Интервью с начальником управления контроля промышленности ФАС России **Н. Галимхановой**

Экономика промышленности

14 До пятого поставщика

Обзор по материалам съезда Российского союза промышленников и предпринимателей

66 Настройка настроенного

Обзор по материалам форума «Настройка налоговой системы с целью стимулирования деловой активности, роста экономики и инвестиций, создания конкурентных условий для развития российских предприятий»

70 Был бы человек хороший, а статья найдется?

Ряд представителей малого и среднего бизнеса отмечают резкое увеличение количества всевозможных проверок, проводимых налоговыми и правоохранительными органами. Не сулят легкой жизни бизнесменам и изменения в уголовном и налоговом законодательстве, которые вступят в силу в 2017 г.

74 В банковских тисках

Российскую банковскую систему не критикует только ленивый предприниматель. Банки в России работают плохо, кредиты дороги, да и получить их сложно, особенно некрупным компаниям

Производство и сбыт

20 Против тренда, или Рост на фоне спада

Группа НЛМК представила промежуточные результаты реализации «Стратегии 2017» и ориентиры новой «Стратегии 2022», которая будет представлена в начале 2018 г.

26 Возможности ММК для российского и мирового судостроения

Магнитогорский металлургический комбинат успешно работает с ведущими отечественными верфями. На его долю приходится до по-

СОДЕРЖАНИЕ

ловины всех поставок металла российской судостроительной отрасли. С пуском новых мощностей ММК начал активно осваивать производство судостроительных марок стали
С. Денисов, М. Мычак

Материалы и технологии

24 Особенности правки высокопрочных сталей
В настоящее время во всех отраслях мировой промышленности непрерывно повышаются требования к энергоэффективности, надежности и металлоемкости изделий и конструкций

58 Защита от фальсификата в окрашенном прокате. Качество как залог успеха
Российский рынок проката с полимерными покрытиями находится на распутье. С одной стороны, из-за экономической нестабильности многих игроков и конечных потребителей определяющим фактором поставок становится цена продукции, а отнюдь не ее качество. С другой — невнимание к качеству однажды может всерьез дискредитировать данный рынок

Металлургия и власть

30 Как защищается сталь
Агрессивная политика стального протекционизма, проводимая в последние годы в глобальном масштабе, довольно неоднозначна. Национальные экономики, защищая своих производителей и закрывая внутренние рынки от нежелательного импорта, способствуют неконтролируемому и зачастую хаотичному перераспределению стальных товаропотоков. Это, в свою очередь, порождает новый виток протекционистских инициатив
Н. Заболев

Сырьевая база

38 Железорудные горизонты
Обеспеченность качественным железорудным сырьем очень важна для отечественных металлургических предприятий с точки зрения не только бесперебойности поставок, но и сохранения статуса производителей с наименьшими в мире затратами

42 Новости металлоторговли и СМЦ

Металлы для стройиндустрии

44 Весеннее обострение
Обзор по материалам конференция «Оцинкованный и окрашенный прокат: тенденции производства и потребления»

60 В поисках опоры
Обзор по материалам круглого стола, посвященного проблемам и текущим тенденциям рынка сэндвич-панелей

Металлоторговля и СМЦ

64 Русметпром: «Мы настроены на развитие!»
Интервью с генеральным директором компании Русметпром **Д. Трищенко**

80 Новости металлоконструкций

82 Новости смежников

Стройиндустрия

84 Высотное и уникальное строительство в России: потенциал есть
В России успешно реализуется ряд масштабных проектов высотного строительства, где используются передовые технологии и материалы. Активно участвуют в реализации этих проектов отечественные компании

Рынки металлов

88 Трубопроводный транспорт: покупай российское
Обзор по материалам конференции «Трубопроводный транспорт. Теория и практика — 2017»

92 Катанка, провод, кабель
По данным Росстата, производство кабелей и проводов для передачи данных, управления, контроля и сигнализации сократилось на 19,6% . Между тем ключевым потребителем кабелей и проводов является электроэнергетика
Л. Хазанов

114 Новые тенденции на мировом рынке проката с покрытиями
По данным исследования, проведенного компанией Sandler Research, в 2016—2020 гг. потребление оцинкованной стали в мире вырастет в среднем примерно на 5,2% в год
В. Тарнавский

120 Металлургия в блокаде
Транспортная блокада республик Донбасса привела к остановке подавляющего большинства предприятий металлургического комплекса ДНР и ЛНР
В. Тарнавский

Машиностроение

96 Российское сельхозмашиностроение располагает большим потенциалом роста
В 2016 г. сельскохозяйственное машиностроение России продемонстрировало беспрецедентный рост: производство сельхозтехники увеличилось в целом на 118%
А. Агашков

Корпоративные коммуникации

100 Промышленный туризм: спрос есть, предложение запаздывает
Активная PR-кампания, развернутая в последние годы российскими СМИ, не могла не принести свои плоды. Спрос на производственные экскурсии начал расти
Л. Демченко

106 Как добиться интересного контента?
Большая пресса испытывает кризис, газеты вымирают, рынок сжимается. На этом фоне корпоративная пресса переживает настоящий бум
А. Мирошниченко

Новости за рубежом

110 Черные металлы
112 Цветные металлы

126 Металлургическая мозаика

Металлоснабжение и сбыт

На обложке: НЛМК

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва, ул. Б. Марьинская, д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22
info@metalinfo.ru,
news@metalinfo.ru

Генеральный директор, шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Ответственный секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель отдела цветных металлов
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель аналитического отдела
Виктор Тарнавский
vt@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Руководитель проекта, обозреватель
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Обозреватель
Николай Николаев
nn@metalinfo.ru

Руководитель проекта «Мониторинг цен»
Александр Дейнеко
ad@metalinfo.ru

Консультант
Виталий Некрасов

Редактор колонки IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии web-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Руководитель IT-отдела
Евгений Иванюк

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Специалист по рекламе
Екатерина Федорищева
ekaterina@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Вероника Федотова
veronika@metalinfo.ru

ОТДЕЛ КОНФЕРЕНЦИЙ
Руководитель отдела конференций
Ираклий Бандзеладзе
ir@metalinfo.ru

Менеджер отдела конференций
Михаил Беляев
mb@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Владимир Мокряков
vladimir@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Дмитрий Федан
Андрей Рубан

Директор по производству
Алексей Ефимов

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru
Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 128
podpiska@metalinfo.ru

Специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт». Издается с 1996 г. Издатель ООО «Информационно-издательская служба «Металлоснабжение и сбыт». Свидетельство о регистрации ПИ №77-11191. В номере использованы фотоматериалы предприятий и редакции. Ответственность за достоверность информации в публикуемых материалах и рекламе несут авторы и рекламодатели. Мнение редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов. Перепечатка материалов разрешается со ссылкой на источник информации только по согласованию с редакцией. Тираж — 7 000 экз.



ТМК начала отгрузку премиальной продукции

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) начала отгрузку заказчикам новой премиальной продукции — теплоизолированных лифтовых труб (ТЛТ) в исполнении Light.

В прошлом году отгружено 14,5 км ТЛТ Light дочерней структуре Роснефти — Тюменнефтегазу, а также совместному предприятию Роснефти и Газпром нефти — Мессояханефтегазу.

ТЛТ Light — это сборная конструкция: труба меньшего диаметра размещена в трубе большего диаметра. Межтрубное пространство заполняется неорганическим волокном для уменьшения теплопотери. Трубы применяются в качестве насосно-компрессорных для обустройства нефтяных скважин в условиях вечной мерзлоты.

Впервые ТЛТ Light запустили в эксплуатацию во II полугодии 2016 г. на объектах Тюменнефтегаза. Отгруженная продукция соответствовала техническим требованиям заказчика. В результате ТМК была допущена к участию в тендере, по итогам которого получила право на поставку партии труб в объеме около 80 км в 2017—2019 гг. Работы по выполнению данного заказа начались в декабре 2016 г. Всего до конца текущего года компания планирует отгрузить заказчикам около 40 км ТЛТ Light.



Северсталь закрепила сотрудничество с автопроизводителями

Компания Северсталь *подписала годовые соглашения с ведущими автопроизводителями в России и странах СНГ о поставке металла на 2017 г.*

Так, Северсталь и КамАЗ (входит в Ростех) подписали соглашение о поставке в 2017 г. до 70 тыс. т металлопродукции Череповецкого металлургического комбината (ЧерМК). В текущем году компании продолжат совместную работу по замещению продукции импортных производителей, которые поставляют на российский рынок лонжероны и усилители для грузовых автомобилей.

Северсталь и Группа ГАЗ тоже договорились о поставках в 2017 г. Также с начала года череповецкий металл поставляется в адрес GM Uzbekistan для производства линейки автомобилей марки Ravon. Уже поставляется металлопрокат Северстали для Volkswagen Group Rus. По результатам работы в 2016 г. Северсталь — основной российский поставщик для немецкого автоконцерна.

«С целью повышения качества продукции для клиентов из автомобильной отрасли в прошлом году на ЧерМК был реализован целый ряд проектов, в том числе связанных с реконструкцией четырехклетьевого стана холодной прокатки. Это позволило сократить количество таких дефектов, как атмосферная коррозия, „перегибы“, механические повреждения поверхности на холоднокатаном и горячекатаном прокате, — сказал директор по продажам АО „Северсталь Менеджмент“ Е. Черняков. — В текущем году планируем продолжить работу по повышению качества продукции».

Для выполнения заказов в полном объеме и точно в срок в 2017 г. на Синарском трубном заводе планируется ввести в эксплуатацию новые сварочные посты и установки неразрушающего контроля сварных соединений.

«ТМК обладает современным оборудованием, которое позволяет оперативно наладить выпуск новой премиальной продукции. Теплоизолированные лифтовые трубы Light Синарского трубного завода отличаются высоким качеством и большой надежностью. Это оценили наши клиенты — крупнейшие нефтегазовые компании России, которые выбрали данные трубы для своих проектов», — отметил заместитель генерального директора по техническим продажам ТМК С. Чикалов.



Группа ЧТПЗ впервые поставила трубы для арктического шельфа

Партия насосно-компрессорных труб поставлена Группой ЧТПЗ на Приразломное месторождение для добычи арктической нефти. Уникальная импортозамещающая продукция изготовлена в финишном центре по производству труб нефтяного сортамента Первоуральского новотрубного завода (ПНТЗ, входит в Группу ЧТПЗ).

Партия состоит из 115 т сероводородостойких труб высокой группы прочности с резьбовыми соединениями класса премиум ChT-VT и ChT-VC. По согласованной с заказчиком (Газпром нефть шельф) методике Группа ЧТПЗ провела испытания свойств стали, а также герметичности и износостойкости резьбового соединения при различных нагрузках.

«Особые климатические условия Арктики потребовали разработки принципиально новой продукции и технологий для освоения шельфа. Ввод в эксплуатацию насосно-компрессорных труб на Приразломном месторождении подтвердил, что Группа ЧТПЗ успешно приняла этот вызов, предложив трубную продукцию, не уступающую импортным аналогам. Ежегодно компания увеличивает поставки высокотехнологичной про-

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru







дукции для добычи углеводородов на внутренний рынок не менее чем на 10%», — отмечает генеральный директор Группы ЧТПЗ А. Грубман.

Насосно-компрессорные и обсадные трубы Группы ЧТПЗ с резьбовыми соединениями класса премиум ChT-VT и ChT-VC запатентованы в 2012 г. и используются на месторождениях большинства российских нефтегазодобывающих компаний.

ОМК признана лучшим производителем нефтегазовых труб

Объединенная металлургическая компания (ОМК) по итогам 2016 г. признана лучшим российским производителем трубной продукции для компаний нефтегазового комплекса в номинации «Трубы нефтегазового сортамента».

Статус лидера ОМК вновь подтвердила по итогам рейтинга Координационного совета потребителей промышленной продукции для нефтегазового комплекса. В его основу легли результаты анкетирования свыше 30 компаний отрасли, включая Газпром, Газпром нефть, Сургутнефтегаз, Сибур и других лидеров топливно-энергетического комплекса. Награждение состоялось в рамках 12-й конференции «Снабжение в нефтегазовом комплексе», которая прошла в Москве 16 марта.

«Выражаем благодарность партнерам за высокую оценку нашей деятельности. Общественное признание лидеров отрасли подтверждает, что ОМК успешно реализует выбранную стратегию по развитию продукции и предложения, повышает уровень взаимодействия с клиентами и стремится соответствовать наивысшим стандартам», — отметил директор по маркетингу и стратегии ОМК И. Коломеец.

Продукция ЕВРАЗа успешно проходит испытания

***Рельсы** Р65 категории ДТ350 производства ЕВРАЗ ЗСМК показывают высокую эксплуатационную стойкость, пропустив тоннаж 1 млрд т брутто на экспериментальном кольце Всероссийского научно-исследовательского института железнодорожного транспорта. Тесты должны подтвердить надежность рельсов. Они проводятся в соответствии с требованиями ГОСТа.*

Согласно программе Министерства транспорта РФ, рельсы Р65 категории ДТ350 при полигонных испытаниях на экспериментальном кольце должны пропустить тоннаж 750 млн т брутто при вероятности безотказной работы 85%. Этот тоннаж опытная партия преодолела успешно, без единого отказа рельсов по причине дефектов. На отметке 1 млрд т также не зафиксировано ни одного изъятия. Испытания продолжатся до того момента, пока 20% рельсов не изымут из-за дефектов металлургического характера. Тогда будет определена наработка рельсов при вероятности безотказной работы 80%, определяющая их нормативный срок службы.

Сейчас для рельсов высшего качества нормативный срок службы — 1,1 млрд т брутто. Рельсы ЕВРАЗа его уже превысили. По сравнению с показателями для объемно-закаленных рельсов норматив для дифференцированно-термоупрочненных увеличен в 2,2 раза.

ЕВРАЗ ЗСМК начал производство дифференцированно-термоупрочненных рельсов нового поколения в 2013 г., после коренной реконструкции рельсобалочного цеха.

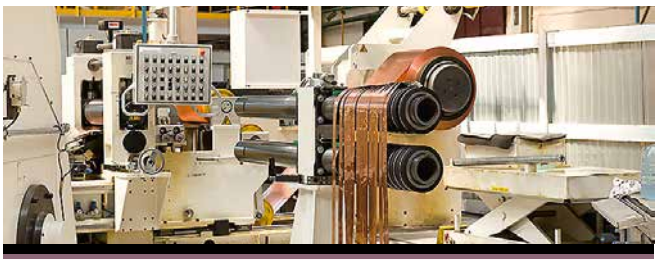
ММК модернизирует мощности по производству толстолистового проката

Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) принял решение о модернизации машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) №6 и толстолистового стана 5000 с целью производства горячекатаного проката из сляба толщиной 350 мм.

Модернизация позволит расширить сортамент за счет освоения выпуска новых высокомаржинальных видов продукции, повысить производительность труда посредством увеличения массы сляба и улучшить выход годного при массовом производстве толстолистового проката. Проект, включая все работы по модификации и монтажу, а также пусконаладочные работы, планируется завершить до конца 2017 г.

Контракт на поставку оборудования и разработку технологии производства нового сортамента заключен с SMS group. В поставку входит базовый и детальный инжиниринг, оптимизация вторичной системы охлаждения, адаптация электрических систем и систем автоматики X-Pact®, улучшение моделей технологического процесса (уровень 2), шефмонтаж установки оборудования и пусконаладка. В целях прокатки слябов большей толщины максимальный подъем валка в горизонтальной клети увеличат с 320 до 370 мм. Это будет достигнуто главным образом благодаря модификации системы изгиба и сдвижки валков CVC®, установке новых подушек для верхнего рабочего валка и адаптации системы балансировки опорного валка. SMS group также поставит новую модель уровня 2 для нагревательных печей и усовершенствует технологические модели прокатного стана.







УГМК доведет выпуск меди до 370—380 тыс. т в год

Уральская горно-металлургическая компания *(УГМК) планирует направлять ежегодно капитальные затраты в размере $1 млрд на увеличение производства, заявил генеральный директор А. Козицын.*

Планируется в том числе увеличить производство меди до 370—380 тыс. т в год в ближайшие 3—5 лет. Сейчас компания ежегодно добывает 350 тыс. т красного металла. Расширить производство намерены с помощью дополнительного обогащения руд, освоения перспективных месторождений и переработки старых отвалов.

Генеральный директор УГМК в связи с этим уточнил, что компания не собирается размещать на рынке акции или облигации.

«Мы как частная компания используем инструменты заимствований в российских банках. И это нам помогает не хуже, чем любые другие инструменты», — сказал А. Козицын.

По его словам, содержание меди в тонне руды, с которой работает компания, упало с 1,6 до 1,2%, отчего производство металла сократилось на 5% в прошлом году. Но, так как в мире в целом снижается качество руды, цена на медь не упадет ниже $4,5 тыс. за тонну, считает глава компании. В текущем году УГМК заложила в бюджет цену $5 тыс. за тонну.

ЧЦЗ увеличил производство на 2,2%

Челябинский цинковый завод (ЧЦЗ) подвел итоги операционной деятельности за прошлый год. Согласно его пресс-релизу, в 2016 г. выпуск товарного цинка и сплавов на его основе увеличился на 2,2% по сравнению с 2015 г. — до 174,803 тыс. т.

Предприятие Nova Цинк (Казахстан) в минувшем году произвело 36,718 тыс. т цинка и 5,677 тыс. т свинца в концентратах (в 2015 г. — 36,77 тыс. т и 5,655 тыс. т соответственно).

Завод Brock Metal (Великобритания) в 2016 г. реализовал 36,905 тыс. т цинковых сплавов для литья под давлением (в 2015 г. — 36,398 тыс. т).

Тырныаузский ГОК могут восстановить к 2022 г.

Возобновить разработку Тырныаузского вольфрамо-молибденового месторождения (Кабардино-Балкария) планируется к 2022 г., сообщил заместитель министра Российской Федерации по делам Северного Кавказа А. Резников.

«Данный проект имеет для России стратегическое значение. Он обеспечит создание отечественной сырьевой базы для развития производства стратегически важной для отраслей металлургии и оборонно-промышленного комплекса импортозамещающей продукции, в том числе твердосплавных стержней, пластин, инструментов», — сказал замминистра.

Концепция проекта предусматривает производственную цепочку, состоящую из рудника мощностью 2 млн т руды в год, обогатительной фабрики мощностью 13 тыс. т концентратов вольфрама, молибдена и меди в год, а также гидрометаллургического завода мощностью 6 тыс. т вольфрамового ангидрида.

На реализацию проекта необходимо порядка 19 млрд руб. Срок отработки месторождения — около 25 лет.

Предполагается, что в 2017 г. пройдет конкурс на право пользования недрами месторождения. Разработка проектной документации и схемы реализации проекта запланирована на 2018—2019 гг., по ее окончании начнется строительство инфраструктуры и самого комбината.

Завершить строительство и запустить предприятие предполагается к 2022 г., вывести его на проектную мощность — к 2024 г.

Ранее сообщалось, что президент России В. Путин поручил Правительству РФ рассмотреть проект возобновления добычи и переработки вольфрамо-молибденовых руд Тырныаузского месторождения.

Тырныаузский ГОК, введенный в строй в 1940 г. и являвшийся градообразующим, в начале 2000-х годов прекратил деятельность.

ЧМЗ продвигается на европейский рынок

Подписан пятилетний контракт на поставку крупной партии титанового проката. Контракт заключили Чепецкий механический завод (ЧМЗ, входит в ТВЭЛ) и дистрибьютор титановой продукции Hermith (Германия). Документ подписали генеральный директор Hermith А. Рассказов и генеральный директор ЧМЗ Д. Анищук.

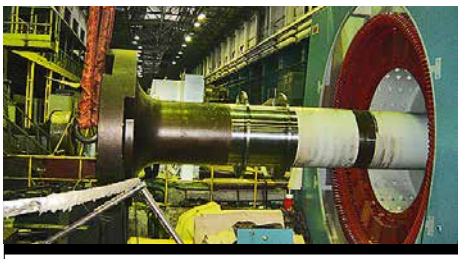
«В Европе есть много производителей титана, но им недоступно то, что сможем сделать мы с ЧМЗ. Мы намерены поставлять высококачественную продукцию ведущим высокотехнологичным производителям Западной Европы. В автомобилестроении это Maserati, Mercedes-Benz, BMW, Ferrari и др., в энергетической промышленности — Siemens, в авиационной — итальянская компания Leonardo, которой мы уже начали поставлять титановую продукцию ЧМЗ», — отметил А. Рассказов.

В период действия контракта планируется поставить на европейский

Читайте ежедневные новости на www.metalinfo.ru







рынок более 1 тыс. т различной титановой продукции производства ЧМЗ. По условиям контракта поставки продукции будут ежегодно кратно возрастать.

Контракт является результатом совместной деятельности ТВЭЛа и ЧМЗ. За последние пять лет проведена колоссальная организационная, научно-исследовательская и опытно-конструкторская работа — подготовлена нормативная база и разработана технология получения собственных слитков. ЧМЗ освоил серийный выпуск широкого спектра товарных номенклатур продукции из титана — слитков, прутков, бесшовных труб и сварочной проволоки. Налажен выпуск капиллярных и оребренных титановых труб.

Гайский ГОК строит подземный рудник

Шахтостроительное управление Гайского ГОКа (входит в Уральскую горно-металлургическую компанию) завершает строительство очередного важного объекта для подземного рудника — комплекса обмена вагонеток ствола шахты «Новая».

«Назначение данного комплекса — выдавать по стволу шахты на поверхность вагоны с породой, которая аккумулируется на горизонте 1230 м при проведении проходческих работ, — рассказывает главный инженер Гайского ГОКа А. Туленков. — С вводом в эксплуатацию комплекса увеличатся темпы проходки выработок стратегических направлений на горизонте 1230 м, таких, например, как наклонный съезд, квершлаг к стволу шахты «Скиповая», конвейерные галереи на стволы шахт «Эксплуатационная» и «Скиповая» и др. Суточная производительность комплекса по выдаче горной массы на поверхность составит порядка 250 м^3, или около 65 вагонов».

В вагонно-обменный комплекс входит порядка 400 м выработок с рельсами, предназначенных для работы электровоза с вагонетками, около 140 м наклонного съезда с выработками под разгрузку самоходного транспорта, два рудоспуска для аккумулирования горной массы, выработки для погрузки вагонеток, тяговая подстанция для обеспечения энергией электровоза, камеры ожидания и ряд других вспомогательных объектов.

О масштабе работ говорят цифры. В рамках реализации проекта проложено порядка 800 м рельсов, смонтировано 400 м троллей (токопроводы) и более 550 м постоянных трубопроводов, установлено два толкателя верхнего действия и три стопорных устройства, принято около 300 м^3 бетона.

ВСМПО-АВИСМА введет в эксплуатацию новый стан

Корпорация ВСМПО-АВИСМА *подписала акт окончательной приемки нового кольцераскатного стана, предназначенного для выпуска продукции из титановых сплавов для двигателестроения.*

В состав кольцераскатного стана входят кольцезаготовочный пресс, радиально-осевая кольцераскатная машина и два экспандера. Его отличительная черта — комбинирование процессов прессования и кольцевой прокатки. Используя их, ВСМПО-АВИСМА получит возможность производить титановые кольца с чрезвычайно сложными внутренними и внешними профилями. На стане рассчитывают изготавливать кольца диаметром до 3500 мм.

Благодаря его вводу в промышленную эксплуатацию ВСМПО-АВИСМА не только расширит продуктовую линейку, но и повысит конкурентоспособность на мировом рынке.

ВСМПО-АВИСМА — крупнейший в мире производитель титана, имеющий полный технологический цикл: от переработки сырья до выпуска готовых изделий с высокой степенью механической обработки. Корпорация поставляет продукцию на рынки 50 стран, глубоко интегрирована в мировую авиакосмическую индустрию и является для многих компаний стратегическим поставщиком.

КУМЗ завершит строительство прокатного комплекса до конца года

С вводом в эксплуатацию второй очереди прокатного комплекса Каменск-Уральского металлургического завода (КУМЗ) завершается реализация одного из самых крупных проектов в мире по выпуску полуфабрикатов из алюминиевых сплавов, заявил председатель совета директоров Группы Ренова В. Вексельберг по итогам рабочей встречи с президентом России В. Путиным.

«Я представил президенту проект развития нашего металлургического комплекса по алюминиевому прокату в Каменске-Уральском (Свердловская обл.). Это крупный инвестиционный проект, он реализуется уже пять лет. В 2017 г. мы закончим строительство. Это будет один из трех крупнейших комплексов в мире. Он будет не просто не уступать, а по ряду параметров превосходить ведущие мировые стандарты. Мы полностью заместим потенциальный импорт проката — для авиационной, транспортной и любой другой промышленности, которая будет нуждаться в прокате», — сказал В. Вексельберг.

По материалам www.metalinfo.ru, Интерфакс, Прайм



ЖДЕМ ТЕПЛА

Начало II квартала на российском рынке стали – обычно время весеннего восстановления спроса, повышения цен, расширения производства и увеличения продаж. Этого роста ждут сейчас отечественные металлурги и металлотрейдеры. Однако в текущем году ситуация складывается не совсем типично. Стоимость стальной продукции в ближайшие несколько недель, скорее всего, будет не повышаться, а снижаться под влиянием негативных тенденций на мировом рынке, а сезонный подъем потребления окажется менее выраженным.

ВИКТОР ТАРНАВСКИЙ

С чем мы встретили весну

Первое впечатление — текущее состояние российского рынка проката выглядит совсем неплохим. Согласно данным World Steel Association, в первые два месяца 2017 г. отечественные металлурги увеличили выплавку стали на 5,6% по сравнению с тем же периодом 2016 г. Очевидно, превышение прошлогоднего графика будет зафиксировано и по итогам всего I квартала. Видимое потребление различных видов стальной продукции также заметно больше, чем год назад.

Тем не менее проблем у российских металлургов и дистрибьюторов сейчас хватает, и не все они могут быть решены в ближайшем будущем. Прежде всего, реальный спрос на сортовой и листовой прокат в I квартале текущего года оказался заметно ниже ожидаемого. Произведенная продукция, о которой уже отчиталась отечественная и международная статистика, частично застряла в сбытовой сети, образовав избыточные складские запасы, от которых пока не удается избавиться. С наступлением весны спрос на металл со стороны конечных потребителей, безусловно, возрос, но ни о каком мощном подъеме речи не идет. Судя по всему, рынок будет входить в высокий сезон не быстро и не просто.

Первопричина всех этих трудностей заключается, как всегда, в экономической ситуации. Главное, не удалось преодолеть спад в строительной отрасли — абсолютном лидере по потреблению стальной продукции. По данным Росстата, в первые два месяца года ввод в строй жилья сократился на 19,5% по сравнению с АППГ. Безусловно, это отголоски спада 2014—2015 гг., когда строить стали намного меньше, чем до начала кризиса, но и объем строительных работ в России (более объективный показатель, отражающий текущее состояние сектора) продолжает сокращаться.

Несмотря на государственную поддержку ряда отраслей промышленности и приоритетных проектов, несмотря на достаточно успешное импортозамещение и подъем в сельском хозяйстве, правительству так и не удалось запустить механизм экономического роста. Из-за падения доходов государственного бюджета власти так

и не решились на активную промышленную политику и крупномасштабные капиталовложения, сделав основную ставку на частные инвестиции. А они не сработали, да, наверное, и не могли сработать.

Активность частного бизнеса строго подчинена фазам экономического цикла. Мало кто инвестирует во время депрессии, когда легких заработков нет, а за каждого покупателя надо бороться. Да и государство не смогло предоставить предпринимателям достаточных стимулов. Не ослабела, а даже несколько усилилась «сила трения» в бизнесе — административные и регулятивные барьеры, несовершенство законодательства, фискальное давление, завышенные процентные ставки и дефицит оборотного капитала. Усилившаяся борьба с теневой экономикой, связанным кредитованием, отмывочными конторами под видом банков тоже не могла не снизить предпринимательскую активность.

Экономические чудеса на то и чудеса, что происходят в редко встречающейся благоприятной ситуации. Китай поднялся на западных деньгах и открывшихся для него западных рынках. Япония, Корея, Германия, прочие азиатские «тигры» тоже выстраивали свое благополучие на фундаменте стремительно расширяющейся внешней торговли. Нам таких подарков никто не предоставляет.

Российская экономика долго, тяжело и болезненно, с ломкой и всеми соответствующими эффектами слезает с нефтегазовой иглы. Из-за падения мировых цен на нефть в 2014—2015 гг. доходы государства и общества в целом упали, и с этим быстро ничего не сделаешь. Многократно и по делу критикуемое российское правительство делает ставку на долгосрочную перспективу. Сокращает бюджетный дефицит, приучая страну жить по средствам. Снижает инфляцию, что начнет срабатывать только через годы, если все это время удастся держать под контролем цены и валютные курсы. Заставляет бизнес платить налоги и работать по-белому. В условиях лютого кадрового голода, коррупции и некомпетентности верхов и низов старается поддерживать и укреплять те отрасли, что в будущем обеспечат рост экспортной выручки, доходов государства и населения в виде налогов и зарплат.

Возможно, власти могли бы активнее использовать «китайскую» стратегию. Вкладывать средства не в докапитализацию банков, что в конечном итоге ничем не помогло реальному сектору, а в инфраструктуру. Не бояться тратить валютные резервы, и так похудевшие в 2014 г. в безуспешных попытках сдержать девальвацию рубля. Строить высокоскоростную магистраль Москва — Казань, мосты и дороги, тратить деньги на благоустройство российской глубинки, обновление жилого фонда, газификацию. За счет этого поддерживать конечный спрос на стройматериалы, прокат, трубы, оборудование...

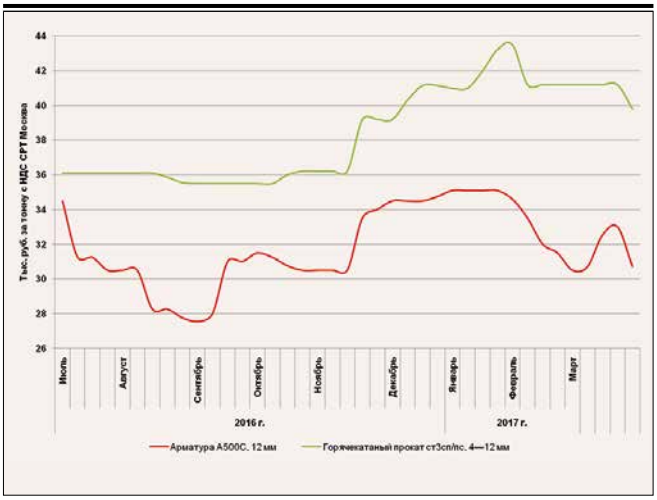
Однако в силу ряда причин (то ли смелости не хватило, то ли либеральная идеология не позволила, то ли «взять» оказалось некем, то ли еще что помешало) по данному пути Россия не пошла. Поэтому страна, обеднев, сократила потребление, которое теперь будет медленно и трудно восстанавливаться. Возможно, обстановка улучшится, когда Центробанк РФ снизит ключевую ставку хотя бы до 7,5—8%, что позволит несколько оживить финансовый рынок, но это случится не сегодня и не завтра. На ближайшие месяцы российский рынок стали ждут минимальные темпы роста, подавленный спрос, осторожность и недоверие потребителей. ▶



Очевидным негативным фактором стало и нетипичное зимнее повышение цен на стальную продукцию, в ходе которого горячекатаный прокат подскочил до невиданных ранее 40 тыс. руб. за тонну с НДС и выше, а арматура стала стоить дороже 30 тыс. руб. за тонну (рис. 1). То, что в долларовом эквиваленте это практически не отличалось от докризисного периода 2013—2014 гг., никого особенно не убеждало. Доходы-то большинства российских покупателей остались рублевыми, а им предлагают цены фактически в потяжелевшей инвалюте.

В связи с этим снижение стоимости проката на российском рынке в конце марта — начале апреля может стать благоприятной тенденцией для всех его участников. Даже сравнительно небольшое удешевление стальной продукции может подтолкнуть вверх спрос, и так растущий под влиянием сезонных факторов. Правда, основной причиной этого поворота оказались события за рубежом.

Рисунок 1. Цены на прокат на российском рынке (текущие предложения производителей)



Проклятие и благодарность Китаю

На мировом рынке стали I квартал 2017 г. ознаменовался весьма необычными и неоднозначными процессами. Прежде всего Китай, который в прошлые годы был записан многими экспертами в главные враги международной торговли стальной продукции, в очередной раз выступил ее спасителем.

Китайское правительство в отличие от российского не колебалось, запуская привычный с 2009 г. механизм стимулирования экономического роста с помощью госинвестиций. Альтернативную политику экономии и контролируемой мягкой посадки китайцы пытались проводить в 2014—2015 гг., но это им сильно не понравилось. Да и вообще никому не понравилось. Поэтому с марта прошлого года правительство КНР начало снова поощрять капиталовложения в недвижимость, пусть даже и спекулятивные, а осенью была запущена новая программа широкомасштабного инфраструктурного строительства.

В краткосрочной перспективе это дало прекрасные результаты. Инвестиции в строительный сектор, по данным за первые два месяца текущего года, подскочили более чем на 20% по сравнению с депрессивным началом 2016 г. Видимый спрос на стальную продукцию в то же время вырос на 8%. Выплавка стали в Китае в январе—феврале превысила показатели годичной давности на 5,8%. С осени 2016 г. китайцы даже смогли безболезненно для себя уменьшить



экспортные поставки на 25% и более, перебросив образовавшиеся излишки на внутренний рынок.

Повышенный спрос со стороны китайских компаний катапультировал вверх цены на металлургическое сырье. Железная руда, которая до конца октября прошлого года никак не могла закрепиться выше отметки $60 за тонну CFR Китай, взметнулась до $80—90 за тонну. Коксующийся уголь в IV квартале 2016 г. стоил в 3 раза дороже, чем во II квартале. Правда, с апреля он подешевел более чем на 40%, но все равно он почти вдвое дороже, чем год назад. Металлолом, к слову сказать, поднялся гораздо скромнее — менее чем на треть по сравнению с началом осени 2016 г.

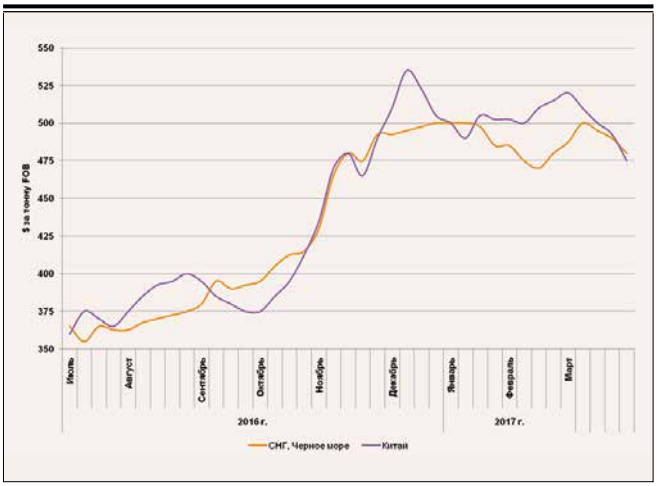
Результатом роста цен на сырье в конце прошлого года стало то самое зимнее подорожание стальной продукции, произошедшее как на мировом рынке, так и на российском. При этом возникла уникальная для последнего десятилетия ситуация: стоимость проката в Китае оказалась существенно выше, чем за рубежом (рис. 2). Интенсивный внутренний спрос позволял китайцам игнорировать этот дисбаланс. Экспортные котировки на китайскую стальную продукцию подскочили, став неприемлемо высокими для большинства потребителей, но металлургов и трейдеров это, казалось, не волновало.

В феврале наступил период, когда российские производители стали за счет благоприятной экспортной конъюнктуры могли компенсировать относительную пассивность внутреннего рынка. Существенного повышения цен, правда, не произошло, но зато российские горячекатаные рулоны отправлялись во Вьетнам и в ОАЭ, а поставщики заготовки начали активно осваивать рынок Восточной Азии, отправляя туда продукцию не только из Владивостока и Находки (Приморский край), но и из черноморских портов. Даже арматура и катанка российского производства пользовалась спросом на Дальнем Востоке, где ранее доминировали китайцы.

Во второй половине марта это хорошее для металлургов время подошло к завершению. В Китае наконец возник избыток предложения. Котировки на местных рынках стремительно покатились вниз, а еще быстрее падали цены в экспортных предложениях китайских компаний. В последнюю неделю марта китайский горячекатаный прокат вернулся на свое привычное место в нижнем ценовом сегменте. Стоимость сортового проката и заготовки все еще оставалась выше рыночной, но разрыв сократился до минимума.

По большому счету обвала на мировом рынке не произошло. Спад в начале II квартала выглядит практически неизбежным, но цены на сырье и стальную продукцию, скорее всего, не провалятся ниже уровня октября—ноября прошлого года. В конце концов Китай сбавил обороты, но по-прежнему будет нуждаться в больших объемах проката, хотя некоторые аналитики уже предсказывают ему чуть ли не возвращение к депрессии прошлого года. Да и восстановить прежние объемы экспорта в условиях действующих антидемпинговых ограничений ему будет сложно. Поэтому многие специалисты считают, что мировые цены на стальную продукцию после понижения стабилизируются на новом уровне.

Рисунок 2. Экспортные цены на горячекатаные рулоны



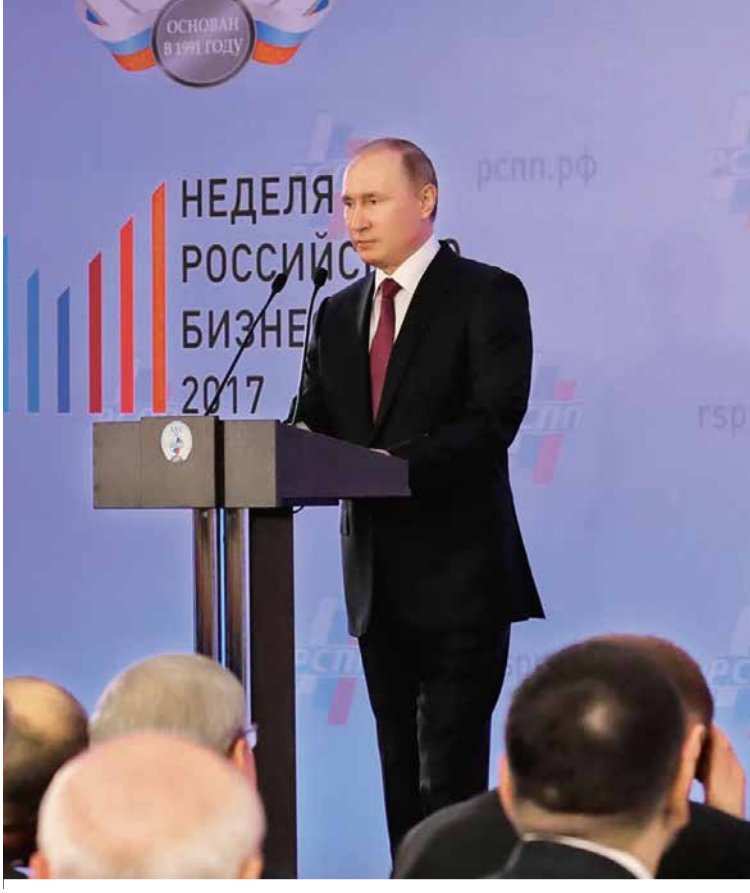
По этой причине российским металлургам придется опять обратить максимум внимания на внутренний рынок. Скорее всего, им теперь будет сложно, а то и невозможно повышать цены на прокат в течение II квартала, но в этом сейчас и нет особой необходимости. На внешних рынках в ближайшем будущем, очевидно, снова обострится конкуренция, так что производителям придется несколько сократить зарубежные продажи и сбавить цены. А при ведении бизнеса в России в условиях нестабильного спроса и достаточно неопределенного финансового положения более востребованной выглядит взвешенная и предсказуемая ценовая политика, без резких скачков и колебаний. МС



ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

До пятого поставщика

Съезд Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) состоялся в рамках Недели российского бизнеса, став площадкой прямого обсуждения представителями высших властных и предпринимательских кругов проблем, стоящих перед страной.







17 МАРТА один из самых фешенебельных отелей Москвы — Ritz-Karlton наполнился множеством людей, известных всей стране, став ненадолго центром власти и бизнеса. В фойе перед залом заседаний толпились бизнесмены, чиновники, общественные деятели и вездесущие журналисты. Охранники никого не пускали, и лишь в отведенное время двери распахнулись. Собравшиеся стали занимать места. Кто-то садился на стул, где лежал лист бумаги с напечатанными именем, фамилией и отчеством, кто-то — туда, где было свободное место.

Открывая мероприятие, президент РСПП А. Шохин сделал акцент на проблемах налогообложения. «Необходимо зафиксировать предельную фискальную нагрузку на бизнес с учетом всех налоговых и неналоговых платежей и обеспечить ее стабилизацию на среднесрочную перспективу. Параллельно надо повысить стимулирующую роль фискальной системы, — сообщил он во вступительном слове. — Существующие налоговые льготы достаточно сложны для администрирования и не очень привлекательны для бизнеса. Нужно или серьезно упрощать администрирование, или менять саму систему льгот исходя из задач повышения конкурентоспособности российского бизнеса».

А. Шохин отметил также важность улучшения регуляторной среды (она далека от совершенства), политики в области тарифов естественных монополий, развития малого и среднего бизнеса, совершенствования законодательства о государственно-частном партнерстве.

Потом А. Шохин передал слово министру экономического развития России М. Орешкину, рас-







У нас уменьшается инфляция, причем она сократилась даже больше, чем прогнозировалось в конце 2016 г. И в экономике завершается адаптационная фаза, сменяющаяся очередным экономическим подъемом.





сказавшему о ситуации в отечественной экономике. Как следовало из его слов, жить в нашем государстве стало лучше, жить стало веселее.

«У нас на протяжении последних двух лет ключевым фактором, который ограничивал экономическую активность, был существенный рост макроэкономической неопределенности на фоне серьезных внешних вызовов. Об этом мы много говорили, и понятно, что в таких условиях компании зачастую избирали так называемую сберегательную модель. Несмотря на то что прибыль, особенно в торгуемых секторах экономики, активно росла, компании предпочитали снижать долговую нагрузку и не наращивать инвестиции, — поделился он информацией с собравшимися. — Но здесь есть хорошие новости. Сбалансированная макроэкономическая политика, которую проводили власти в последние годы, способствовала стабилизации внутриэкономических условий, снижению инфляции и оживлению экономической активности — мы наблюдаем это уже со II полугодия 2016 г. Если посмотреть на цифры, то по итогам прошлого года выпуск по базовым отраслям в экономике вырос на 0,4%, отдельные отрасли, такие как промышленность, — на 1,3%, сельское хозяйство — на 4,8%. Значительная часть экономики уже росла даже в целом по итогам 2016 г.».

По его словам, данные Федеральной службы государственной статистики (Росстат) свидетельствуют о положительной динамике, проявившейся в январе нынешнего года: индекс промышленного производства поднялся на 2,2%, реальные располагаемые доходы населения — на 8,1%. Теперь в Министерстве экономического развития РФ ожидают оживления деловой активности, сопровождаемой расширением потребительского спроса.

Еще, оказывается, у нас уменьшается инфляция, причем она сократилась даже больше, чем прогнозировалось в конце 2016 г. И в экономике завершается адаптационная фаза, сменяющаяся очередным экономическим подъемом. В бочке меда есть и ложка дегтя: если власти не сконцентрируются на ряде структурных преобразований, то позитивная динамика начнет потихоньку затухать. Цели же перед ними стоят амбициозные: темпы роста российской экономики должны быть не ниже среднемировых.

Для их достижения нужна самая малость — деньги. Любой инвестор, принимающий решение о старте проекта, исходит из баланса между потенциальными выгодами и рисками. Поэтому бизнесу крайне необходима стабильность деловой среды и формирование условий для доверия к государству. И, оказывается, прогресс налицо.

«Комбинация тех мер, которые уже введены (инфляционное таргетирование, плавающий валютный курс, ответственная бюджетная поли-